

# М



Інфармацыйны бюлетэнь  
Беларускай гандлёва-прамысловай палаты  
Newsletter  
of the Belarusian Chamber of Commerce and Industry

# еркурый

№ 3 2024



## МЕХАНИЗМЫ БИЗНЕС-РОСТА:

БелТПП предлагает более 100 видов услуг,  
востребованных бизнесом



Центр делового образования  
Белорусской торгово-промышленной палаты

# ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ

руководителей и специалистов предприятий



- актуальные программы
- оптимальное соотношение теории и практики
- высококвалифицированные преподаватели
- живое обучение в формате активного общения
- свидетельство о повышении квалификации государственного образца



# Содержание

## МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

- 4** Африка: юридические тонкости ведения бизнеса



- 10** Африка – перспективный партнер для долгосрочного сотрудничества
- 12** Укрепление кооперационных связей с Северной столицей России
- 16** Международный экономический форум: площадка для диалога, объединившая 29 стран
- ### В ИНТЕРЕСАХ БИЗНЕСА
- 22** Дополнительные возможности для углубления промышленной кооперации
- 26** Знак белорусского качества – теперь на Ozon
- 30** Заказать экспертизу – и спать спокойно
- 34** Аннулировать нельзя оставить в силе

- 39** Когда рамочного договора недостаточно
- 42** Прослеживаемость товаров: понятие, новый перечень, рекомендации для бизнеса
- 46** Управляющая организация – новый подход к менеджменту бизнеса

## ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

- 48** Обзор изменений внешнеэкономического законодательства

## БИЗНЕС И ОБРАЗОВАНИЕ

- 56** Опыт, знания, призы: БелТПП и вузы страны проводят конкурс для будущих выпускников

## БЕЛТПП В РЕГИОНАХ

- 60** Беларусь – Китай: стратегическое партнерство регионов

## ВАШ БИЗНЕС-ПАРТНЕР

- 70** Ваш бизнес-партнер: Иран

## ЧЛЕНЫ БЕЛТПП

- 80** Курс на устойчивое развитие, комфорт и экологичность
- 85** Новые предприятия в Реестре добросовестных партнеров
- 87** Новые члены Белорусской торгово-промышленной палаты

# Contents

## INTERNATIONAL COOPERATION

- 4** Africa: Legal Aspects of Doing Business
- 10** Africa is a promising partner for long-term cooperation
- 12** Strengthening cooperation ties with the Northern Capital of Russia



- 16** International Economic Cooperation Forum: a dialogue platform, bringing together 29 countries

## BELCCI IN REGIONS

- 60** Belarus – China: strategic partnership of regions



## YOUR BUSINESS PARTNER

- 70** Your business partner: Iran

## BELCCI MEMBERS

- 85** New enterprises in the Register of Reliable Partners



# ГАЛЯ, У НАС ЗАМЕНА!

ПОЛУЧАЙТЕ  
БЕСПЛАТНЫЕ БЕЛВЭБ-КАССЫ  
И ДОСТУПНЫЙ ЭКВАЙРИНГ

☎ 7209  
belveb.by



В содержание  
To contents





# Африка: юридические тонкости ведения бизнеса

## Africa: Legal Aspects of Doing Business

**Д**ля Беларуси, особенно с учетом современных тенденций и необходимости диверсификации экспортных поставок и выхода на рынки дальней дуги, все большее значение приобретает расширение торгово-экономических отношений с африканскими странами.

Африка – это очень большой материк, второй по площади после Евразии. Его не зря называют континентом будущего. Шесть из десяти самых быстро растущих экономик мира расположены именно в Африке. Беларусь заметила этот тренд уже давно и сейчас наращивает сотрудничество со всеми странами региона.

Страна укрепляет свое присутствие на огромном и перспективном рынке. По этому пути идет все больше отечественных производителей. Белорусский экспорт в страны Африки с начала 2024 года вырос почти в четыре раза. Но, как считают представители государственных органов и бизнеса как в нашей стране, так и в разных африканских странах, это далеко не предел.

Вместе с тем, заходя на рынок Африки, предприятия сталкиваются с некоторыми особенностями впервые и долго адаптируются. Имеются правовые тонкости, так как рынок Африканского континента очень неоднородный. Здесь 54 страны, и зачастую даже соседние страны имеют совершенно разную специфику в политике, в эко-



29 ОКТЯБРЯ В МИНСКЕ СОСТОЯЛОСЬ МАСШТАБНОЕ ПРАКТИКО-ОРИЕНТИРОВАННОЕ МЕРОПРИЯТИЕ, ОРГАНИЗОВАННОЕ БЕЛТПП, – МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПРАВОВОЙ ФОРУМ «АФРИКА: ЮРИДИЧЕСКИЕ ТОНКОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА». УЧАСТНИКИ – ПРЕДСТАВИТЕЛИ БЕЛОРУССКИХ КОМПАНИЙ, КОТОРЫЕ ПОНИМАЮТ ПЕРСПЕКТИВНОСТЬ АФРИКАНСКОГО КОНТИНЕНТА ДЛЯ РАСШИРЕНИЯ СВОИХ ЭКСПОРТНЫХ ГОРИЗОНТОВ И ЗАИНТЕРЕСОВАНЫ В УСПЕШНОМ ПАРТНЕРСТВЕ СО СТРАНАМИ АФРИКИ, – ПОЛУЧИЛИ УНИКАЛЬНУЮ ВОЗМОЖНОСТЬ ОБСУДИТЬ РИСКИ И ВОЗМОЖНОСТИ ВЫХОДА НА АФРИКАНСКИЙ РЫНОК С ТЕМИ, КТО УЖЕ ИМЕЕТ ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ РАБОТЫ НА КОНТИНЕНТЕ И ГОТОВ ИМ ПОДЕЛИТЬСЯ.

ON OCTOBER 29, MINSK HOSTED A LARGE-SCALE PRACTICE-ORIENTED EVENT OF THE BELCCI, THE INTERNATIONAL LEGAL FORUM "AFRICA: LEGAL ASPECTS OF DOING BUSINESS". THE PARTICIPANTS – REPRESENTATIVES OF BELARUSIAN COMPANIES THAT UNDERSTAND THE PROSPECTS OF THE AFRICAN CONTINENT FOR EXPANDING THEIR EXPORT HORIZONS AND ARE INTERESTED IN SUCCESSFUL PARTNERSHIPS WITH AFRICAN COUNTRIES – HAD A UNIQUE OPPORTUNITY TO DISCUSS THE RISKS AND OPPORTUNITIES OF ENTERING THE AFRICAN MARKET WITH THOSE WHO ALREADY HAVE PRACTICAL EXPERIENCE IN THE CONTINENT AND ARE READY TO SHARE IT.

**F**or Belarus, especially given the current trends and the need to diversify export supplies and enter the far arc markets, the expansion of trade and economic relations with African countries is becoming increasingly important.

Africa is a large continent, the second largest after Eurasia. Not for nothing it is called the continent of the future. Six of the ten fastest growing economies in the world are located in Africa. Belarus noticed this trend long ago and is now increasing its cooperation with all the countries of the region.

Belarus is strengthening its presence in this huge and promising market. More and more domestic producers are

following this path. Belarusian exports to African countries have almost quadrupled since the beginning of 2024. But, according to representatives of state bodies and business both in our country and in different African countries, this is far from the limit.

At the same time, while entering the African market, enterprises may face some peculiarities that take time to adapt to. There are 54 countries, and sometimes even neighbouring states have very different specifics in politics, economics, law system, business culture and business landscape. Therefore, for the businesses that are going to work in Africa it is important to know the continent, its legal system, the mechanisms to verify counterparties, product



В содержание  
To contents



номике, свое право, бизнес-культуру и бизнес-ландшафт. Поэтому компаниям, которые собираются работать в странах Африки, важно знать континент, правовую систему, механизмы проверки контрагентов, процедуры сертификации продукции и многое-многое другое.

Чтобы облегчить работу белорусским экспортерам, Белорусская торгово-промышленная палата орга-

низовала большой международный правовой форум «Африка: юридические тонкости ведения бизнеса», который состоялся в Минске 29 октября.

Форум стал площадкой для обсуждения актуальных вопросов, включая правовые аспекты контрактов, инвестиционные риски, нюансы страхования и защиту прав предпринимателей. Он собрал более

certification procedures, and many other things.

To facilitate the work of Belarusian exporters, the Belarusian Chamber of Commerce and Industry organized a large International Legal Forum "Africa: Legal Aspects of Doing Business", which was held in Minsk on October 29.

The forum became a platform for discussing topical issues, including legal aspects of contracts, investment risks and protection of entrepreneurs' rights. It gathered more than 240 participants: representatives of the state administration, legislative branch, legal, foreign economic and financial services of enterprises, experts-practitioners, including foreign speakers.

The forum organizers aimed not only to talk about the opportunities and prospects of the African market, but

also to help Belarusian enterprises to understand key legal issues, to present schemes and algorithms of work, specific examples of successfully implemented projects and resolved disputable situations.

The forum was opened by welcoming speeches by Mikhael Miatlikov, Chairman of the BelCCI, Dmitry Mironchik, Director-General for Asia, Africa and Latin America of the Ministry of Foreign Affairs of the Republic of Belarus, Roman Tomkovich, Deputy Chairman of the Board of Belinvestbank.

The Chairman of the BelCCI noted the relevance and significance of the forum as an opportunity for Belarusian enterprises to talk to real professionals who have successfully dealt with the pitfalls of commercial activity in the African market.

240 участников: представителей органов государственного управления, законодательной ветви власти, юридических, внешнеэкономических и финансовых служб предприятий, экспертов – практиков в работе со странами Африки, в том числе зарубежных спикеров.

Организаторы форума ставили своей целью не только рассказать о возможностях и перспективах рынка Африки, но и помочь белорусским предприятиям разобраться в ключевых правовых вопросах, представить схемы и алгоритмы работы, конкретные примеры успешной реализации проектов и разрешения спорных ситуаций.

Форум открыли приветственные выступления председателя БелТПП Михаила Мятликова, начальника главного управления Азии, Африки и Латинской Америки Министерства иностранных дел Республики Беларусь Дмитрия Мирончика, заместителя Председателя Правления ОАО «Белинвестбанк» Романа Томковича.

Председатель БелТПП отметил актуальность и значимость форума как возможности для белорусских пред-

Emphasizing once again the prospects of cooperation with the countries of the continent, he wished the forum participants interesting and fruitful discussions.

Dmitry Mironchik, Director-General for Asia, Africa and Latin America of the Belarusian Foreign Ministry, also noted the significant prospects for partnership with African states. He emphasized that Belarus and Africa have a long history of friendship and mutual support, equitable and good faith cooperation. The relationship has only strengthened over more than 30 years of independence. The countries exchange high and leaders' level visits, the number of joint programs and events is growing, embassies have been opened. "Good political contacts are converting into economic projects with added value for both sides," the Foreign Ministry spokesman said. "According

**Дмитрий Мирончик, начальник главного управления Азии, Африки и Латинской Америки МИД Беларуси:**

«Беларусь готова к более продвинутым формам взаимодействия с государствами Африки, предлагает комплексный подход для развития отраслей. Мы выступаем за справедливые и равноправные взаимоотношения между государствами, которые бы приносили странам взаимную выгоду».

приятней услышать настоящих профессионалов, которые не в теории, а на практике сталкивались и успешно справлялись с «подводными камнями» коммерческой деятельности в странах Африки. Еще раз подчеркнув перспективность сотрудничества со странами континента, он пожелал участникам форума интересных и плодотворных дискуссий.

Значительные перспективы партнерства с государствами Африки отметил и начальник главного управления Азии, Африки и Латинской Америки МИД Беларуси Дми-

трий Мирончик. Он подчеркнул, что Беларусь и Африку связывает долгая история дружбы и взаимной поддержки, равноправного и добросовестного сотрудничества. За более чем 30 лет независимости взаимоотношения только укрепилась. Страны обмениваются визитами на высшем и высоком уровнях, растет число совместных программ, мероприятий, открываются посольства. «Продолжается конвертация хороших политических контактов в экономические проекты с добавленной стоимостью для обеих сторон, – рассказал представитель МИД. –

По итогам января – августа 2024 года белорусский экспорт составил практически полмиллиарда долларов. Мы превзошли уровень пикового доковидного 2019 года, когда экспорт составил 410 миллионов долларов по году в целом. Теперь новой точкой отсчета для нас будет 2024 год. Работа по устойчивому наращиванию экспорта продолжается».

Дмитрий Мирончик подчеркнул, что Беларусь готова к более продвинутым формам взаимодействия, предлагает комплексный подход для развития отраслей. «В этой связи очень актуально проведение мероприятий, подобных сегодняшнему форуму, которые ориентированы на практические аспекты ведения бизнеса в Африке, – сказал он. – Это маркер того, что Беларусь и Африка – всерьез и надолго. Мы выступаем за справедливые и равноправные взаимоотношения между государствами, которые бы приносили странам взаимную выгоду. Как неоднократно отмечал Глава белорусского государства, Беларусь готова помочь странам Африки быть хозяевами на своей земле».

Заместитель Председателя Правле-

to the results of January-August 2024, Belarusian exports amounted to almost half a billion dollars. We have surpassed the level of the peak pre-Covid year of 2019, when the whole-year exports amounted to 410 million US dollars. 2024 will be a new reference point for us. The work to sustainably increase exports continues."

Dmitry Mironchik emphasized that Belarus is ready for more advanced forms of interaction and offers a comprehensive approach to the development of industries. "In this regard, it is very relevant to hold some events like today's forum, which are focused on practical aspects of doing business in Africa," he said. "It marks that the partnership of Belarus and Africa is serious and will last long. We stand for fair and equitable relations between the states, which would bring mutual benefits to the countries."

Roman Tomkovich, Deputy Chairman of the Board of Belinvestbank, noted

that, according to the statistics, particularly banking statistics,



**Роман Томкович, заместитель Председателя Правления ОАО «Белинвестбанк»:**

«Африканский рынок представляет большой потенциал для белорусских экспортеров. В то же время выход на рынки стран дальней дуги связан с рисками, и форум – это возможность для предприятий получить ответы на вопросы, куда обратиться, чтобы более активно взаимодействовать с субъектами на Африканском континенте, у кого можно получить квалифицированную консультацию, каковы особенности коммуникации, а также на многие другие».

ния Белинвестбанка Роман Томкович отметил, что, согласно статистике, в частности банковской, белорусские экспортеры успешно преодолевают торговые ограничения и осваивают новые рынки. В то же время выход на рынки стран дальней дуги связан с рисками, и компании не всегда в полной мере знают, как ими управлять. И форум – это возможность получить важную информацию. «Африканский рынок развивается, можно сказать, лавинообразно. Это большой потенциал для белорусских экспортеров вследствие того, что

наши промышленные товары, иные товары, работы и услуги пользуются спросом на международных рынках. Уже сегодня на форуме участники смогут получить ответы на вопросы, куда обратиться, чтобы более активно взаимодействовать с субъектами хозяйствования, расположенными на Африканском континенте, у кого можно получить квалифицированную консультацию по требованиям в том или ином государстве, каковы особенности коммуникации, а также на многие другие», – отметил Роман Томкович.

Belarusian exporters are successfully overcoming trade restrictions and developing new markets. At the same time, entering the markets of the far arc countries is associated with risks, and companies do not always fully know how to manage them. The forum, according to him, is an opportunity to gain important insights. "One could say

that the African market is developing avalanche-like. It opens up great prospects for Belarusian exporters due to the fact that our goods, works and services are in demand internationally. Today, at the forum, the participants will be able to get answers to the questions of where to turn in order to interact more actively with business



Практическая повестка включала широкий спектр тем, которые раскрыли 16 спикеров – представителей научных институтов, организаций поддержки экспорта, юридических, страховых, логистических компаний, трейдинговых агентств, дипломатических представительств, крупных предприятий, имеющих успешный опыт работы в государствах Африки, а также независимые эксперты.

Программа мероприятия охватила различные аспекты работы на Африканском континенте: от менталитета и торговых барьеров до практических вопросов заключения контрактов, арбитражной практики и выстраивания бизнес-моделей работы.

**Темы выступлений спикеров:**

**«Бизнес в Африке – возможности и проблемы. Типичные ошибки входа, алгоритм минимизации рисков»;**

**«Заключение внешнеторговых договоров с африканскими контрагентами: общие проблемы и специфические риски»;**

**«Как не стать жертвой мошенников, работая со странами Африки»;**

entities in Africa, who can provide qualified advice on the requirements in this or that state, what are the peculiarities of communication, as well as to many other questions," Roman Tomkovich said.

The practical agenda included a wide range of topics covered by 16 speakers – representatives of scientific institutions, export support organizations, legal, insurance, logistics companies, trading agencies, diplomatic missions, large enterprises with successful experience in African countries, as well as independent experts.

The program of the event covered various aspects of work on the African continent: from mentality and trade barriers to practical issues of contracting, arbitration practice and building-up business models.



«Особенности продаж и менталитет населения на Африканском континенте»;

«Экономический рост Африки. Торговые барьеры и ключевые товары для экспорта. Культурные особенности. Риски и их минимизация. Долгосрочный потенциал»;

«Страхование при поставках в африканские страны»;

«Особенности ведения бизнеса и выстраивание бизнес-моделей. Локализация и ее преимущества при работе в африканских странах (на примере Египта)»;

«Особенности, преимущества и риски работы в специальных экономических зонах в Кении, государственные закупки, популярные типы бизнеса для иностранной компании»;

«Логистика и ее риски в Африке»;

«Беларусь – Африка. Оптимизация ВЭД: платежи и маршруты без рисков»;

«Отличительные черты «Африканского права» в контексте Египетского права: особенности ведения бизнеса и важные аспекты»;

«Сравнение государственных и международных арбитражных судов в Африке. Ключевые арбитражные институты. Стоимость и сроки судопроизводства и арбитража. Признание и приведение в исполнение решений»;

«Разрешение споров по регламенту Каирского Центра по международному арбитражу (CRCICA)»;

«Особенности работы с юридическими консультантами в Африке»;

«Легкость ведения бизнеса в Южной Африке с юридической точки зрения».

Эксперты подробно раскроют некоторые темы на страницах следующего номера бюллетеня «Меркурий».

The topics of the speakers' presentations were:

"Business in Africa – opportunities and challenges. Typical entry mistakes, risk minimization algorithm";

"Foreign trade contracts with African counterparties: common problems and specific risks";

"How to avoid becoming a victim of fraudsters while working with African countries";

"Peculiarities of sales and the mentality of the African continent population";

"Africa's economic growth. Trade barriers and key export commodities. Cultural specificities. Risks and their minimization. Long-term potential";

"Insurance for supplies to African countries";

"Peculiarities of doing business and business models. Localization and its advantages when working in African countries (on the example of Egypt)";

"Features, advantages and risks of working in special economic zones in Kenya, government procurement, popular types of business for a foreign company";

"Logistics and associated risks in Africa";

"Belarus – Africa. Optimization of foreign economic activity: risk-free payments and routes";

"Distinctive features of "African Law" in the context of Egyptian law system:

doing business peculiarities and important aspects";

"Comparison of state and international arbitration courts in Africa. Key arbitration institutions. Cost and timing of court and arbitration proceedings. Recognition and enforcement of judgements";

"Dispute resolution under the rules of the Cairo Regional Centre for International Commercial Arbitration (CRCICA)";

"Peculiarities of working with legal advisors in Africa";

"Ease of doing business in South Africa from a legal perspective".

Experts will detail on some of the topics on the pages of the next issue of the "Mercury" newsletter.



## Африка – перспективный партнер для долгосрочного сотрудничества

**М**еждународный правовой форум «АФРИКА: юридические тонкости ведения бизнеса» – это первое такого рода мероприятие на тему сотрудничества Беларуси со странами Африканского континента, которое проводит Белорусская торгово-промышленная палата.

Президент Республики Беларусь обозначил Африку одним из главных ориентиров во внешней политике и одним из приоритетных внешнеэкономических векторов нашей страны.

В соответствии с оценками МВФ, шесть из десяти самых быстрорастущих экономик мира – это африканские. Среднегодовые темпы роста валового внутреннего продукта Африканского континента в последнее десятилетие составляет четыре процента. Все признают колоссальный и еще далеко не полностью задействованный сельскохозяйственный потенциал: на долю Африки приходится 65 процентов мировых пахотных земель и около 10 процентов внутренних возобновляемых источников пресной воды.

Хочу особо отметить углубляющуюся интеграцию среди африканских государств. Африканская континентальная зона свободной торговли, которая начала действовать с 1 января 2021 г., является крупнейшей в мире зоной свободной торговли. Она объединяет 55 стран Африканского союза и восемь региональных экономических сообществ, направлена на создание единого рынка с населением около 1,3 миллиарда человек и совокупным ВВП около 3,4 триллиона долларов.

Все эти цифры говорят о том, что сегодня Африка – это перспективный партнер, с которым можно и нужно выстраивать долгосрочное взаимовыгодное сотрудничество.

Определенный задел у нашей страны уже есть. Так, белорусский экспорт в африканские страны за первые шесть месяцев 2024 года вырос в четыре раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого. Очевидно, что это прямой результат серии визитов на высшем и высоком уровнях в государства Африки в прошлом и текущем году. Важно сохранять и наращивать динамику. Сегодня африканский рынок генерирует устойчивый спрос на продовольствие, машины, оборудование и сельхозтехнику, минеральные продукты, товары химической промышленности, металлы.

При этом отмечу значимость работы на перспективу и постепенного ухода от простой торговли в пользу инвестиционного сотрудничества и промышленной кооперации. Как и везде, африканские правительства хотят, чтобы зарубежные партнеры не только реализовывали им товары. Они заинтересованы в «заземлении» капитала, в строительстве в их странах производственных объектов под ключ. И именно в этом случае можно обоснованно рассчитывать на долгосрочные преференции через участие в госпрограммах и госзакупках.

Кроме поставок товаров важно уже сейчас выстраивать партнерство в сфере услуг. Только один пример. В Беларуси сегодня обучается около двух тысяч студентов из Африки. Белорусские вузы способны обеспечить для африканских государств подготовку специалистов самого разного профиля: от врачей до инженеров. И по возвращении домой эти специалисты будут фактически нашими людьми в своих странах.

Конечно, в работе с Африкой есть свои сложности: малоизученный рынок, многообразие деловой культуры и, естественно, логистика. Но, как известно, дорогу осилит идущий.

Нет сомнений, что у белорусского бизнеса есть все возможности, опыт и желание для того, чтобы занять свое место на Африканском континенте.

Уверен, итоги Международного правового форума «АФРИКА: юридические тонкости ведения бизнеса» будут на практике способствовать дальнейшему расширению и углублению делового сотрудничества между Республикой Беларусь и странами Африки!

Михаил Мятликов, председатель БелТПП

# Africa is a promising partner for long-term cooperation



The International Legal Forum "AFRICA: Legal Aspects of Doing Business" is the first event of this kind organized by the Belarusian Chamber of Commerce and Industry to focus on cooperation between Belarus and the African continent.

The President of the Republic of Belarus has identified Africa as one of the key foreign policy beacons and one of the strategic foreign economic directions of our country.

According to the IMF estimates, six of the world's 10 fastest growing economies are African. The average annual GDP growth rate of the African continent over the past decade has been 4 percent. Africa's enormous and yet far from fully exploited agricultural potential is universally acknowledged, accounting for 65 percent of the world's arable land and about 10 percent of domestic renewable freshwater supply.

I would like to highlight the deepening integration among African countries. The African Continental Free Trade Area, officially commenced on January 1, 2021, is the world's largest free trade zone. It unites 55 countries of the African Union and eight regional economic communities, aiming to create a single market with a population of about 1.3 billion people and a combined GDP of about 3.4 trillion US dollars.

All these figures show that today Africa is a promising partner to build long-term win-win cooperation with.

And our country has a number of achievements so far. For instance, Belarusian exports to African countries quadrupled in the first six months of 2024 compared to the same period last year. Obviously, this is a direct result of a series of high and leaders' level visits to African countries last and this year. It is important to maintain and build on the momentum. Today, the African market is generating a steady demand for food, machinery, equipment and agricultural tools, mineral, chemical products, and metals.

At the same time, I would emphasize the importance of a forward-looking approach and shifting the focus away from ordinary trade to investment and industrial cooperation. Like elsewhere, African governments want their foreign partners to do more than simply sell goods to them. They are interested in retaining and 'grounding' of investments, and building turnkey production facilities in their countries. And in such a case one can reasonably count on long-term preferences through the participation in state programs and public procurement.

In addition to goods supply, it is crucial to build partnerships in the service sector starting now. Here is just one example. There are now around two thousand students from Africa studying in Belarus. Belarusian universities are perfectly positioned to provide African countries with professional training programs covering various profiles: from doctors to engineers. Upon returning home, these specialists will actually be our people in their countries.

Of course, there are certain challenges in building liaison with Africa: understudied market, diverse business behavior and, of course, logistics. But, as they say, a journey of thousand miles begins with a single step.

I have no doubt that Belarusian business has all the potential, experience and desire to gain a foothold on the African continent.

I am confident that the results of the International Legal Forum "AFRICA: Legal Aspects of Doing Business" will have a practical positive impact on the further expansion and deepening of business cooperation between the Republic of Belarus and African countries!

**Mikhael Miatlikov, BelCCI Chairman**



25 ОКТЯБРЯ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ СОСТОЯЛСЯ БИЗНЕС-ФОРУМ «СОЮЗНЫЕ ГОРИЗОНТЫ. ДИАЛОГ БЕЛАРУСЬ – САНКТ-ПЕТЕРБУРГ», ОРГАНИЗОВАННЫЙ БЕЛОРУССКОЙ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТОЙ СОВМЕСТНО С СОЮЗОМ «САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА» В РАМКАХ РАБОЧЕГО ВИЗИТА ПРЕМЬЕР-МИНИСТРА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ РОМАНА ГОЛОВЧЕНКО И ПРОВЕДЕНИЯ 14-ГО ЗАСЕДАНИЯ СОВЕТА ДЕЛОВОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И САНКТ-ПЕТЕРБУРГА.

ON OCTOBER 25, THE NORTHERN CAPITAL OF RUSSIA HOSTED THE RUSSIAN-BELARUSIAN BUSINESS FORUM "UNION HORIZONS. BELARUS – ST. PETERSBURG DIALOGUE", ORGANIZED BY THE BELARUSIAN CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY AND THE UNION "ST. PETERSBURG CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY" WITHIN THE FRAMEWORK OF THE WORKING VISIT OF THE PRIME MINISTER OF THE REPUBLIC OF BELARUS ROMAN GOLOVCHENKO AND THE 14<sup>TH</sup> MEETING OF THE BUSINESS COOPERATION COUNCIL OF THE REPUBLIC OF BELARUS AND ST. PETERSBURG.



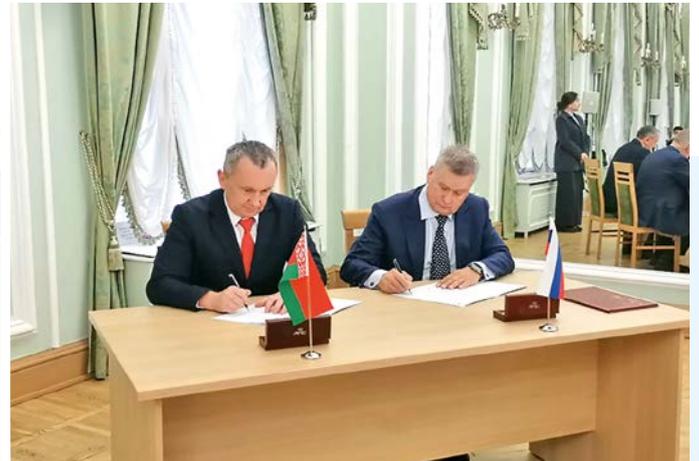
# Укрепление кооперационных связей с Северной столицей России

Санкт-Петербург – один из ключевых экономических партнеров для Беларуси, занимающий одно из ведущих мест по товарообороту среди регионов Российской Федерации. Стратегическое положение Северной столицы, развитая инфраструктура, а также давние исторические и социально-культурные связи создают уникальные условия для взаимовыгодного сотрудничества.

Санкт-Петербург является важным центром торговли и инвестиций. Го-

род активно развивает промышленность, включая машиностроение, судостроение и информационные технологии, что открывает широкие возможности для белорусских компаний. В последние годы объем торговли между Беларусью и Санкт-Петербургом значительно возрос, что свидетельствует о растущем интересе к совместным проектам. Пример: только в первом полугодии 2024 года рост торговли составил 4,5 процента, а сумма – более полутора миллиардов долларов.

В белорусском экспорте преобладают продовольственная продукция, а также промышленные товары, продукция нефтехимической отрасли. Идут поставки строительных и отделочных материалов, одежды и текстильных изделий, продукции деревообработки. Ассортимент товаров постоянно расширяется за счет увеличения числа белорусских предприятий, работающих на рынке, развития товаропроводящей сети, расширения линеек выпускаемой продукции.



## Strengthening cooperation ties with the Northern Capital of Russia

St. Petersburg is one of the key economic partners for Belarus, occupying one of the leading positions in terms of trade turnover among the regions of the Russian Federation. The strategic location of the Northern Capital, its developed infrastructure, as well as long-standing historical and socio-cultural ties create unique conditions for mutually beneficial cooperation.

St. Petersburg is an important center of trade and investment, which is actively developing industry, including mechanical engineering, shipbuilding, and information technology. In recent years, the volume of trade between

Belarus and St. Petersburg has increased significantly, indicating the growing interest in joint projects. To make an example, in the first half of 2024 alone, trade grew by 4.5 percent, totalling more than one and a half billion dollars.

Food, as well as industrial goods and petrochemical products dominate in Belarusian exports. There are supplies of construction and finishing materials, clothing and textiles, woodworking products. The range of exported goods is constantly expanding.

Besides, St. Petersburg acts as a kind of a transportation and logistics hub

through which Belarusian products are distributed to other regions of Russia.

Thus, the parties have much to offer for joint projects in various spheres and industries, including sanctioned imports substitution. Discussion of the achieved results and search for new promising directions is one of the tasks of the Business Cooperation Council of the Republic of Belarus and St. Petersburg, which is headed by the Prime Minister of Belarus Roman Golovchenko and the Governor of the Northern Capital Alexander Beglov.

The 14<sup>th</sup> meeting of the Business Cooperation Council was held in the

Кроме того, Санкт-Петербург выступает своего рода транспортно-логистическим хабом, через который белорусская продукция распределяется и на другие регионы Северо-Западного федерального округа России.

Таким образом, сторонам есть что предложить для совместных проектов в различных сферах и отраслях, в том числе для замещения санкционного импорта. Обсуждение достигнутых результатов и поиск новых перспективных направлений – одна из задач Совета делового сотрудничества Республики Беларусь и Санкт-Петербурга, который возглавляют Премьер-министр Республики Беларусь Роман Головченко и губернатор Северной столицы Александр Беглов.

Очередное, четырнадцатое, заседание Совета делового сотрудничества состоялось в городе на Неве 25 октября. Белорусскую торгово-промышленную палату, ведущее бизнес-сообщество страны, на нем представил председатель Михаил Мятликов.

Повестка заседания включала обсуждение итогов и перспектив развития торгово-экономического, научно-технического и гуманитарного сотрудничества, в частности вопросы взаимодействия в промышленной

сфере и реализации кооперационных проектов, сотрудничества в сферах ЖКХ, транспорта, медицины и фармацевтики, науки.

Итогом заседания Совета стало подписание целого пакета взаимовыгодных документов.

В течение нескольких лет стало традицией сопровождать заседания Совета делового сотрудничества бизнес-форумами, организаторами которых выступают Белорусская торгово-промышленная палата и Санкт-Петербургская торгово-промышленная палата. Такие форумы, представляющие собой площадки для личного общения бизнес-кругов, являются важной экономической составляющей Совета.

Не стал исключением и текущий год. В рамках проведения заседания в Санкт-Петербурге состоялся Российско-Белорусский бизнес-форум «Сюзные горизонты. Диалог Беларусь – Санкт-Петербург».

Мероприятие открыли приветственные выступления руководителей торгово-промышленных палат – организаторов форума: Михаила Мятликова и Владимира Катенева. Спикеры отметили положительную

динамику развития торгово-экономического сотрудничества Беларуси и Санкт-Петербурга, растущий интерес бизнеса в углублении кооперации, а также важность и значимость проведения двусторонних деловых мероприятий для укрепления партнерства в различных сферах и отраслях, в том числе для замещения санкционного импорта.

Повестка дня делового форума была насыщенной. Подняты актуальные темы, связанные с вопросами логистики, оптимизации внешнеэкономической деятельности, принципами выстраивания взаимодействия с торговыми сетями и особенностями выхода на продовольственный рынок Санкт-Петербурга, защитой интеллектуальной собственности, а также рассмотрены возможности экспортного финансирования и инструменты финансовой поддержки совместных проектов, преимущества Белорусской универсальной товарной биржи.

В рамках форума подписаны двусторонние коммерческие документы на общую сумму более миллиарда российских рублей на поставку в адрес российских партнеров белорусских трикотажных изделий, микроэлектроники, металлургической продукции, продуктов питания.

city on the Neva River on October 25. The Belarusian Chamber of Commerce and Industry was represented by its Chairman Mikhael Miatlikov.

The agenda of the meeting included discussions of the results and prospects of the development of trade and economic, scientific, technical and humanitarian cooperation, in particular, interaction in the industrial sphere and joint projects, cooperation in housing and utilities, transportation, medicine and pharmaceuticals, science.

The Council meeting resulted in the signing of a package of mutually beneficial documents.

For several years, it has become a tradition to accompany the Business Cooperation Council meetings with business forums organized by the

Belarusian Chamber of Commerce and Industry and the St. Petersburg Chamber of Commerce and Industry.

This year has been no exception. Within the framework of the meeting, the Russian-Belarusian business

forum "Union Horizons. Belarus – St. Petersburg Dialogue " was held.

The event was opened by welcoming speeches of the heads of the Chambers – the forum organizers: Mikhael Miatlikov and Vladimir Katenev. The speakers



По завершении официальной части форума его участники – представители более 30 белорусских предприятий и представители более 60 крупных компаний Санкт-Петербурга продолжили работу в формате продуктивных B2B-переговоров по конкретным проектам сотрудничества в сферах промышленного производства и машиностроения, пищевой промышленности, логистики, санаторно-курортных услуг, деревообработки, электроники, производства трикотажных изделий и других.

Как отметил в ходе форума председатель БелТПП, сотрудничество Беларуси и Санкт-Петербурга не ограничивается экономическими интересами: это также возможность для обмена знаниями, технологиями и культурными ценностями. Неслучайно проведение заседания Совета делового сотрудничества, форум и другие мероприятия делового визита совпали с еще одним событием – Днями Минска в Санкт-Петербурге, которые представили весь потенциал белорусской столицы – от промышленного до культурного. В рамках мероприятия в историческом парке «Моя Россия» Санкт-Петербурга была организована выставка-ярмарка белорусских товаров, которую посетили участ-



ники заседания Совета делового сотрудничества, а также гости Российско-Белорусского бизнес-форума «Союзные горизонты. Диалог Беларусь – Санкт-Петербург».

Визит белорусской делегации в Санкт-Петербург еще раз доказал интерес бизнеса в сотрудничестве,

а также имеющиеся перспективы и возможности для укрепления партнерства. Участники уверены, что совместными усилиями можно достичь еще более значительных результатов, которые внесут вклад в развитие устойчивой экономики, импортозамещение и противостояние внешним вызовам.

noted the positive dynamics of trade and economic cooperation between Belarus and St. Petersburg, the growing interest of business in deepening partnerships, as well as the importance of holding bilateral business events.

The agenda of the business forum was rich. Topical issues related to logistics, foreign economic activity optimization, principles of cooperation with trade networks, peculiarities of entering the food market of St. Petersburg, intellectual property protection, opportunities to get financial support for export and joint projects, and advantages of the Belarusian Universal Commodity Exchange were discussed.

During the forum, bilateral commercial documents worth over 1 billion Russian rubles were signed for the supply of Belarusian knitwear, microelectronics,

metallurgical products and foodstuffs to Russian partners.

Following the official part, the forum participants – representatives of more than 30 Belarusian enterprises and more than 60 large companies of St. Petersburg – continued their work with productive B2B-negotiations on specific cooperation projects in the spheres of industrial production and mechanical engineering, food, light industry, logistics, health resort services, woodworking, electronics, and others.

As the Chairman of the BelCCI noted during the forum, cooperation of Belarus and St. Petersburg is not limited to economic interests: it is also an opportunity to exchange knowledge, technologies and cultural values. Not by chance, the Business Cooperation

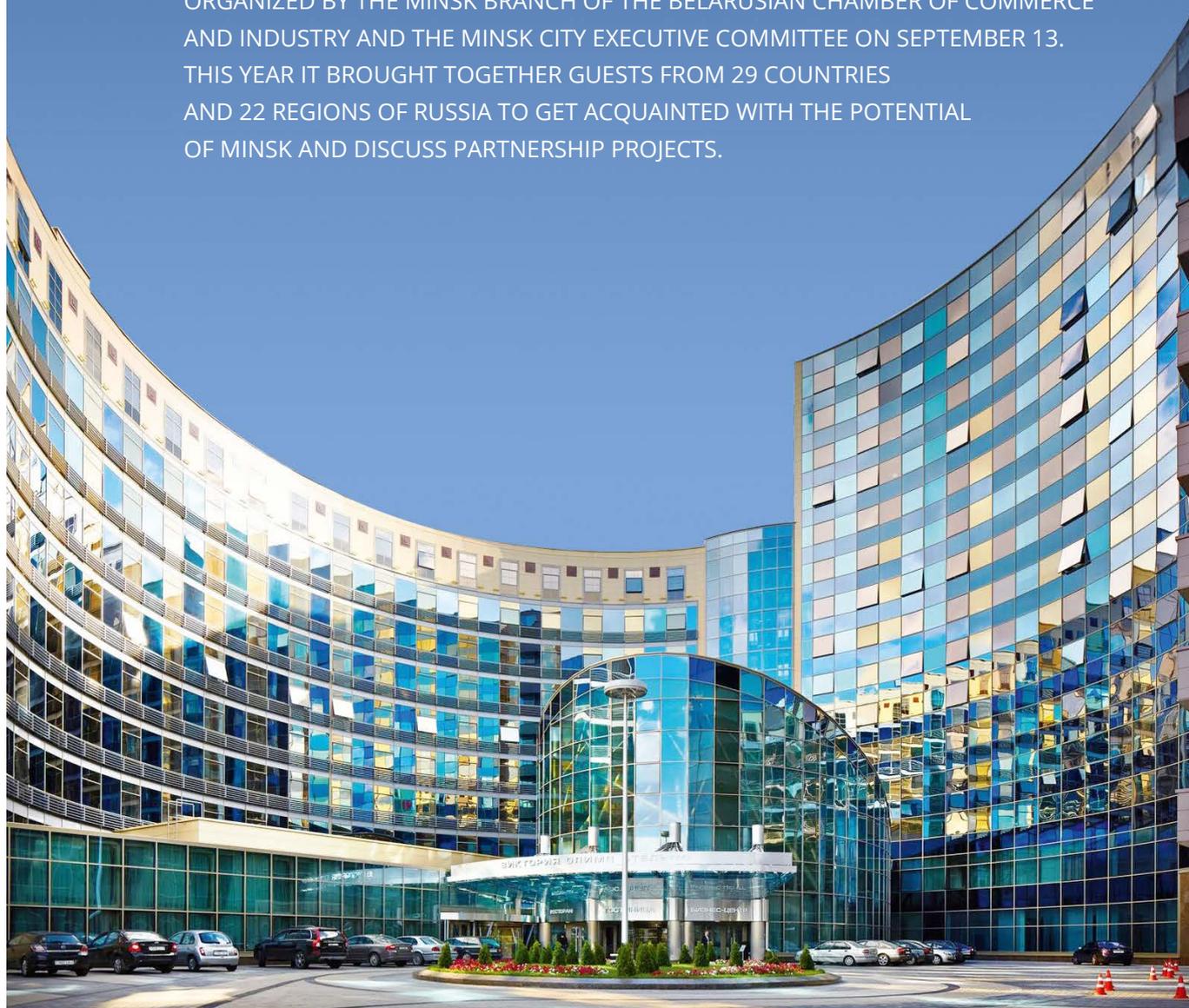
Council meeting, the forum and other events of the business visit coincided with another event – the Days of Minsk in St. Petersburg, which presented the entire potential of the Belarusian capital, both industrial and cultural. As part of the event, an exhibition-fair of Belarusian goods was organized, which was visited by the participants of the Business Cooperation Council meeting, as well as by the guests of the Russian-Belarusian business forum.

The visit of the Belarusian delegation to St. Petersburg has once again proved the interest of business in cooperation and partnerships. The participants are confident that by joint efforts it is possible to achieve even more significant results that will contribute to the development of a sustainable economy, import substitution and help confronting external challenges.



МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА, ПРИУРОЧЕННЫЙ К ПРАЗДНОВАНИЮ 957-ЛЕТИЯ БЕЛОРУССКОЙ СТОЛИЦЫ, ОРГАНИЗОВАН МИНСКИМ ОТДЕЛЕНИЕМ БЕЛТПП И МИНГОРИСПОЛКОМОМ. 13 СЕНТЯБРЯ В ЭТОМ ГОДУ ОН ОБЪЕДИНИЛ ГОСТЕЙ ИЗ 29 СТРАН И 22 РЕГИОНОВ РОССИИ ДЛЯ ПРЕЗЕНТАЦИИ ПОТЕНЦИАЛА МИНСКА, ОБСУЖДЕНИЯ ПРОЕКТОВ ПАРТНЕРСТВА.

THE INTERNATIONAL FORUM OF ECONOMIC COOPERATION AS PART OF THE CELEBRATION OF THE 957<sup>TH</sup> ANNIVERSARY OF THE BELARUSIAN CAPITAL WAS ORGANIZED BY THE MINSK BRANCH OF THE BELARUSIAN CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY AND THE MINSK CITY EXECUTIVE COMMITTEE ON SEPTEMBER 13. THIS YEAR IT BROUGHT TOGETHER GUESTS FROM 29 COUNTRIES AND 22 REGIONS OF RUSSIA TO GET ACQUAINTED WITH THE POTENTIAL OF MINSK AND DISCUSS PARTNERSHIP PROJECTS.



# Международный экономический форум: площадка для диалога, объединившая 29 стран

В 2022 году, в год 955-летия столицы Республики Беларусь – Минска, была заложена традиция проведения в числе праздничных мероприятий Международного форума экономического сотрудничества. Организа-

торы – Минское отделение Белорусской торгово-промышленной палаты и Минский городской исполнительный комитет – поставили перед собой задачу собрать в гостеприимном Минске не только гостей торже-

ственных юбилейных мероприятий, но и представителей государственных и негосударственных организаций, торгово-промышленных палат, холдингов и компаний, заинтересованных в налаживании и расширении



## International Economic Cooperation Forum: a dialogue platform, bringing together 29 countries

In 2022, the year of the 955<sup>th</sup> anniversary of Minsk, the capital of the Republic of Belarus, the tradition of holding the International Forum of Economic Cooperation among the festive events was established. The

organizers – the Minsk Branch of the Belarusian Chamber of Commerce and Industry and the Minsk City Executive Committee – set themselves the task of gathering in hospitable Minsk not only guests of the solemn anniversary

events, but also representatives of government and non-governmental organizations, chambers of commerce and industry, holdings and companies interested in establishing and expanding trade, economic and



В содержание  
To contents

торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества с бизнесом Минска.

Тогда мероприятие состоялось на площадке Национальной библиотеки Беларуси и объединило представителей 21 страны. Презентация инвестиционного потенциала белорусской столицы, обмен практическим опытом в вопросах организации малого и среднего бизнеса, обсуждение возможностей технологического и социального взаимодействия в контексте создания экономики развития – все это было на повестке и, по оценке организаторов и участников, успешно реализовано. Осталась цель – сделать мероприятие традиционным, приурочив его к Дню города, и с каждым годом собирать больше участников, обсуждать актуальные темы, устанавливая новые контакты для сотрудничества.

В этом году Международный форум экономического сотрудничества состоялся 13 сентября. В мероприятии приняли участие руководители городских администраций, бизнес-ассоциаций, собственники и топ-менеджеры крупных

компаний, заинтересованные в налаживании и расширении торгово-экономического и инвестиционного взаимодействия, представители организаций различных форм собственности. Всего на форуме были представлены 29 стран дальнего и ближнего зарубежья, а также 22 региона России.

Сергей Набешко, генеральный директор Минского отделения БелТПП, обеспечил эффективное проведение форума в качестве модератора. Открытие форума также ознаменовалось приветственными выступлениями председателя Минского городского исполнительного комитета Владимира Кухарева, председателя БелТПП Михаила Мятликова, президента Московской ТПП Владимира Платонова, мэра Бишкека Айбека Джунушалиева, главы Екатеринбургского отделения Алексея Орлова.

«Все, кто участвует в форуме, – будь то деловые круги, дипкорпус, компании – это люди, которые пришли с экономическими интересами, – подчеркнул гендиректор Минского отделения БелТПП Сергей Набешко. – Мы довольны результатами, потому

что еще до начала форума на его площадке представители делегаций сообщали об обсуждении конкретных контрактов и соглашений с партнерами. Сферы интересов разные: пищевая продукция, химия, фармацевтика, деревообработка, машиностроение, переработка мусора и другие».

Спикеры Международного форума отметили, что за три года проведения он стал устоявшимся событием, демонстрирующим высокий интерес различных государств и городов мира к сотрудничеству с белорусской столицей и ее компаниями, число участников из года в год растет. «Мы открыты для обсуждения вопросов, связанных с развитием деловых контактов и поиском новых направлений взаимодействия. Искренне заинтересованы в развитии торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества, укреплении бизнес-связей, продвижении товаров и услуг на новые рынки», – сказал председатель БелТПП Михаил Мятликов. Он подчеркнул, что международные бизнес-форумы, контактно-кооперационные биржи и выставки, организованные

investment cooperation with the businesses of Minsk.

Back then, the event was held at the National Library of Belarus and brought together representatives from 21 countries. Presentation of the investment potential of the Belarusian capital, exchange of practical experience in organizing small and medium-sized businesses, discussion of the opportunities for technological and social interaction in the context of creating a development economy – all this was on the agenda and, according to the organizers and participants, was successfully implemented. Still, a goal remained – to make the event traditional, timed to the City Day, to gather more participants every year, discuss topical issues, and establish new contacts for cooperation.

This year's International Forum of Economic Cooperation was held on September 13. The event

was attended by heads of city administrations, business associations, owners and top managers of large companies interested in establishing and expanding trade, economic and investment cooperation, representatives of organizations of various forms of ownership. In total, 29 countries of the near and far abroad

were represented at the forum, as well as 22 regions of Russia.

Sergey Nabeshko, General Director of the Minsk Branch of the BelCCI, ensured the effective conduct of the forum as a moderator. In addition, the opening of the forum was marked by welcoming speeches by Vladimir





во взаимодействии с партнерами из других стран, способствуют реализации совместных проектов, которые приносят ощутимые результаты. «Уверен, что в рамках этого форума у иностранных участников будет возможность провести плодотворную работу, познакомиться с предприятиями столицы, продегустировать белорусскую продукцию. Надеюсь, что каждый участник форума найдет для себя новые возможности и от-

метит преимущества сотрудничества с Минском и страной в целом. Наша столица – динамично развивающийся город, открытый для новых идей и проектов», – отметил председатель БелТПП.

В свою очередь председатель Мингорисполкома Владимир Кухарев подчеркнул, что Международный форум в Минске способствует заключению взаимовыгодных соглашений.

«Ежегодное проведение этого экономического мероприятия дает свои плодотворные результаты. Мы видим по анализу информации, которая поступает от предприятий и организаций, что форум дает эффект, так как на этой площадке представители бизнеса могут знакомиться, общаться, обмениваться контактами. «Это приводит в дальнейшем к заключению взаимовыгодных соглашений», – сказал Владимир Кухарев. А увеличение числа участников, по его словам, говорит о том, что площадка форума становится интересной для самых различных направлений. «Ежегодно появляются новые отраслевые предложения, которые, думаю, будут становиться более объемными и охватывать все больше сфер. Задача таких мероприятий – найти точки соприкосновения, дать возможность для общения и обсуждения. Главное в современном мире – развитие коммуникации, и наш форум является именно той коммуникативной площадкой, которая позволяет решать очень многие проблемы», – заявил председатель Мингорисполкома.

Мэр Бишкека Айбек Джунушалиев подчеркнул длительную историю

Kukharev, Chairman of the Minsk City Executive Committee, Mikhael Miatlikov, Chairman of the Belarusian Chamber of Commerce and Industry, Vladimir Platonov, President of the Moscow Chamber of Commerce and Industry, Aibek Dzhunushaliev, Mayor of Bishkek, and Alexey Orlov, Head of Yekaterinburg.

The speakers of the International Forum of Economic Cooperation noted that over the three years of its existence it has become an established event, demonstrating the high interest of various countries and cities of the world in cooperation with the Belarusian capital and its companies, with the number of participants increasing

every year. "We are open to discuss issues related to the development of business contacts and the search for new areas of interaction. We are sincerely interested in developing trade, economic and investment cooperation, strengthening business ties, promoting goods and services to new markets" said Mikhael Miatlikov, the Chairman

"Everyone who participates in the forum – be they representatives of business community, diplomatic corps, or companies – are the individuals who have come with economic interests," Sergey Nabeshko emphasized. "We are pleased with the results, because even before the forum began, representatives of delegations had reported on its platform about the discussion of specific contracts and agreements with partners. The areas of interest are different: food products, chemistry, pharmaceuticals, woodworking, mechanical engineering, waste recycling, etc."





взаимовыгодного сотрудничества столиц Беларуси и Кыргызстана, начавшуюся с подписания в 1997 году двустороннего соглашения. «Наше сотрудничество охватывает многое в экономике – от промышленности до обмена опытом в управлении городскими процессами. Бишкек стремится стать более экологичным городом, и опыт Минска для нас стал основой. У нас широко представлены бело-

русские товары, которые пользуются спросом и доверием. Это продукты питания, товары народного потребления. Наши коммунальные службы используют технику, выпущенную в Беларуси. Все это стало возможно благодаря участию в подобных форумах», – сказал Айбек Джунушалиев.

В рамках открытия форума были

представлены ключевые направления сотрудничества Пензенской области России с регионами Республики Беларусь, продемонстрированы перспективы развития технопарков как субъекта инновационной инфраструктуры и представлены возможности свободной экономической зоны «Минск» для бизнеса.

Поскольку задача форума – это не только выступления, но и реальные контакты бизнеса, программа не завершилась вместе с пленарным заседанием. Конкретные инициативы, проблемные вопросы и пути их возможного решения участники рассмотрели в ходе тематических сессий «Стратегические приоритеты развития экономики», «Инвестиции, инновации и возможности», «Перспективы развития промышленных парков, технопарков и СЭЗ России и Беларуси, их роль в выстраивании экономической и технологической независимости».

Представители белорусских предприятий получили возможность обсудить практические нюансы существующего и будущего партнерства с иностранными коллегами в ходе

of the BelCCI. He emphasized that international business forums, business matchmaking sessions and trade fairs organized jointly with partners from other countries contribute to the implementation of joint projects that bring tangible results. "I am sure that within the framework of this forum, foreign participants will have the opportunity to work productively, get acquainted with the enterprises of the capital, and taste Belarusian products. I hope that each participant of the forum will find new opportunities and note the advantages of cooperation with Minsk and the country as a whole. Our capital is a dynamically developing city, open to new ideas and projects," the Chairman of the BelCCI said.

In turn, Chairman of the Minsk City Executive Committee Vladimir Kukharev emphasized that the International Forum of Economic Cooperation in Minsk facilitates the conclusion of mutually beneficial

agreements. "The annual holding of this economic forum has proved to be productive. We see from the analysis of information from enterprises and organizations that the forum is effective, as business representatives can communicate and exchange contacts on this platform. This subsequently leads to mutually beneficial agreements," he said. "The increasing number of participants suggests that the forum platform is becoming more and more interesting. New industry proposals appear every year, which, I think, will become more voluminous and cover more and more areas. The task of such events is to find common ground, to provide an opportunity for communication and discussion. The main thing in the modern world is the development of communication, and our forum is exactly the communication platform that allows us to solve many problems," the Chairman of the Minsk City Executive Committee said.

Bishkek Mayor Aibek Dzhunushaliev emphasized the long history of mutually beneficial cooperation between the capitals of Belarus and Kyrgyzstan, which began with the signing of a bilateral agreement in 1997: "Our cooperation covers a lot in the economy – from industry to the exchange of experience in urban processes managing. Bishkek strives to become a more environmentally friendly city, and Minsk's experience has become the basis for us. Belarusian goods are in demand and widely represented here. These are food products, consumer goods. Our utilities use the equipment produced in Belarus. All this has become possible thanks to participation in economic forums."

During the opening of the forum the key areas of cooperation between the Penza region of Russia and the regions of the Republic of Belarus were presented, prospects for the development of

двусторонних встреч, которых было около 200. Многие переговоры продолжились на производственных площадках в Минске и Минской области.

Также в рамках форума состоялись B2G-встречи и переговоры в формате Small-talk представителей белорусского и зарубежного бизнеса и государственных органов.

Кроме того, на площадке Международного форума экономического сотрудничества в рамках празднования 957-летия Минска гости столицы могли познакомиться с богатой культурой Беларуси, попробовать традиционные блюда и оценить продукцию известных белорусских торговых марок и брендов, представленных в торговом доме «Першы».

Результаты проведенных мероприятий – контакты и договоренности о сотрудничестве, направления партнерства. Некоторые из них уже в ходе форума были закреплены документально, и следует отметить, что их число с каждым годом увеличивается. В частности, на прошедшем форуме подписаны несколько соглашений



о сотрудничестве, в том числе между Минским городским исполнительным комитетом и Администрацией Пензенской области России, между Минским городским технопарком и российским АО «Технополис «Химград»», между Национальным агентством инвестиций и приватизации Беларуси и Московской торгово-промышленной палатой.

Дальше – больше. Организаторы Международного форума экономического сотрудничества в Минске ставят перед собой еще более амбициозные задачи по формированию программы следующего мероприятия, географии стран-участниц, росту интереса бизнеса и числа конкретных партнерских проектов по результатам мероприятия.

technoparks as a subject of innovation infrastructure were demonstrated, and the opportunities of the Free Economic Zone "Minsk" for business were presented.

Since the task of the forum is not only speeches, but also real business contacts, the program did not end with the plenary session. Participants considered specific initiatives, problematic issues and possible ways to resolve them during thematic sessions, such as "Strategic Priorities for Economic Development", "Investments, Innovations and Opportunities", "Prospects for the Development of Industrial Parks, Technoparks and FEZs of Russia and Belarus, Their Role in Building Economic and Technological Independence".

Representatives of Belarusian enterprises had the opportunity to discuss the practical nuances of existing and future partnerships with foreign

colleagues during bilateral meetings, of which there were more than 200. Many negotiations continued at production sites in Minsk and Minsk region.

The forum also included B2G meetings and small-talk negotiations with representatives of Belarusian and foreign businesses and government agencies.

In addition, the International Forum of Economic Cooperation, held as part of the celebration of the 957<sup>th</sup> anniversary of Minsk, provided guests with the opportunity to get acquainted with the rich culture of Belarus, taste traditional dishes and get to know the products of famous Belarusian trademarks and brands presented in the trading house "Pershyy".

The results of the events held are contacts and cooperation agreements, and new partnerships. Some of them

were already documented during the forum, and it should be noted that their number is increasing every year. In particular, several framework cooperation agreements were signed at the forum, including between the Minsk City Executive Committee and the Administration of the Penza Region of Russia, between the Minsk City Technopark and the Russian JSC "Technopolis "Khimgrad", between the National Agency of Investment and Privatization of Belarus and the Moscow Chamber of Commerce and Industry.

There is more to come. The organizers of the International Forum of Economic Cooperation in Minsk set themselves even more ambitious goals for forming the program for the next event, the geography of the participating countries, increasing business interest and the number of specific partnership projects based on the results of the event.





**Николай Жуковский,**  
начальник управления  
сертификации и экспертной  
деятельности БелТПП

## Дополнительные возможности для углубления промышленной кооперации

БЕЛУРУССКАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА ЭТИМ ЛЕТОМ ЗАПУСТИЛА НОВУЮ УСЛУГУ – ТЕПЕРЬ ОНА ВЫДАЕТ ДОКУМЕНТЫ, ПОДТВЕРЖДАЮЩИЕ ПРОИЗВОДСТВО КОМПОНЕНТОВ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ. О ПРЕДПОСЫЛКАХ ВНЕДРЕНИЯ УСЛУГИ, А ТАКЖЕ О ТОМ, КАК ОНА ПОМОЖЕТ ПРОМЫШЛЕННЫМ КОМПАНИЯМ, РАБОТАЮЩИМ ИЛИ ПЛАНИРУЮЩИМ РАБОТУ НА РЫНКЕ РОССИИ, – В СТАТЬЕ ЭКСПЕРТА.

29 января 2024 г. был подписан Декрет Высшего Государственного Совета Союзного государства № 3 «О некоторых вопросах реализации единой промышленной политики и Правилах подтверждения производства промышленной продукции на территории Союзного государства».

Принятие Декрета явилось результатом проводимой работы по выполнению соглашений, заключенных в рамках Союзного государства и направленных на реализацию единой промышленной политики, признание технологических операций, осуществляемых на территории Союзного государства.

Какие перспективы предоставляет Декрет?

Если обратиться к постановлению Совета Министров Республики Беларусь от 14 февраля 2022 г. № 80

«О подтверждении производства промышленной продукции на территории Республики Беларусь», мы увидим, что в отношении отдельных видов промышленной продукции установлены требования о выполнении технологических операций или производстве компонентов исключительно на территории Беларуси. В постановлении Правительства Российской Федерации от 17 июля 2015 г. № 719 «О подтверждении производства российской промышленной продукции» такие требования установлены в отношении подавляющего большинства операций.

По мнению экспертов, такие нормы сдерживали потенциал кооперационного сотрудничества производителей двух государств, так как, например, двигатель внутреннего сгорания белорусского производства для целей Постановления № 719 считался «иностранным».

## Постановление Правительства Российской Федерации от 17 июля 2025 г. № 719

Код 29.10.4 по ОК 034-2014 (КПЕС 2008), средства транспортные грузовые

*выполнение на территории Российской Федерации:*

**двигатель внутреннего сгорания:**

*сборка, включая установку коленчатого вала и шатунно-поршневой группы, проведение контрольных испытаний (25 баллов)*

*обработка блоков цилиндров и использование заготовок блоков цилиндров **российского производства** (95 баллов)*

*обработка коленчатых валов и использование заготовок коленчатых валов **российского производства** (95 баллов)*

*обработка распределительных валов и использование заготовок распределительных валов **российского производства** (95 баллов)*

*обработка блока цилиндров и использование заготовки блока цилиндров **российского производства** (95 баллов)*

*и т.д.*

### БЕЛОРУССКИЙ ДВИГАТЕЛЬ



### РОССИЙСКИЙ ДВИГАТЕЛЬ



Теперь, в соответствии с новыми Правилами подтверждения производства промышленной продукции на территории Союзного государства, компоненты, произведенные в одном из двух государств – участников Союза, в отношении которых подтверждено соответствие требованиям другого государства-участника, приравниваются в статусе к компонентам, произведенным на территории этого другого государства.

На практике это означает, что компоненты белорусского производства, соответствующие требованиям Постановления № 719, приравниваются в своем статусе к российским компонентам для целей подтверждения производства российской промышленной продукции. Данный факт позволит повысить привлекательность белорусских компонентов для российских производителей промышленной продукции.

### Правила подтверждения производства промышленной продукции на территории Союзного государства

**Компоненты** одного государства – участника Союза, в отношении которых подтверждено соответствие требованиям другого государства-участника, **приравниваются в статусе** к компонентам, произведенным на территории другого государства-участника.

Документы о производстве (о статусе товара):

акт экспертизы – производство компонентов с выполнением условий и технологических операций;

сертификат формы СТ-1 – производство компонентов без учета условий и технологических операций.

Соответствие компонентов требованиям Постановления № 719 будет подтверждаться следующими документами о производстве:

- актом экспертизы – если необходимо подтвердить производство в Беларуси компонента с выполнением условий и технологических операций, установленных Постановлением № 719,
- или сертификатом о происхождении товара формы СТ-1 – если необходимо подтвердить белорусское производство компонента без учета дополнительных условий и технологических операций. Такой сертификат выдается в соответствии с критериями происхождения, установленными Соглашением о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств от 20 ноября 2009 г.

Документы о производстве компонентов, выданные БелТПП, будут использоваться непосредственно российскими производителями для получения в уполномоченных торгово-промышленных палатах России актов экспертизы или сертификатов о происхождении товара формы СТ-1, подтверждающих соответствие российской промышленной продукции требованиям Постановления № 719. Наличие такого документа необходимо для включения в реестр российской промышленной продукции, чтобы воспользоваться правом на получение ряда преимуществ, предусмотренных российским законодательством.

Декретом № 3 определено понятие «компонент», которое включает материалы (сырье), комплектующие (детали, узлы, агрегаты), а также производственные и технологические операции.

### Алгоритм кооперационного сотрудничества в рамках Декрета № 3

МАТЕРИАЛЫ (СЫРЬЕ)



КОМПЛЕКТУЮЩИЕ (ДЕТАЛИ, УЗЛЫ, АГРЕГАТЫ)



ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ОПЕРАЦИИ



Выдача документов о производстве возможна для компонентов, которые упоминаются в приложении к Постановлению № 719. При этом компонентом в числе прочего будет считаться и промышленная продукция, используемая при производстве другой промышленной продукции, но в отношении которой данным постановлением установлены отдельные требования.

Следует отметить, что применение Правил подтверждения производства промышленной продукции на территории Союзного государства имеет некоторые особенности.

Так, Правила применяются в отношении товаров, содержащихся в разделах V-XXI единой Товарной номенкла-

туры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза. Но, в соответствии с постановлением Совета Министров Союзного государства от 7 мая 2024 г. № 14, Правила не применяются в отношении 14 товарных позиций, перечисленных в приложении к данному постановлению.

За получением документов о производстве компонентов белорусский производитель может обратиться в одно из областных отделений БелТПП с заявлением и подтверждением выполнения требований Постановления № 719 в отношении конкретного компонента. При этом следует учитывать особенности белорусского законодательства.

### Алгоритм кооперационного сотрудничества в рамках Декрета № 3



### РЕЗУЛЬТАТ

Продукция, произведенная с использованием российских и белорусских компонентов, признается российской промышленной продукцией

Также отметим, что перечень представляемых документов будет зависеть от предъявляемых к компоненту требований, которые, в свою очередь, зависят от вида промышленной продукции, для производства которой используется компонент.

Например, Постановлением № 719 для двигателей внутреннего сгорания грузовых автотранспортных средств и тракторов для сельского хозяйства установлено требование о подтверждении их производства с учетом выполнения технологических операций. При этом перечни операций и балльная оценка их выполнения значительно отличаются.

Информацию о назначении компонента в Белорусскую торгово-промышленную палату также должен представлять заявитель.

По аналогичному принципу российскими торгово-промышленными палатами будет осуществляться подтверждение соответствия российских компонентов требованиям Постановления № 80.

Белорусская торгово-промышленная палата и Торгово-промышленная палата Российской Федерации также осуществляют верификацию документов о производстве компонентов. Порядок такой верификации установлен Правилами подтверждения производства промышленной продукции на территории Союзного государства.

За документами, подтверждающими производство компонентов, а также по любым связанным вопросам можно обратиться к специалистам БелТПП. Контактные данные, Положение о выдаче и верификации документов о производстве и другую информацию об услугах в области сертификации можно найти на сайте<sup>1</sup>.

<sup>1</sup> <https://www.cci.by/uslugi/podtverzhdenie-proizvodstva-komponentov/>



**Александр Климчук,**  
заместитель начальника  
управления сертификации и  
экспертной деятельности БелТПП

## Знак белорусского качества – теперь на Ozon

БЕЛУРУССКАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА И МАРКЕТПЛЕЙС OZON 1 ОКТЯБРЯ ПОДПИСАЛИ МЕМОРАНДУМ О ПАРТНЕРСТВЕ С ЦЕЛЮ ПОПУЛЯРИЗАЦИИ БЕЛУРУССКИХ ТОВАРОВ. В СПЕЦИАЛЬНОМ РАЗДЕЛЕ «СДЕЛАНО В БЕЛАРУСИ» НА МАРКЕТПЛЕЙСЕ БУДУТ РАЗМЕЩАТЬСЯ ТОВАРЫ, ВЕРИФИЦИРОВАННЫЕ БЕЛТПП КАК ТОВАРЫ МЕСТНОГО ПРОИЗВОДСТВА.



## Промежуточные итоги

В мае этого года БелТПП ввела услугу верификации товаров белорусских производителей на маркетплейсе Wildberries. Товары, прошедшие данную процедуру, получают единственную официальную маркировку «Сделано в Беларуси», которая обеспечивает дополнительное продвижение на маркетплейсе.

В сознании покупателей белорусский товар – качественный товар, поэтому специальный знак делает товары более привлекательными, помогает им не затеряться на площадке среди миллионов артикулов. Итог – повышение узнаваемости,

спроса и продаж. Кроме того, официальная маркировка – это гарантия белорусского качества и отсутствия контрафакта.

Данная услуга от БелТПП подтвердила свою востребованность: за минувшие пять месяцев поступило более 60 заявлений от белорусских предприятий, почти 8,5 тысячи товаров успешно верифицированы. Больше всего заявок подано на верификацию предметов одежды, интерьера, трикотажных изделий, косметики, бытовой химии. Представлена и продукция пищевой промышленности, в частности кондитерская.

В то же время претендовать на маркировку могут производители любой белорусской продукции, без ограничения по сферам деятельности. Кроме того, через производителя могут обратиться и его официальные дилеры, торговые партнеры.

Опыт работы показал, что некоторые производители товаров повторно обращались в БелТПП, и не единожды, с заявками на иные группы товаров для включения в каталог. Это подтверждает, что система верификации имеет свою ценность для производителей и продавцов товаров.

**8,5 тыс. товаров**  
для 51 предприятия

## Напомним алгоритм

Процесс верификации товаров для маркетплейсов во многом автоматизирован. Для производителя он включает три шага: необходимо зайти на сайт Белорусской торгово-промышленной палаты, заполнить заявку и оплатить счет, который будет выставлен исходя из количества артикулов.

БелТПП в кратчайшие сроки проводит верификацию и передает информацию о верифицированных товарах коллегам на маркетплейс.

Важным условием положительной верификации является наличие у производителя одного из документов, которые выдают предприятия БелТПП. К таким документам относятся:

- сертификат продукции собственного производства;
- сертификат о происхождении товаров;
- подтверждение включения

продукции (товаров) в реестр промышленной продукции Республики Беларусь или евразийский реестр промышленных товаров;

- заключение о соответствии заявителя требованиям, предъявляемым для производителей в Республике Беларусь.

При этом в этих документах должна быть указана та продукция, которая заявляется на верификацию.

### 3 простых шага:



СКАНИРОВАТЬ  
QR-КОД



ЗАПОЛНИТЬ  
ИНФОРМАЦИЮ



ОПЛАТИТЬ  
СЧЕТ

Товар на маркетплейсе отмечен

**СДЕЛАНО В БЕЛАРУСИ**

## Расширение возможностей

С 1 октября у белорусских производителей появилась возможность позиционировать свои товары как произведенные в Беларуси не только на Wildberries, но и на площадке Ozon. Соответствующие изменения закреплены в меморандуме о партнерстве БелТПП и маркетплейса. Таким образом, шансы стать заметнее для белорусских товаров увеличились.

По информации руководства Ozon, интерес к белорусским товарам на маркетплейсе большой. Статистика подтверждает, что объем товарооборота через Ozon для белорусских поставщиков ежегодно удваивается. Белорусская продукция находится среди лидеров по темпам прироста продаж в СНГ, успешно поставляется в Россию, Казахстан, Узбекистан, Кыргызстан, Грузию, Азербайджан, Армению.

Раздел с товарами, произведенными в Беларуси, присутствовал на маркетплейсе Ozon с 2023 года. Но он имел иной принцип наполнения: производители, которые сами хотели там присутствовать, помещали туда товары, т.е., как и в ситуации с Wildberries, не все товары раздела физически были произведены в Беларуси ввиду кооперации производителей.

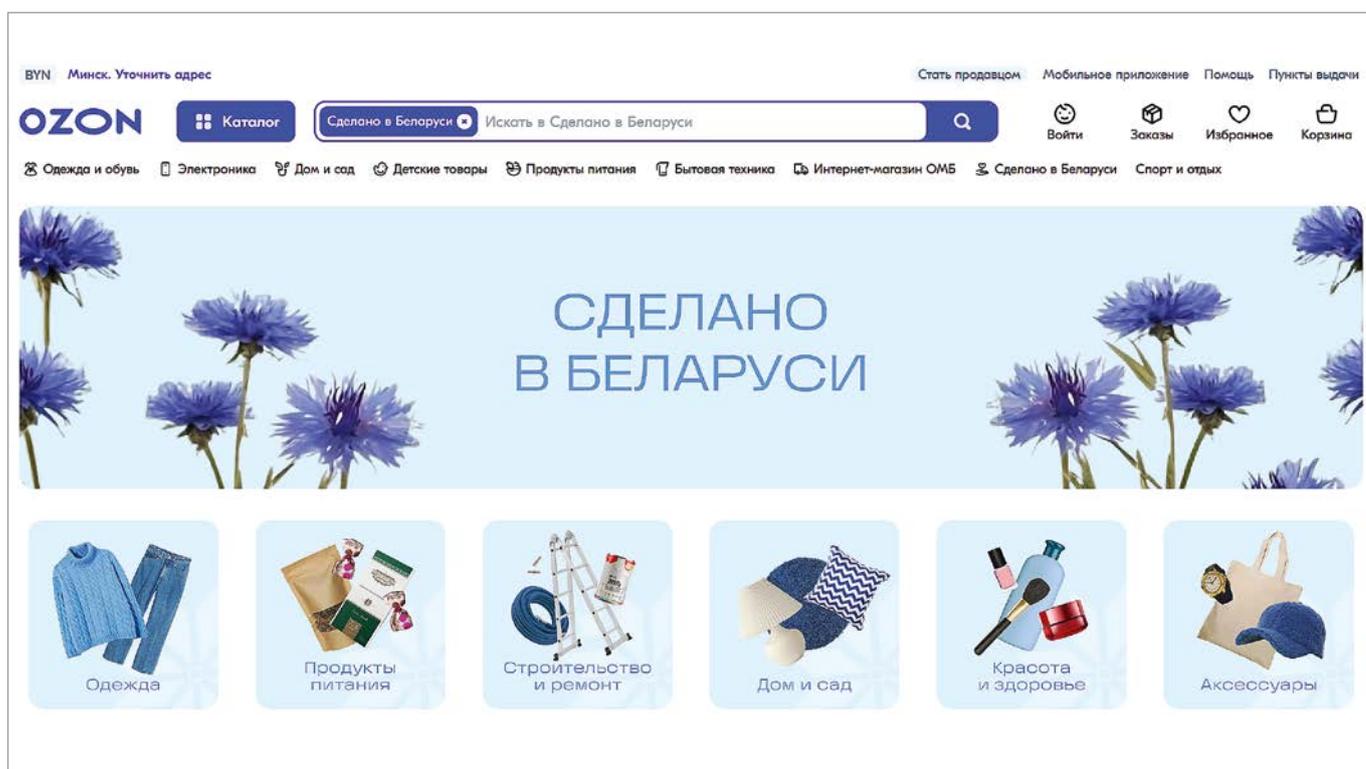
После подписания соглашения будет небольшой переходный период, когда товары текущего каталога будут заменяться товарами, прошедшими верификацию в БелТПП. Таким образом, покупатели могут быть уверены, что товары из каталога действительно произведены в Беларуси, что они ввезены по официальным каналам. А рост доверия, в свою очередь, приведет к росту продаж, ведь действительно качественный товар готовы покупать снова и снова.

Отметим, что новая площадка – это не единственное изменение. Стремясь повысить привлекательность услуги по верификации для белорусских предприятий, БелТПП раз-

работала систему скидок: если производитель подает на верификацию от 500 до тысячи артикулов, скидка составляет 10 процентов, при подаче более 1 тысячи артикулов – 20 процентов от общей стоимости. Дополнительная скидка в 5 процентов предоставляется предприятиям – членам БелТПП. И, в отличие от распространенной ситуации с акционными предложениями, в данном случае скидки суммируются.

Кроме того, для производителей, прошедших верификацию для одного маркетплейса, при подаче заявки для другого маркетплейса оплате подлежит только верификация артикулов, поскольку код ТН ВЭД повторно не верифицируется.

Ozon – мультикатегорийный маркетплейс с развитой логистической сетью. Компания ведет бизнес в Армении, Беларуси, Грузии, Азербайджане, Казахстане, Китае, Кыргызстане, России, Турции и Узбекистане. На площадке представлено более 370 млн товарных наименований более чем в 20 категориях. Компания работает в Беларуси с 2022 года и активно развивает логистическую инфраструктуру на территории страны. В настоящее время открыты фулфилмент-центр в Минске площадью 33 тыс. кв. м и сортировочный центр в Орше площадью 1145 кв. м.



## Задачи на перспективу

С учетом роста популярности интернет-торговли БелТПП планирует развивать работу по продвижению и позиционированию на онлайн-площадках отечественных производителей.

Программа-минимум – 8 тысяч товаров со знаком «Сделано в Беларуси» на маркетплейсе Ozon, что аналогично уровню, достигнутому для Wildberries. Максимум – верифицировать все белорусские товары, продающиеся через маркетплейсы.

Кроме того, анализ участников процедуры верификации показал, что практически все они относятся к частной форме собственности. Это неслучайно, ведь частный бизнес более активен в продвижении своей продукции, использует все современные механизмы, понимает преимущества площадок. В связи с этим еще одна задача, которую ставит перед собой БелТПП – помочь вовлечься в процесс государственному бизнесу, который также производит качественный товар и может открыть для себя новые возможности благодаря онлайн-торговле.

У БелТПП есть договоренности с маркетплейсами о проведении обучающих мероприятий для предпри-



ятий. На них планируется освещать особенности продаж на маркетплейсах, рассказывать о преимуществах верификации, привлечении предприятий к прогрессивным методам продажи товаров.

*«Вся работа по верификации «Сделано в Беларуси» – не про коммерцию. Она направлена на стимули-*

*рование белорусских предприятий продавать свою продукцию через современные перспективные каналы продаж, которыми являются интернет-площадки», –* отмечает заместитель председателя БелТПП Денис Мелешкин.

Сходной точки зрения придерживается и руководство маркетплейсов. В частности, директор «Озон маркет Бел» Сергей Гасоян заявил на церемонии подписания соглашения с БелТПП, что создание национальных каталогов на маркетплейсах – это вклад в повышение предпринимательской активности и рост экономики в целом.

*«Есть статистика: товарооборот наших продавцов растет быстрее, чем сам маркетплейс, на 10 процентов. Это говорит о том, что мы работаем не только для достижения коммерческого результата. Во главе угла стоит предпринимательство в том регионе, в котором мы присутствуем. Мы прекрасно понимаем: чем быстрее, активнее и прибыльнее будет товар для предпринимателя, тем больше пользы это принесет государству и нашим партнерам, коллегам и покупателям», –* считает Сергей Гасоян.





**Сергей Никифоров,**  
заместитель генерального  
директора Могилевского  
отделения БелТПП по экспертизе и  
сертификации,  
судебный эксперт

## Заказать экспертизу – и спать спокойно

ЭКСПЕРТИЗА КОЛИЧЕСТВА И КАЧЕСТВА ТОВАРА – ЭТО ПРОЦЕСС, ПРИ КОТОРОМ СПЕЦИАЛИСТЫ ПРОВЕРЯЮТ ТОВАР С ЦЕЛЮ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЕГО СООТВЕТСТВИЯ УСТАНОВЛЕННЫМ СТАНДАРТАМ И ТРЕБОВАНИЯМ. ЭТА ПРОЦЕДУРА МОЖЕТ ВКЛЮЧАТЬ В СЕБЯ ПРОВЕРКУ КОЛИЧЕСТВА ТОВАРА, ЕГО ВНЕШНЕГО ВИДА, УПАКОВКИ, МАРКИРОВКИ, А ТАКЖЕ ПРОВЕДЕНИЕ РАЗЛИЧНЫХ ТЕСТОВ И АНАЛИЗОВ ДЛЯ ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА.



Одним из направлений деятельности областных унитарных предприятий БелТПП является оказание услуг в области экспертизы количества и качества товара, поставляемого как по внешнеторговым контрактам, так и по контрактам, заключенным между субъектами хозяйствования Республики Беларусь.

В соответствии с законодательством Белорусская торгово-промышленная палата является третьей независимой стороной при проведении приемки товара по количеству и качеству. Заключение, составленные экспертами отделений БелТПП, служат доказательством при разбирательстве как в арбитражных, так и экономических судах.

Как это применяется в практике?

Раздел «Условия приемки товара» является одним из основных в контракте. В нем должны быть отражены все критерии, предъявляемые к приобретаемому товару, и, что немаловажно, – порядок его приемки.

К сожалению, на практике мы сталкиваемся с тем, что на каждый контракт составляется «как должно быть». Многие упускают такой важный пункт, как порядок приемки, и (или) не указывают ссылки на действующие нормативные и технические нормативные правовые акты. И более того – допускают одностороннюю приемку товара покупателем (получателем) без уведомления отправителя.

Единственным документом, регламентирующим на сегодняшний день порядок приемки товара по количеству и качеству, является Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 3 сентября 2008 г. № 1290

«Об утверждении Положения о приемке товаров по количеству и качеству» (далее – Постановление № 1290). В Российской Федерации применяется идентичный порядок, установленный Инструкциями П-6 и П-7, утвержденными еще в 1965 году.

Проведение экспертизы по количеству и качеству – одна из возможностей защитить интересы предприятия вне зависимости от того, выступает оно в роли продавца или покупателя товара.

Наиболее актуальным при освоении новых рынков сбыта, а также с увеличением дальности перевозок является проведение предотгрузочных экспертиз. Наличие такого условия в контракте, заключаемом с новым партнером, и проведение загрузки товара в транспортное средство с участием экспертов БелТПП позволит отправителю (перевозчику) защитить свои интересы и минимизирует риски получения претензии со стороны получателя товара.

Таким образом, экспертиза количества и качества товара является важным инструментом для защиты интересов потребителей, производителей и продавцов.

Следует отметить, что проведение приемки товара по количеству и качеству без участия эксперта БелТПП несет риск невозможности доказать свою позицию при споре. Если же эксперт выступает независимой стороной на всех этапах приемки: при поступлении товара, уведомлении, выгрузке, выявлении недостатков упаковки и повреждения товара, то в этом случае можно однозначно определить принадлежность, сделать выводы и сформировать доказательную базу для разрешения спора.

## Условия приемки товара по количеству и качеству в контракте.

### Чему уделить внимание

Как мы отметили выше, порядок приемки – важная часть контракта. При ее формулировке важно учесть некоторые особенности:

- предусмотреть возможность односторонней приемки товара с участием представителей БелТПП (Постановление № 1290);
- избегать общих формулировок.

*Например: «товар должен соответствовать техническим регламентам». При такой формулировке нет ясности или четкости, каковы реальные требования к приобретаемому товару. Или требование, предъявляемое к контролируемому показателю, в следующей формулировке: «производительность линии – до 50 метров в час». При такой формулировке все значения производительности в интервале ДО 50 будут соответствовать условиям контракта);*

- указывать адекватные (посильные для покупателя) сроки приемки товара (как правило, трех дней в случае выявления несоответствий недостаточно);

- формулировать способы и сроки уведомления поставщика (соблюдение сроков и способов усилит позицию покупателя при арбитраже);
- максимально подробно урегулировать технические вопросы: не всегда то, что для вас очевидно, очевидно и для другой стороны;
- предусмотреть сопровождение каждой партии товара документом о качестве.



## Примеры проведенных экспертных исследований

### Экспертиза при перегрузке грузов на железнодорожных станциях из вагона в вагон или в автомашину

**Задача:** определить соответствие фактической массы товара (газа углеводородного сжиженного) в железнодорожных цистернах прямым методом измерений с данными товаросопроводительных документов.

**Результат:** установлена недостача поставленного товара.



### Экспертиза при разгрузке на складе получателя

**Задача:** определить соответствие требованиям ГОСТ 9480-2012 по геометрическим размерам партии товара, поставленной по счету-фактуре (мерные плиты размер из лабрадорита из N месторождения).

**Результат:** качество поставленного товара не соответствует требованиям ГОСТ. После судебного разбирательства денежные средства за некачественный товар были возвращены покупателю.



### Экспертиза с целью идентификации товара

**Задача 1:** определить внешним осмотром отсутствие следов эксплуатации у представленного для осмотра трактора.

**Задача 2:** установить соответствие идентификационных признаков (марка, модель, номер кузова, год выпуска) представленного для осмотра трактора сведениям, указанным в предъявленных документах.

**Результат:** подтверждение исполнения контрактных обязательств.



### Экспертиза при отборе проб для лабораторных исследований

**Задача:** произвести отбор проб с целью определения соответствия партии кокса литейного, находящейся в вагонах, требованиям приложения к договору по показателю массовой доли серы.

**Результат:** по результатам лабораторных исследований установлено превышение массовой доли серы, товар возвращен поставщику.



## Примеры экспертных заключений

**Задача экспертизы:** определить фактическую сортность и фактический объем фанерного бревна для лущения (лесоматериал для выработки лущеного шпона) диаметром 16 см и более, номинальной длиной 1,6 м и 3,2 м, порода береза. Проверку качества провести в соответствии с требованиями СТБ 1712-2007 «Лесоматериалы круглые лиственных пород. Технические условия». Метод определения объема в соответствии с СТБ 1667-2012 «Лесоматериалы круглые. Методы измерения размеров и определения объема» – поштучный.



**Заключение эксперта:** на основании проведенного сплошного поштучного осмотра предъявленного фанерного бревна для лущения (лесоматериалов для выработки лущеного шпона) диаметром 16 см и более, номинальной длиной 1,6 м и 3,2 м, порода береза, ольха, в количестве 265 шт. в соответствии с СТБ 1712-2007, СТБ 1667-2012 установлено, что общий объем составляет 40,76 м<sup>3</sup>, в том числе: 1-й сорт – 13 шт., объемом 2,49 м<sup>3</sup>; 2-й сорт – 151 шт., объемом 22,97 м<sup>3</sup>; 3-й сорт (не соответствует назначению лесоматериалов для выработки лущеного шпона по сорту п.4.1.3 таблица 2 СТБ 1712-2007) – 74 шт., объемом 11,40 м<sup>3</sup>; не соответствуют требованиям СТБ 1712-2007 – 27 шт., объемом 3,90 м<sup>3</sup>.

**Итоги:** по документам поставщика вся заявленная партия относится к первому и второму сорту. Фактически оказалось, что заявленной сортности не соответствовало более 35 процентов партии.

**Задача экспертизы:** 1. Определить фактические параметры винтов М6х110, класс прочности 12.9 в соответствии с требованиями ГОСТ ISO 898-1-2014 «Механические свойства крепежных изделий из углеродистых и легированных сталей» часть 1 (марка стали, твердость).



2. Выявить характер и причины разрушения винтов М6х110, класс прочности 12.9: структура винтов, морфология излома винтов.

**Заключение эксперта:** 1. Фактические параметры винтов М6х110, класс прочности 12.9 в соответствии с требованиями ГОСТ ISO 898-1-2014 «Механические свойства крепежных изделий из углеродистых и легированных сталей» часть 1:

- марка стали 40ХГМА;
- твердость винтов составляет от 27 HRC до 41 HRC.

2. Причиной разрушения винтов М6х110 мм является нарушение режима термической обработки поверхности, что привело к наличию обезуглероженого слоя и, как следствие, их несоответствию классу прочности 12.9, зарождению множества мелких трещин по краю поверхности и развитию усталостных трещин.

**Итоги:** в результате исследований установлено несоответствие поставленного товара условиям контракта.

**Задача экспертизы:** установить наличие повреждений, дефектов, следов эксплуатации упаковочной машины для джамбо рулонов SH 500.

**Заключение эксперта:** поставлено оборудование со следами эксплуатации или длительного хранения.



Все эти примеры показывают, что проведение экспертизы количества и качества товаров позволяет разрешить многие спорные ситуации, возникающие между покупателями и продавцами продукции. Поэтому, перефразируя известную фразу из рекламы, советуем: «Закажи экспертизу – и спи спокойно!».



**Вячеслав Трофимов,**  
директор УП «Белпатентсервис» БелТПП,  
патентный поверенный Республики Беларусь

## Аннулировать нельзя оставить в силе. В патентной практике важна каждая запятая

ИГНОРИРОВАНИЕ ПРАВИЛЬНОСТИ ТЕРМИНОВ И ЗНАКОВ  
ПРЕПИНАНИЯ ПРИ СОСТАВЛЕНИИ ФОРМУЛЫ ИЗОБРЕТЕНИЯ  
ИЛИ ПОЛЕЗНОЙ МОДЕЛИ МОЖЕТ ПРИВЕСТИ К ПОТЕРЕ  
ИСКЛЮЧИТЕЛЬНЫХ ПРАВ НА ВЫДАННЫЙ ПАТЕНТНЫМ  
ВЕДОМСТВОМ ПАТЕНТ.



В практике защиты объектов интеллектуальной собственности доверителей от претензий других патентовладельцев в нарушении исключительных прав могут использоваться различные методы.

Среди них можно выделить:

- доказывание неиспользования в продукте, способе или устройстве совокупности существенных признаков независимого пункта формулы изобретения или полезной модели;
- оспаривание действия нарушаемого патента в соответствии с подпунктом 1.1 пункта 1 статьи 33 Закона Республики Беларусь «О патентах на изобретения, полезные модели, промышленные образцы» (Закон). В соответствии с этой нормой Закона патент на изобретение, полезную модель в течение всего срока его действия может быть признан недействительным полностью или частично в случае несоответствия охраняемых изобретения, полезной модели установленным условиям патентоспособности.

В 2023 году физическое лицо «Ч» (истец) подало в судебном порядке против ООО «П» (ответчик) иск с требованием пресечения действий, нарушающих исключительное право на полезную модель «Уголок монтажный мебельный», указав, что является владельцем действующего на территории Республики Беларусь патента на данную полезную модель, сведения о предоставлении правовой охраны которой были опубликованы в официальном бюллетене патентного органа 28 февраля 2018 г. Исковое заявление рассматривалось в гражданском судопроизводстве судебной коллегией по делам интеллектуальной собственности Верховного суда Республики Беларусь в составе трех судей.

По мнению истца, ответчик своими действиями, заключающимися в изготовлении, предложении к продаже и продаже устройства «Уголок одинарный радиусный», нарушил исключительные права на запатентованную полезную модель «Уголок монтажный мебельный», поскольку, по мне-

нию истца, в устройстве ответчика использованы все признаки первого независимого пункта формулы полезной модели.

Первый пункт формулы полезной модели по патенту был сформулирован следующим образом:

*1. Уголок монтажный мебельный, содержащий выполненный из полимерного материала полый корпус с двумя опорными и двумя боковыми поддерживающими поверхностями, поворотной крышкой, выполненной заодно с корпусом и замковым соединением, на двух опорных, перпендикулярных друг другу прямоугольных поверхностях которого выполнены сквозные отверстия для крепежных деталей, отличающийся тем, что свободный край каждой боковой поддерживающей поверхности имеет радиусную форму.*

В соответствии с пунктом 2 статьи 36 Закона использованием полезной модели признаются изготовление, применение, ввоз, предложение к продаже, продажа, иное введение в гражданский оборот или хранение для этих целей устройства, в котором применена полезная модель. Полезная модель признается примененной в устройстве, если в нем использован каждый признак полезной модели, включенный в независимый пункт формулы, или признак, эквивалентный ему и ставший известным в качестве эквивалентного признака в данной области техники до даты приоритета полезной модели.

Ссылаясь на указанные обстоятельства, истец просил суд признать действия ответчика нарушением исключительного права истца на его полезную модель.

Ответчик парировал доводы истца тем, что его изделие «Уголок одинарный радиусный» отличается от полезной модели «Уголок монтажный мебельный», поскольку каждая из двух опорных стенок выполнена в форме равнобедренной трапеции.

Судебная коллегия вынесла определение о назначении судебно-технической экспертизы, которой была поставлена задача определить использование в устройстве ответчика

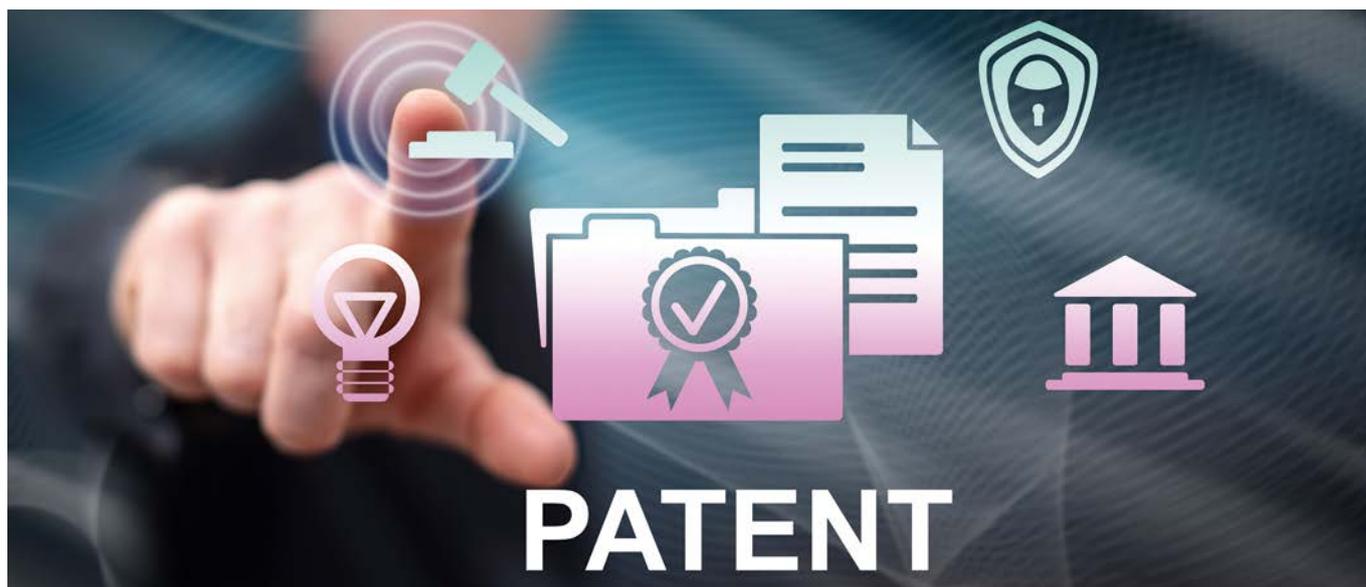
«Уголок одинарный радиусный» каждого признака, включенного в независимый первый пункт формулы полезной модели «Уголок монтажный мебельный», указать, какие признаки являются идентичными, а какие эквивалентными, и почему, а также обозначить, какие признаки первого пункта формулы полезной модели не используются.

Эксперты в составе трех профильных специалистов выдали заключение об использовании в устройстве ответчика «Уголок одинарный радиусный» каждого признака, включенного в независимый пункт 1 формулы полезной модели «Уголок монтажный мебельный», при этом указав, что двенадцать признаков независимого пункта 1 формулы являются идентичными, а один признак – эквивалентным, а также что в устройстве ответчика отсутствуют неиспользуемые признаки пункта 1 формулы. Эксперты не заметили отличие используемого уголка, заключающееся в том, что обе опорные стенки выполнены в форме равнобедренной трапеции.

Заключение трех экспертов могло стать основанием, чтобы установить нарушение патента, что могло вылиться в решение судебной коллегии не в пользу ответчика.

Понимая дальнейшие последствия такого решения суда, ответчик обратился в УП «Белпатентсервис» БелТПП с просьбой оказать патентно-правовую помощь в сложившихся обстоятельствах. Патентный поверенный предприятия в ходе изучения материалов дела пришел к выводу, что исключительное право, породившее этот иск, можно оспорить. Иными словами, ответчику было предложено попробовать аннулировать действие выданного патента на полезную модель «Уголок монтажный мебельный».

Оспаривать действие патента на полезную модель можно по двум критериям патентоспособности: «новизна» и «промышленная применимость». Иными словами, применительно к критерию «новизна», можно доказывать, что выданный под ответственность заявителя патент не содержит новой совокуп-



ности существенных признаков, не известных на дату подачи заявки в мире (отсутствие мировой новизны). При этом такое оспаривание необходимо делать, опираясь на результаты исследований новизны полезной модели. В свою очередь, исследование новизны полезной модели предполагает проведение патентного поиска. И этот механизм впоследствии был задействован поверенным. Но начать оспаривание патента было решено по критерию «промышленная применимость».

Согласно норме абзаца четвертого пункта 1 статьи 3 Закона, *полезная модель является промышленно применимой, если она может быть использована в промышленности, сельском хозяйстве, здравоохранении и других сферах деятельности.*

Поверенный выбрал этот путь (оспаривание по отсутствию критерия «промышленная применимость»), исходя из своего понимания, что сущность оспариваемой полезной модели не выражена совокупностью существенных признаков, достаточной для осуществления полезной модели.

В соответствии с п. 54 Положения о порядке составления заявки на выдачу патента на полезную модель, проведения по ней экспертизы и вынесения решения по результатам экспертизы, утвержденного постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 2 февраля 2011 г. № 120 (Положение 1), «сущность полезной

модели выражается совокупностью существенных признаков, присущих соответствующему объекту, достаточной для осуществления полезной модели с достижением указанного в заявке на полезную модель технического результата и идентификации полезной модели».

В разделе «Сущность полезной модели» согласно Положению 1 раскрывается и по возможности обосновывается причинно-следственная связь между признаками полезной модели и достигаемым техническим результатом».

Нормы Положения 1 определяют, что формула полезной модели должна быть ясной и полностью основываться на описании, признак полезной модели не может впервые появиться в ее формуле, не будучи упомянутым в описании, а также «признаки в формуле полезной модели выражаются таким образом, чтобы обеспечить возможность их идентификации, то есть однозначного понимания специалистом на основании известного уровня техники смыслового содержания понятий, которыми эти признаки охарактеризованы».

В соответствии с пунктом 2 статьи 14 Закона «заявка на полезную модель должна содержать описание полезной модели, раскрывающее ее с полнотой, достаточной для осуществления полезной модели, и формулу полезной модели, которая должна

выражать ее сущность, быть ясной, точной и полностью основываться на описании».

Патентным поверенным было подготовлено и подано в Апелляционный совет при патентном органе возражение против выдачи патента на полезную модель «Уголок монтажный мебельный». После проверки факта подачи возражения в патентном органе судебная коллегия отложила рассмотрение искового заявления физического лица «Ч» о нарушении исключительного права на патент ООО «П» до вынесения решения Апелляционного совета.

Свои доводы об отсутствии у запатентованной полезной модели промышленной применимости поверенный обосновывал несколькими аргументами:

- цифровые обозначения конструктивных элементов не соответствуют цифровым обозначениям на фигурах чертежей;
- часть признаков формулы полезной модели появляются впервые, не являются ясными, а потому не могут быть осуществлены в материальном эквиваленте;
- признак «боковые поддерживающие поверхности корпуса» является неидентифицируемым, поскольку термин «поддерживающая поверхность» в данном случае является ненаучным;

- признак «свободный край каждой боковой поддерживающей поверхности имеет радиусную форму» является неидентифицируемым, поскольку термина «радиусная форма» в научной литературе не существует. При этом в доказательство этого поверенный приложил полученное в несудебном порядке заключение специалиста, а также сослался на соответствующее учебное пособие (Техника изобретательства: Учебное пособие/ Ю.П.Бакатин. – М.: МАДИ, 2013), в соответствии с которым «помимо осуществимости технического решения, заложенного в патенте, оно должно реализовывать заявленное назначение. При этом проверяются: полнота характеристики объекта, т.е. наличие всех признаков, необходимых для реализации назначения; не допущены ли технические ошибки, которые приводят к неработоспособности устройства...». Поверенный настаивал на наличии ошибок формулы полезной модели, которые приводят к неработоспособности оспариваемого устройства «Уголок монтажный мебельный»;
- несоблюдение норм главы 9 «Сущность полезной модели» Положения 1 и пункта 18 Положения о порядке проведения проверки полезной модели на соответствие условиям патентоспособности и принятия решения по ее результатам» (Положение 2) в той части, что в указании ее назначения в качестве технической задачи оспариваемой полезной модели указано улучшение эстетических качеств изделия в целом. Задача улучшения эстетических качеств уголка монтажного мебельного касается восприятия внешнего вида изделия и направлена на удовлетворение эстетических потребностей. Решения, направленные на выполнение такой задачи, охраняются другим объектом – промышленным образцом. Улучшение эстетических качеств изделия – это получаемый результат, который в соответствии с пунктом 57 Положения 1 не считается имеющим технический характер, поскольку такой результат проявляется вследствие особенностей

восприятия человека с участием его разума;

- для некоторых признаков формулы полезной модели не ясно, что является их материальным эквивалентом. В независимый пункт 1 формулы полезной модели включены признаки «поворотная крышка выполнена заодно с корпусом и замковым соединением». Отсутствие запятой после слова «корпусом» в словосочетании «поворотной крышкой, выполненной заодно с корпусом и замковым соединением» свидетельствует в пользу того, что крышка выполнена заодно с корпусом и замковым соединением. Эта запятая отсутствует также и в описании полезной модели в разделе «Сущность технического решения».

В своем выступлении поверенный аргументировал неработоспособность «Уголка монтажного мебельного» тем, что согласно пункту 67 Положения 1 для характеристики полезной модели приводится описание конструкции устройства в статическом состоянии, поэтому выполненная заодно с корпусом поворотная крышка с расположенной на ее внутренней стороне защелкой-параллелепипедом, являющейся одним из элементов замкового соединения, никоим образом не может быть одновременно выполнена заодно и с ответным отверстием, которое является другим элементом замкового соединения, выполненного на одной из опорных поверхностей полога корпуса. В том виде, как крышка показана в графических материалах описания полезной модели (крышка открыта), она не может быть одновременно выполнена заодно и с корпусом, и с составной частью замкового соединения. Если же представить, что все же крышка выполнена заодно и с корпусом, и с составной частью замкового соединения, то она должна быть показана закрытой и при этом никогда не открываться.



Категоричность поверенного объясняется решением по результатам проверки полезной модели на соответствие условиям патентоспособности, принятым двумя месяцами ранее.

Дело в том, что, соблюдая требования норм пункта 19 Положения о порядке подачи жалоб, возражений, заявлений и их рассмотрения Апелляционным советом при патентном органе (Положение 3), возражающая сторона в лице патентного поверенного как заинтересованное лицо приложило к возражению ходатайство о проведении информационного поиска по проверке полезной модели «Уголок монтажный мебельный» на соответствие условиям патентоспособности.

При проверке новизны полезной модели Национальным центром интеллектуальной собственности (НЦИС) было установлено, что «Уголок монтажный мебельный», охарактеризованный в независимом пункте формулы полезной модели, соответствовал условию новизны. К сожалению ответчика, совокупность признаков независимого пункта формулы полезной модели «Уголок монтажный мебельный» в мировом массиве патентной информации НЦИС обнаружена не была.

Справедливости ради следует указать, что в своем возражении поверенный все же привел аргументы в пользу отсутствия критерия «новизна», указав, что отличительный признак полезной модели «свободный край каждой боковой поддерживающей поверхности имеет радиусную форму» мало чем отличается от известного признака ее прототипа «свободный край одной боковой поддерживающей поверхности имеет радиусную форму».

Зато при проверке промышленной применимости полезной модели в НЦИС было установлено следующее.

В независимый пункт 1 формулы полезной модели включены признаки «...поворотной крышкой, выполненной заодно с корпусом и замковым соединением...». Из указанного следует, что поворотная крышка уголка монтажного мебельного выполнена



заодно как с корпусом, так и замковым соединением. Термин «замковое соединение» определяется как скрепление составных частей изделия подвижно при помощи замка (Захаров Б.В. и др. Толковый словарь по машиностроению. Основные термины. Москва: «Русский язык», 1987, с. 236).

Этот же вывод был отражен и в решении коллегии Апелляционного совета при патентном органе:

«Анализ материалов дела, по мнению коллегии Апелляционного совета, свидетельствует о том, что из совокупности признаков независимого пункта 1 формулы полезной модели по оспариваемому патенту следует, что поворотная крышка уголка монтажного мебельного выполнена заодно как с его корпусом, так и с замковым соединением. При этом под термином «замковое соединение» в описании полезной модели понимается скрепление между собой двух составных частей уголка монтажного мебельного посредством защелки-параллелепипеда и ответного отверстия. Таким образом, коллегия Апелляционного совета считает, что выполненная заодно с корпусом поворотная крышка с расположенной на ее внутренней стороне защелкой-параллелепипедом, являющейся одним из элементов замкового соединения, не может быть одновременно выполнена заодно и с ответным отверстием, являющимся другим элементом замкового соединения, выполненным на одной из опорных поверхностей полого корпуса.

На основании вышеизложенного коллегия Апелляционного совета полагает, что для признаков независимого пункта 1 полезной модели по патенту Республики Беларусь № 11614 «поворотная крышка, выполненная заодно с корпусом и замковым соединением» невозможно получить материальный эквивалент, что исключает возможность осуществления указанной полезной модели. Следовательно, полезная модель по оспариваемому патенту не соответствует условию патентоспособности «промышленная применимость».

Коллегия Апелляционного совета применила в своем решении положения подпункта 1.1 пункта 1 статьи 33 Закона и удовлетворила возражение ООО «П» частично, признав патент недействительным лишь по одному основанию (отсутствие промышленной применимости).

Не согласившись с решением Апелляционного совета о признании патента недействительным, правообладатель патента на полезную модель подал жалобу в судебную коллегия по делам интеллектуальной собственности Верховного суда. Рассмотрев жалобу, коллегия Верховного суда оставила решение Апелляционного совета о признании патента на полезную модель «Уголок монтажный мебельный» недействительным по несоответствию критерию «промышленная применимость» в силе.

Из решения судебной коллегии по делам интеллектуальной собственности Верховного суда Республики Беларусь: «... судебная коллегия



считает, что выполненная заодно с корпусом поворотная крышка с расположенной на ее внутренней стороне защелкой-параллелепипедом, являющейся одним из элементов замкового соединения, не может быть одновременно выполнена заодно и с отверстием, являющимся вторым элементом замкового соединения, выполненным на одной из опорных поверхностей корпуса, что исключает возможность получения материальных эквивалентов для указанных признаков, необходимых для осуществления полезной модели и создания материального средства, воплощающего в себе полезную модель.

При таких обстоятельствах судебная коллегия считает правильным вывод Апелляционного совета о том, что полезная модель по патенту № 11614 не соответствует условию патентоспособности «промышленная применимость».

Соответственно, впоследствии в Верховном суде не было удовлетворено и первоначальное исковое заявление истца «Ч» о нарушении ООО «П» уже недействительного патента на полезную модель «Уголок монтажный мебельный».

Данное многоэтапное дело говорит о важности формулировок и знаков препинания при оформлении патентных заявок на изобретения и полезные модели. Составление описаний и формул таких объектов интеллектуальной собственности является очень ответственным делом, игнорирование которого может привести к потере исключительных прав на патенты, а делегирование таких задач неспециалистам недопустимо.





**Ян Функ,**  
председатель МАС при БелТПП,  
доктор юридических наук,  
профессор



**Инна Перерва,**  
начальник  
информационно-  
консультационного центра  
МАС при БелТПП,  
кандидат юридических  
наук

## Когда рамочного договора недостаточно

ОТСУТСТВИЕ НАДЛЕЖАЩИХ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВОГО ДОГОВОРА И НЕДОСТАТОЧНОСТИ В КАЧЕСТВЕ ТАКИХ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ ЗАКЛЮЧЕНИЯ РАМОЧНОГО ДОГОВОРА – КАК ПРИЧИНА ОТКАЗА В УДОВЛЕТВОРЕНИИ ИСКОВЫХ ТРЕБОВАНИЙ. РАССМОТРИМ ПРИМЕР ИЗ ПРАКТИКИ МЕЖДУНАРОДНОГО АРБИТРАЖНОГО СУДА ПРИ БЕЛТПП.



**Г**ражданско-правовая сделка с зарубежными контрагентами – одна из основ для участия белорусского субъекта хозяйствования в международном торговом обороте.

При этом если участник требует взыскания в судебном (арбитражном) порядке денежных средств в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением его контрагентом взятых на себя обязательств по договору, то единственным надлежащим основанием для предъявления исковых требований должен быть совершенный договор. Это относится и к отдельным партиям товара, поставка которых основана на так называемом «рамочном договоре».

Рамочные договоры достаточно распространены в рамках участия белорусских предприятий и организаций в международном торговом обороте. Несмотря на то, что законодательство Республики Беларусь указанные договоры не регулирует, в соответствии с подпунктом 1 пункта 1 статьи 7 Гражданского кодекса Республики Беларусь они могут служить основанием для возникновения гражданских прав и обязанностей и по сделкам с участием белорусских субъектов.

Для понимания существа рамочных договоров, в том числе совершенных белорусскими субъектами, можно обратиться к статье 429.1 Гражданского кодекса Российской Федерации (гражданское право которой регламентирует такие договоры). Рамочным договором (договором с открытыми условиями) признается договор, определяющий общие условия обязательственных взаимоотношений сторон, которые могут быть конкретизированы и уточнены сторонами путем заключения отдельных договоров, подачи заявок одной из сторон или иным образом на основании либо во исполнение рамочного договора.

Таким образом, при наличии рамочного договора необходимо заключение в будущем отдельных договоров, в которых и определяются точные обязательства сторон.

В связи с изложенным в случае, если стороны заключают рамочный до-

говор купли-продажи, для поставки конкретной партии товара по такому договору необходимо достижение отдельных соглашений. Иными словами, одного рамочного договора недостаточно для возникновения у сторон обязательств, связанных с поставкой товара.

Таким образом, если определенный субъект, заявляя требование о возврате предварительной оплаты по договору международной купли-продажи товаров в связи с отсутствием поставки соответствующей партии товара, не доказал достижение с контрагентом договоренностей в отношении конкретной поставки, то есть не представил никаких доказательств, подтверждающих наличие соответствующего соглашения, в котором оговорены конкретные условия поставки и оплаты, то наличия между сторонами рамочного договора недостаточно для удовлетворения требований о возврате суммы предварительной оплаты.

Если быть точнее, такое требование может быть заявлено, но удовлетворению оно не подлежит.

В связи с этим заявление стороной договора международной купли-продажи товаров требования о возврате перечисленных контрагенту денежных средств должно быть основано не на договоре. Речь должна идти о внедоговорном обязательстве, связанном с неосновательным обогащением.

В качестве примера приведем разрешенный Международным арбитражным судом при БелТПП спор, возникший между обществом с ограниченной ответственностью «А» (Латвийская Республика) – Истцом и обществом с ограниченной ответственностью «Б» (Республика Беларусь) – Ответчиком из заключенного сторонами 1 июля 2020 г. контракта (далее – Контракт).

Согласно Контракту продавец (Ответчик) принял на себя обязательство передать в собственность покупателя (Истца) товар, который Истец должен был принять и оплатить. Наименование, количество, качество, технические характеристики, условия поставки, вид и условия оплаты,

цена товара указывались в спецификации, являющейся неотъемлемой частью Контракта.

Валютой платежа по Контракту стороны определили евро. Стоимость Контракта составила 100 000 евро, при этом цена на товар, поставляемый по Контракту, подлежала указанию в спецификациях на каждую отгружаемую партию и согласованию обеими сторонами.

Стороны согласовали, что поставка осуществляется в сроки, определенные в договоре. В случае поставки товара ежемесячно объемы отгрузки партии товара согласовываются сторонами не позднее 10 дней до начала очередного месяца отгрузки.

Датой отгрузки товара была определена дата его таможенного оформления белорусской таможней. Последний день отгрузки по Контракту подлежал указанию в спецификации.

Контракт предполагал, что поставка осуществляется автомобильным транспортом со склада Ответчика. Условия поставки: FAS – склад Грузополучателя.

В соответствии со статьей 7 Контракта оплата за товар производится в евро с зачислением на расчетный счет Ответчика, а датой оплаты считается дата исполнения платежного поручения банком Истца.

При этом за каждую согласованную партию товара Истец производит предоплату в размере 50 процентов в порядке и сроки, указанные в спецификации, а оставшиеся 50 процентов оплачивает в течение одного рабочего дня после приемки товара на складе Ответчика.

Таким образом, для возникновения обязательств по Контракту и согласования предмета конкретной поставки необходимым условием была спецификация.

При разрешении возникшего между сторонами спора состав суда руководствовался положениями Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров (далее – Венская конвенция), поскольку Истец и Ответчик являются

субъектами государств – участников данной Конвенции, а также правом Республики Беларусь, применение которого стороны согласовали в Контракте.

Согласно статье 30 Венской конвенции продавец обязан поставить товар, передать относящиеся к нему документы и передать право собственности на товар в соответствии с требованиями договора и Конвенции.

В соответствии со статьей 33 Венской конвенции продавец должен поставить товар:

a) если договор устанавливает или позволяет определить дату поставки – в эту дату;

b) если договор устанавливает или позволяет определить период времени для поставки, – в любой момент в пределах этого периода, поскольку из обстоятельств не следует, что дата поставки назначается покупателем;

c) в любом другом случае – в разумный срок после заключения договора.

Пунктом 1 статьи 35 Венской конвенции предусмотрено, что продавец должен поставить товар, который по количеству, качеству и описанию соответствует требованиям договора и который затарирован или упакован так, как это требуется по договору.

В соответствии с пунктом 1 статьи 14 Венской конвенции предложение о заключении договора, адресованное одному или нескольким конкретным лицам, является офертой, если оно достаточно определено и выражает намерение оферента считать себя связанным в случае акцепта. Предложение является достаточно определенным, если в нем обозначен товар и прямо или косвенно устанавливаются количество и цена либо предусматривается порядок их определения.

Пункт 1 статьи 18 Венской конвенции регламентирует, что заявление или иное поведение адресата оферты, выражающее согласие с офертой, является акцептом. Молчание или бездействие само по себе не являются акцептом.

Согласно статье 23 Венской конвенции договор считается заключенным в момент, когда акцепт оферты вступает в силу в соответствии с положениями настоящей Конвенции.

В статье 402 Гражданского кодекса Республики Беларусь установлено, что договор считается заключенным, если между сторонами в требуемой в подлежащих случаях форме достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора. Существенными являются условия о предмете договора, условия, которые названы в законодательстве как существенные, необходимые или обязательные для договоров данного вида, а также все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение.

На основании пункта 3 статьи 425 Гражданского кодекса Республики Беларусь условие договора купли-продажи о товаре считается согласованным, если договор позволяет определить наименование и количество товара.

Состав суда отметил, что вышеперечисленные нормы применимого права регламентируют необходимые требования для согласованности условий договора купли-продажи о товаре, в частности его наименование и количество.

Контракт предусматривал, что наименование, количество, качество, технические характеристики, условия поставки, вид и условия оплаты, цена товара на каждую отгрузку, последний день для отгрузки указываются и согласуются обеими сторонами в спецификации.

Состав суда указал, что Истец не предоставил доказательств заключения между сторонами спецификаций к Контракту на сумму исковых требований.

В решении отмечается, что состав суда обращался к Истцу с предложением о предоставлении доказательств, подтверждающих согласование сторонами поставки какой-либо конкретной партии товара, однако Истец таких доказательств не представил.

Кроме того, Истец не представил доказательств заключения допол-

нительных соглашений, которыми должны согласовываться форма заявок и порядок работы с ними, что предусмотрено Контрактом и необходимо для согласования каждой отгрузки.

В исковом заявлении Истец в качестве подтверждения оплаты по Контракту в размере 2500 евро представил сведения о списании с его счета данной суммы в пользу Ответчика в качестве предоплаты согласно договору. При этом представленный документ не имел официального штампа соответствующего банка, о необходимости наличия которого состав суда информировал Истца в рамках судебного заседания, а также не содержал ссылки на конкретную спецификацию, по которой произведена оплата.

Кроме того, в соответствии с условиями FAS (Инкотермс 2010), ссылка на который содержалась в Контракте, покупатель обязан передать продавцу надлежащее извещение о наименовании судна, месте погрузки и, если необходимо, об избранном моменте поставки в пределах согласованного периода.

Истец также не представил доказательств извещения ответчика о наименовании перевозчика (несмотря на противоречие отдельных условий Контракта согласованному сторонами базису поставки, в частности, FAS Инкотермс 2010 подлежит использованию только для морского и внутреннего водного транспорта, в то время как Контракт содержал указание на автомобильный транспорт).

Пункт 6 Контракта предусматривал, что продавец за пять дней извещает покупателя о времени и месте проведения отгрузки, но только по первоначальному требованию покупателя. Доказательства направления Истцом в адрес Ответчика требования согласно данному пункту в материалах дела также отсутствовали.

На основании вышеизложенного ввиду недоказанности возникновения обязательства у Ответчика по поставке товара в рамках Контракта состав суда отказал Истцу в удовлетворении исковых требований в полном объеме.



**Анна Жегздринь,**  
налоговый консультант  
ООО «ГрандБизнес Эксперт»

## Прослеживаемость товаров: понятие, новый перечень, рекомендации для бизнеса

С 1 ДЕКАБРЯ 2024 Г. СУЩЕСТВЕННО РАСШИРЯЕТСЯ ПЕРЕЧЕНЬ ТОВАРОВ, ПОДЛЕЖАЩИХ ПРОСЛЕЖИВАЕМОСТИ. КАКИЕ ТОВАРЫ БУДУТ ВКЛЮЧЕНЫ? КАКИЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ОБЯЗАННОСТИ ВОЗНИКАЮТ У СУБЪЕКТОВ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИХ ОБОРОТ ТАКИХ ТОВАРОВ? ЧТО ВАЖНО УЧЕСТЬ ПРИ РАБОТЕ С ДАННЫМИ ТОВАРАМИ? ВСЕ САМОЕ ВАЖНОЕ – В МАТЕРИАЛЕ.



**С**истема прослеживаемости товаров (ПК СПТ) – это специальная информационная система, с помощью которой Министерство по налогам и сборам Республики Беларусь осуществляет сбор, учет, хранение, обработку и контроль сведений о товарах и операциях, связанных с оборотом товаров.

Функционирует данная система в соответствии с нормами Указа Президента Республики Беларусь от 29 декабря 2020 г. № 496 «О прослеживаемости товаров», которым утверждено Положение о функционировании системы прослеживаемости товаров (Положение № 496).

Прослеживаемости подлежат товары, включенные в один или оба перечня:

- перечень товаров, сведения об обороте которых являются предметом информационного взаимодействия с государствами – членами ЕАЭС (Перечень ЕАЭС);
- перечень товаров, сведения об обороте которых являются предметом прослеживаемости (Перечень прослеживаемых товаров).

Оба перечня утверждены постановлением Совета Министров Респуб-

блики Беларусь от 23 апреля 2021 г. № 250 (Постановление № 250)

В перечень ЕАЭС включены холодильники и морозильники бытовые. В Перечень прослеживаемых товаров до 27 июля 2024 г. были включены холодильники и морозильники бытовые, шины и покрышки пневматические резиновые новые, велосипеды (в том числе с установленным вспомогательным двигателем и трехколесные) и велосипедные рамы.

С 28 июля 2024 г. вступила в силу новая редакция Постановления № 250, согласно которой Перечень прослеживаемых товаров существенно расширен. С 1 декабря 2024 г. подлежат прослеживаемости новые позиции:

- **холодильники бытовые прочие** (код ТН ВЭД 8418 29 000 0);
- **молочные продукты** (молоко, кефир, ряженка, сметана, творог, сыр);
- **мука;**
- **масло подсолнечное и рапсовое;**
- **чай, кофе;**
- **макаронны и крупа** (рис, крупа манная, пшено, крупа гречневая,

крупа овсяная, хлопья овсяные, макаронные изделия);

- **кондитерские изделия** (пряники, печенье, шоколад);
- **майонез и соусы на основе майонеза;**
- **мужская, женская, детская обувь;**
- **бытовая техника и инструменты** (стиральные и посудомоечные машины, пылесосы, роботы-пылесосы, утюги, кухонные комбайны, электрические чайники, мультиварки, микроволновые печи, электрические плиты (варочные панели), электрические дрели, фены для волос, телевизоры);
- **синтетические моющие средства, предназначенные для стирки.**

Важно понимать, что отнесение товаров к подлежащим прослеживаемости производится на основании кодов ТН ВЭД и дополнительных четырехзначных кодов по классификатору дополнительной таможенной информации (утверждены постановлением Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 12 февраля 2016 г. № 5). Краткое наименование приводится для удобства пользования.

Примеры:

Наименование товара	Код ТН ВЭД	Дополнительный четырехзначный код по классификатору дополнительной таможенной информации (Доп. код)	Примечание
Сыр плавленый	0406 30 100 0	9000	Для сыров <b>копченых</b> с указанным кодом ТН ВЭД установлен доп. код 1000. Следовательно, прослеживаемости <b>сыры копченые</b> с данным кодом ТН ВЭД <b>не подлежат</b>
Машины стиральные бытовые	8450 11 110 0	1000, 2000	Прослеживаемости подлежат <b>как новые, так и бывшие в употреблении</b> (для новых установлен доп. код 1000, для б/у – 2000)
Синтетические моющие средства, предназначенные для стирки	3402 50 000 0	1100, 1200, 1300, 1400, 1500, 1900	Прослеживаемости подлежат исключительно средства для стирки. Средства для <b>чистки</b> одежды и обуви с указанным кодом ТН ВЭД <b>прослеживаемости не подлежат</b> , т.к. для них установлены доп. коды 5100 и 5200

## Что нужно знать в связи с расширением Перечня прослеживаемых товаров?

1. У субъектов хозяйствования возникает **обязанность представлять в налоговые органы сведения** в отношении товаров, подлежащих прослеживаемости, а именно:

- об остатках товаров, имеющих на дату включения их в перечни;

*Сведения об остатках товаров, подлежащих прослеживаемости с 1 декабря 2024 г., представляются не позднее 1 февраля 2025 г.*

*Отметим, что в отношении продуктов питания обязанность предоставления сведений об остатках*

*не предусмотрена. Остатки по ним подтверждает дата производства. Для представления сведений об остатках в отношении остальных товаров (холодильники, обувь, бытовая техника, инструменты и моющие средства) субъектам необходимо провести инвентари-*

зацию по состоянию на 1 декабря 2024 г.

*Сведения об остатках товаров подаются тем субъектом, у которого они фактически находятся. Например, в случае фактического нахождения товаров на 1 декабря 2024 г. у хранителя (комиссионера), сведения об остатках таких товаров подает организация-хранитель (комиссионер).*

- о произведенных товарах, включенных в Перечень прослеживаемых товаров;
- о ввезенных с территории государств – членов ЕАЭС товарах, включенных в перечни.

*Сведения о произведенных и ввезенных из ЕАЭС товаров представляются не позднее 20 числа месяца, следующего за месяцем дня производства или принятия на учет (при ввозе из ЕАЭС), но не позднее даты начала их оборота.*

**ВАЖНО:** операции, связанные с оборотом товаров, осуществляются после передачи сведений о них в налоговые органы.

Т.е. крайним сроком представления сведений об остатках является 1 февраля 2025 г. Однако отгрузить комуплико товар после 1 декабря 2024 г. можно только после представления сведений в систему прослеживаемости.

Аналогичный порядок с ввозом из ЕАЭС и производством товаров: крайний срок представления сведений о товарах, произведенных, например, в декабре 2024 года, – 20 января 2025 г. Вместе с тем осуществлять отгрузку товаров разрешено только после представления сведений.

*Справочно: при импорте из стран дальнего зарубежья сведения в ПК СПТ передает Государственный таможенный комитет. Сведения передаются ГТК и попадают в систему прослеживаемости по истечении суток (на следующий день). Это нужно учитывать при отгрузке товаров. При отсутствии сведений в ПК СПТ оборот товаров не осуществляется.*

2. При обороте товаров, подлежащих прослеживаемости, субъекты обязаны **использовать электронные накладные.**

Согласно пункту 14 Положения № 496 при осуществлении операций, связанных с оборотом товаров, включенных в перечни, субъекты хозяйствования обязаны использовать электронные накладные. Операции, связанные с оборотом товаров, – это:

- отгрузка или получение товаров с мест реализации или хранения по договорам купли-продажи, мены, предусматривающим реализацию и (или) передачу товаров на территории Беларуси и (или) иных государств – членов ЕАЭС;
- отгрузка и (или) передача или получение товаров по договорам комиссии, поручения и иным аналогичным договорам, хранения, подряда, финансовой аренды (лизинга), коммерческого займа, оказания логистических услуг, включая отгрузку и (или) передачу или получение товаров с выставок, ярмарок на территории Беларуси и (или) иных государств – членов ЕАЭС;
- использование в производстве и (или) транспортировка товаров.

Не являются оборотом для целей прослеживаемости:

- отгрузки и (или) передачи товаров на хранение в порядке и случаях, предусмотренных Положением о порядке учета, хранения, оценки и реализации имущества, изъятого, арестованного или обращенного в доход государства.

- движения (перемещения) товаров между структурными подразделениями субъектов хозяйствования, местами осуществления их деятельности (местами хранения, эксплуатации, производства, использования, реализации, добычи, заготовления), выполняемой работниками организации или индивидуальными предпринимателями, являющимися материально ответственными (ответственными) лицами, без выезда на автомобильные дороги общего пользования, выхода на земли общего пользования или в пределах торгового центра, рынка, строительной площадки.

Т.е. практически любое перемещение товаров от продавца к покупателю, на хранение, движение в рамках внутренних перемещений (между разными складами, между складом и торговым объектом) является операцией, связанной с оборотом товаров, по которым установлена обязанность использования электронных накладных.

Для обеспечения функционирования электронных накладных необходимо наличие международного идентификационного номера **GLN**. Это обязательный реквизит электронной накладной. Присваивается GLN системой автоматической идентификации ГС1 Беларуси. GLN уникален и позволяет однозначно идентифицировать контрагента. У одной организации может быть несколько номеров GLN. Например, на каждый филиал, офис, магазин или склад.

Также обязательным реквизитом электронных накладных является номер **GTIN**. GTIN является глобальным



номером производимых товаров в единой международной базе товаров GS1 и применяется в глобальной цепочке поставок товаров от производителя до конечного рядового покупателя для идентификации этого товара. Для получения GTIN необходимо обратиться в Ассоциацию «ГС1 Бел».

Таким образом, для проведения операций с товарами, подлежащими прослеживаемости, необходим международный идентификационный номер товара GTIN (в случае их отсутствия) и внести обязательную информацию о товарах GTIN в межведомственную распределенную информационную систему «Банк данных электронных паспортов товаров» (ePASS).

Отметим, что по импортным товарам с уже присвоенным иностранным GTIN (префикс которого отличается от 481) этот номер необходимо зарегистрировать. Для этого импортер подает в ГП «Центр систем идентификации» заявку, содержащую наименование товара и описание его потребительских свойств. На основании представленных данных по импортному товару для каждого содержащегося в заявке иностранного GTIN в системе ePASS формируется электронный паспорт товара.

Порядок создания электронных накладных установлен постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 30 декабря 2019 г. № 940 «О функционировании механизма электронных накладных» (Постановление № 940), структура и формат

электронных накладных утверждены постановлением Национальной академии наук Беларуси, Министерства финансов Республики Беларусь, Министерства по налогам и сборам Республики Беларусь, Министерства связи и информатизации Республики Беларусь от 18 декабря 2023 г. № 9/75/35/26 «Об утверждении структуры и формата электронных накладных и иных документов при осуществлении взаимной торговли» (Постановление 9/75/35/26).

Создавать, передавать и получать электронные накладные можно только через систему электронного обмена данными (Electronic Data Interchange (EDI). Для этого необходимо стать участником электронного документооборота, т.е. организации и ИП должны подключиться к этой системе через ее оператора – белорусского EDI-провайдера. В настоящее время в Республике Беларусь зарегистрированы восемь EDI-провайдеров.

Причем согласно пункту 1.5 Постановления № 940 электронные накладные считаются созданными и приобретают юридическую силу, если они подписаны ЭЦП ответственных лиц участников электронного документооборота, выработанной с использованием личных ключей, сертификаты открытых ключей которых изданы РУЦ ГосСУОК (национальный центр электронных услуг). Подтверждение полномочий ответственных лиц участников электронного документооборота на подписание электронных накладных осуществляется с использованием атрибутивных сертификатов.

Таким образом, отправитель и получатель, осуществляющие оборот товаров, подлежащих прослеживаемости, должны:

- быть участниками электронного документооборота,
- подписать электронные накладные.

Отметим, что согласно нормам Постановления № 9/75/35/26 в случае неподписания грузополучателем электронной накладной в течение десяти рабочих дней с момента ее создания такая накладная автоматически отменяется EDI-провайдером. Сведения об автоматической отмене электронной накладной направляются в ПК СПТ. В такой ситуации отправитель должен повторно создать электронную накладную и получить подпись получателя.

3. Субъекты **обязаны вести количественный учет** товаров, включенных в перечни, в единицах измерения, подлежащих указанию в электронных накладных.

Единицы измерения, подлежащие указанию в электронных накладных, установлены Постановлением № 250. В частности, единицей измерения для молока, подсолнечного и рапсового масла является литр. В случае, если в настоящее время учет у субъекта хозяйствования ведется, например, в бутылках, такой субъект должен пересмотреть систему учета, обеспечить учет в том числе в литрах и при необходимости внести изменения в учетную политику.

### Краткий алгоритм действий для субъектов хозяйствования:

- 1 определите, связана ли ваша деятельность с оборотом товаров, подлежащих прослеживаемости, а также определите, планируете ли вы осуществлять деятельность с такими товарами;
- 2 если в наличии (не обязательно в собственности) имеются товары, подлежащие прослеживаемости с 1 декабря 2024 г., проведите инвентаризацию и представьте в ИМНС сведения об остатках таких товаров при наличии такой обязанности;
- 3 для внедрения электронного документооборота заблаговременно обратитесь в Ассоциацию автоматической идентификации ГС1 Беларуси для получения GLN и GTIN. При наличии нескольких объектов, на которых могут располагаться товары (склады, торговые объекты, офис, пункты отгрузки), получите несколько номеров GLN;
- 4 определите EDI-провайдера, с которым будете работать, и заключите с ним договор;
- 5 проведите оценку системы учета товаров на предмет наличия количественного учета в единицах измерения, подлежащих указанию в электронных накладных. При необходимости внесите изменения в учетную политику;
- 6 целесообразно закрепить в договорах на реализацию/передачу товаров, подлежащих прослеживаемости, условие об обязанности получателя подписать электронную накладную в установленный срок.

# REVERA

## Управляющая организация – новый подход к менеджменту бизнеса

Чтобы сосредоточиться на развитии и продвижении своих продуктов, приносящих прибыль, компании сегодня все чаще отдают на аутсорсинг такие направления деятельности, как бухгалтерский и налоговый учет, кадровое делопроизводство и т.п., оставаясь уверенными, что за каждым из этих направлений стоит команда экспертов.

Но многие до сих пор не знают, что законодательство предусматривает аналогичную возможность и в отношении полномочий директора. Поэтому в данном материале разберемся, в чем заключаются особенности и преимущества в работе с профессиональной управляющей организацией.

Работа компетентной управляющей организации строится на концепции базового набора услуг, необходимого абсолютно каждой компании и включающего в себя:

- упорядочение системы принятия решений и подписания документов;
- актуализацию доверенностей и приказов о назначении ответственных лиц;
- проверку предоставляемых на подпись документов на соответствие законодательству, наличие существенных условий,

соблюдение интересов клиента, отсутствие рисков и правильность оформления;

- внесение необходимых изменений и исправлений в документы, подписание документов в необходимые сроки;
- представление интересов управляемой компании перед государственными органами.

Базовый набор услуг при необходимости можно расширить, включив на постоянной основе другие услуги, перечень которых согласовывается с каждым клиентом индивидуально исходя из нужд компании. В частности, управляющая организация может дополнительно оказывать такие услуги, как:

- составление корпоративных и кадровых документов;
- проведение и контроль платежей;
- подробный анализ сделок значительной важности и стоимости;
- участие в переговорах с контрагентами и работниками;
- консультирование по вопросам изменения законодательства и правоприменения;
- и другие.

Такая концепция предоставляет клиенту возможность в любое время пересмотреть объем услуг управляющей организации, дополнив или сократив его в зависимости от текущей ситуации и потребностей компании.

Найм управляющей организации может стать эффективным решением для собственников бизнеса в различных ситуациях – будь то потребность во временном управлении на период поиска нового топ-менеджера, недовольство текущим положением дел в руководстве компании, желание оптимизировать управление административными процессами и свести к нулю вероятность юридических ошибок.

При работе с наемным директором необходимо помнить о том, что законодательство наделяет руководителя организации широким перечнем полномочий и недобросовестное лицо может воспользоваться ими в личных интересах, причинив своими действиями значительный ущерб компании. Поэтому крайне важно найти того, кому можно доверять.

К выбору управляющей организации также стоит подойти с осторожностью, однако крупная управляющая организация, как правило, будет дорожить своей репутацией и следовать международным стандартам. Для такой организации репутационные риски будут значительно выше





**Михаил Денисюк,**  
директор ООО «Ревера Лигал»,  
ведущий специалист



**Илья Асташов,**  
юрист  
ООО «Ревера Лигал»

возможной выгоды от недобросовестных действий, что исключит злоупотребление своими полномочиями или их превышение. Крупная управляющая организация будет заинтересована в том, чтобы действовать исключительно в интересах компании и ее собственников. В случае опасений полномочия управляющей организации можно ограничить, чтобы у нее просто не было инструментов для несанкционированной деятельности.

На практике сложно найти директора, который с одинаковым успехом справится, с одной стороны, с разработкой концепции продукта, подбором команды, продвижением готового продукта, и, с другой стороны, с организацией процессов подготовки, проверки и подписания документов, соответствием деятельности организации требованиям законодательства, взаимодействием с контролирующими органами.

Безусловно, такие эксперты существуют, однако их единицы и вознаграждение за свой вклад в развитие компании они потребуют соответствующее. В большинстве же случаев наемный директор будет либо успешно развивать и продвигать продукты компании, но при этом не справиться с административной работой, либо качественно разрешать административные вопросы, не уделяя должного внимания операционному управлению. К тому же далеко

не у каждого наемного директора хватит опыта и компетенций, чтобы внедрить новые бизнес-процессы, не нарушив существующие.

Услуги управляющей организации – действенное решение, чтобы сконцентрироваться на развитии компании, доверив рутинную, но от этого не менее важную административную работу профессионалам.

При заключении договора на управление управляющая организация проводит детальный анализ бизнес-процессов клиента, выявляя проблемы и предлагая практические решения для их устранения. Такой подход позволяет оптимизировать работу компании, улучшить внутренние процессы и выстроить четкую систему распределения полномочий и ответственности.

В крупной международной управляющей организации работают опытные управленцы с высоким уровнем юридической экспертизы, которые способны не только грамотно выстроить процессы в компании согласно пожеланиям ее собственников, но и точно знают требования законодательства и отслеживают актуальные изменения. В конечном счете это позволяет компании минимизировать юридические риски и предотвратить негативные последствия.

При этом от управляющей организации важно требовать предоставле-

ния прозрачной и понятной отчетности о своей деятельности. Например, разумным требованием будет ведение реестра всех подписанных документов и обеспечение доступа к ним в режиме реального времени, чтобы собственники компании могли в полной мере контролировать эту работу.

В отличие от штатного директора, управляющая организация не уходит в отпуск, не болеет, не увольняется и не переезжает в другую страну, что обеспечивает непрерывность управления и стабильность бизнеса. Что касается стоимости услуг, в случае с управляющей организацией она сопоставима с затратами на квалифицированного топ-менеджера. Но при этом собственники бизнеса освобождаются от необходимости оплачивать подоходный налог, отчисления в социальные фонды, а также обеспечивать рабочее место и бенефиты для директора.

Таким образом, основные принципы в работе компетентной управляющей организации – это сочетание управленческой и юридической экспертизы, стабильность и прозрачность работы, что в конечном счете способствует долгосрочному успеху бизнеса. Если необходим доступный и эффективный способ наладить административное управление в компании, будет разумным решением рассмотреть возможность работы с управляющей организацией.



# Обзор изменений внешнеэкономического законодательства

1 июля – 18 октября 2024 г.

## Кооперация ЕАЭС в станкостроении

**Рекомендация Коллегии Евразийской экономической комиссии от 1 июля 2024 г. № 14 «О развитии промышленной кооперации государств – членов Евразийского экономического союза в сфере станкостроения»**

Коллегией Евразийской экономической комиссии рекомендовано заинтересованным государствам-членам с даты опубликования Рекомендации на официальном сайте Евразийского экономического союза:

- осуществлять сотрудничество в сфере производства продукции станкостроения по указанным в Рекомендации направлениям;
- рассмотреть возможность формирования и представления (при необходимости с грифом ограничения доступа к документу) в Евразийскую экономическую комиссию перечней видов продукции станкостроения, их частей и компонентов, заинтересованных промышленных предприятий государств-членов, готовых участвовать в реализации совместных кооперационных проектов в сфере станкостроения;
- при выстраивании кооперационных цепочек принимать во внимание перечни, указанные в Рекомендации (в случае их формирования), и направлять актуализированные перечни по мере необходимости в Евразийскую экономическую комиссию.

## Ратификация документов

**Закон Республики Беларусь от 1 июля 2024 г. № 18-З «О ратификации Соглашения о свободной торговле между Евразийским экономическим союзом и его государствами-членами с одной стороны и Исламской Республикой Иран с другой стороны»**

Ратифицировано Соглашение о свободной торговле между Евразийским

экономическим союзом и его государствами-членами с одной стороны и Исламской Республикой Иран с другой стороны, подписанное в Санкт-Петербурге 25 декабря 2023 г.

Начало действия документа – 16 июля 2024 г.



**Закон Республики Беларусь от 8 июля 2024 г. № 29-З «О ратификации Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Социалистической Республики Вьетнам об отмене виз**

**для владельцев национальных паспортов»**

Ратифицировано Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Правительством Социалистической

Республики Вьетнам об отмене виз для владельцев национальных паспортов, подписанное в Ханое 8 декабря 2023 г.

Начало действия документа – 23 июля 2024 г.

## Обмен персональными данными: правовая помощь

**Закон Республики Беларусь от 8 июля 2024 г. № 23-3 «О присоединении Республики Беларусь к Соглашению о взаимной правовой помощи по административным вопросам в сфере обмена персональными данными»**

Республика Беларусь присоединилась к Соглашению о взаимной правовой помощи по административным вопросам в сфере обмена

персональными данными, подписанному 18 декабря 2020 г.

Ответственными за выполнение Соглашения определены Министерство внутренних дел, Министерство иностранных дел, Министерство юстиции, Государственный комитет по имуществу.

Начало действия документа – 23 июля 2024 г.



## Безопасность мебельной продукции

**Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 9 июля 2024 г. № 80 «О внесении изменений в Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 18 октября 2012 г. № 189»**

В Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 18 октября 2012 г. № 189 «О порядке введения в действие технического регламента Таможенного союза «О безопасности мебельной продукции» (ТР ТС 025/2012)» внесены некоторые изменения.



В частности, изменения касаются перечня стандартов, в результате применения которых на добровольной основе обеспечивается соблюдение требований технического регламента Таможенного союза «О без-

опасности мебельной продукции» (ТР ТС 025/2012), а также перечня стандартов, содержащих правила и методы исследований (испытаний) и измерений, в том числе правила отбора образцов, необходимые для применения и исполнения требований технического регламента Таможенного союза «О безопасности мебельной продукции» (ТР ТС 025/2012) и осуществления оценки соответствия объектов технического регулирования.

Начало действия документа – 8 января 2025 г.

## Порядок валютно-обменных операций

**Постановление Правления Национального банка Республики Беларусь от 15 июля 2024 г. № 214 «Об изменении постановления Правления Национального банка Республики Беларусь от 28 мая 2021 г. № 141»**

Изложена в новой редакции Ин-

струкция о порядке проведения валютно-обменных операций, утвержденная постановлением Правления Национального банка Республики Беларусь от 28 мая 2021 г. № 141.

Начало действия документа – 26 октября 2024 г.



## Взаимодействие средствами информационной системы ЕАЭС

**Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 30 июля 2024 г. № 87 «О технологических документах, регламентирующих информационное взаимодействие при реализации средствами интегрированной информационной системы Евразийского экономического союза общего процесса «Регистрация, правовая охрана и ис-**

**пользование наименований мест происхождения товаров Евразийского экономического союза»**

Утверждены:

Правила информационного взаимодействия при реализации средствами интегрированной информационной системы Евразийского

экономического союза общего процесса «Регистрация, правовая охрана и использование наименований мест происхождения товаров Евразийского экономического союза»;

Регламент информационного взаимодействия между национальными патентными ведомствами при реализации средствами интегрированной

информационной системы Евразийского экономического союза общего процесса «Регистрация, правовая охрана и использование наименований мест происхождения товаров Евразийского экономического союза»;

Регламент информационного взаимодействия между национальными патентными ведомствами и Евразийской экономической комиссией при реализации средствами интегрированной информационной системы

Евразийского экономического союза общего процесса «Регистрация, правовая охрана и использование наименований мест происхождения товаров Евразийского экономического союза»;

Описание форматов и структур электронных документов и сведений, используемых для реализации средствами интегрированной информационной системы Евразийского экономического союза общего про-

цесса «Регистрация, правовая охрана и использование наименований мест происхождения товаров Евразийского экономического союза»;

Порядок присоединения к общему процессу «Регистрация, правовая охрана и использование наименований мест происхождения товаров Евразийского экономического союза».

Начало действия документа – 1 сентября 2024 г.

### Согласование экспорта химических веществ

**Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 6 августа 2024 г. № 580 «О мерах по обеспечению выполнения обязательств Республики Беларусь»**

В рамках выполнения обязательств, принятых Республикой Беларусь по

Роттердамской конвенции о процедуре предварительного обоснованного согласия в отношении отдельных опасных химических веществ и пестицидов в международной торговле, утверждено Положение об осуществлении процедуры предварительного обоснованного согла-

сия в отношении отдельных опасных химических веществ и пестицидов и уведомления об экспорте химических веществ и пестицидов во внешне-торговой деятельности.

Начало действия документа – 10 августа 2024 г.

### Технико-экономическая помощь из КНР

**Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Правительством Китайской Народной Республики о технико-экономической помощи от 14 августа 2024 г.**

Достигнуто соглашение о следующем:

- в соответствии с потребностью Правительства Республики Беларусь Правительство Китайской Народной Республики предоставляет технико-экономическую помощь в размере 300 миллионов



китайских юаней для реализации согласованных проектов;

- открытое акционерное общество «Сбергательный банк «Беларусбанк» и Государственный банк развития Китая совместно откроют на имя другой стороны беспроцентные и бескомиссионные счета в китайских юанях для технико-экономической помощи.

Начало действия документа – 14 августа 2024 г.

### Тарифная квота на ввоз риса

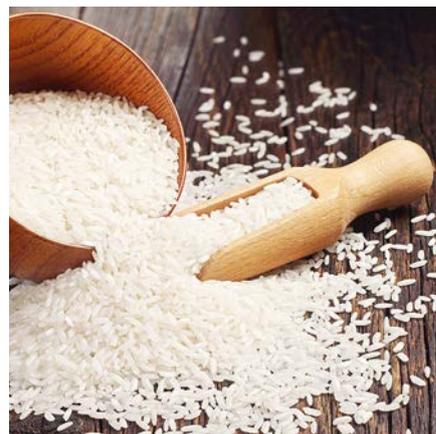
**Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 20 августа 2024 г. № 100 «Об установлении на 2025 год объемов тарифной квоты в отношении отдельных видов риса длиннозерного, происходящего из Социалистической Республики Вьетнам и ввозимого на территории государств – членов Евразийского экономического союза»**

На 2025 год установлены объемы тарифной квоты в отношении отдельных видов риса длиннозерного, про-

исходящего из Социалистической Республики Вьетнам и ввозимого на территории государств – членов Евразийского экономического союза в соответствии.

Тарифная квота применяется в отношении риса длиннозерного, помещаемого под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления.

Начало действия документа – 21 сентября 2024 г.



## Лицензирование вывоза томатов

**Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 20 августа 2024 г. № 611 «О лицензировании вывоза томатов»**

Установлено, что по разовым лицензиям, выдаваемым Министерством антимонопольного регулирования и торговли по согласованию с областными (Минским городским) исполнительными комитетами в порядке, аналогичном установленному Правилами выдачи лицензий и разрешений на экспорт и (или) импорт товаров, включенных в единый перечень товаров, к которым применяются меры нетарифного регулирования в торговле с третьими странами, у-

твержденными Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 24 ноября 2023 г. № 125, осуществляется вывоз:

- за пределы Республики Беларусь в государства – члены Евразийского экономического союза томаты свежих или охлажденных код 0702 00 000 единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности ЕАЭС вне зависимости от их происхождения;
- за пределы таможенной территории ЕАЭС в Республике Беларусь в государства, не являющиеся государствами – членами ЕАЭС,

товара при помещении его под таможенные процедуры экспорта, временного вывоза, переработки вне таможенной территории и реэкспорта.

Постановление вступает в силу в следующем порядке:

- пункты 1–11 и 13 – с 1 ноября 2024 г.;
- иные положения постановления – после его официального опубликования.

Постановление действует до 2 марта 2025 г.

## Информация о фитосанитарных сертификатах

**Распоряжение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 27 августа 2024 г. № 130 «О введении в действие общего процесса «Обеспечение обмена между уполномоченными государств – членов Евразийского экономи-**

**ческого союза информацией о выданных фитосанитарных сертификатах»**

Введен в действие общий процесс «Обеспечение обмена между уполномоченными органами госу-

дарств – членов Евразийского экономического союза информацией о выданных фитосанитарных сертификатах».

Начало действия документа – 29 сентября 2024 г.

## Вывоз товаров электронной торговли

**Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 4 сентября 2024 г. № 105 «О Порядке совершения таможенных операций, связанных с получением и оформлением разрешения таможенного органа на вывоз с таможенной территории Евразийского экономического союза товаров электронной торговли, приобретенных физическими лицами»**

Утвержден Порядок совершения таможенных операций, связанных с получением и оформлением разре-

шения таможенного органа на вывоз с таможенной территории Евразийского экономического союза товаров электронной торговли, приобретенных физическими лицами.

Решение вступает в силу по истечении 30 календарных дней с даты его официального опубликования, но не ранее даты вступления в силу Протокола о внесении изменений в Договор о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11 апреля 2017 г., подписанного 25 декабря 2023 г.



## Сведения о маркировке

**Постановление Министерства финансов Республики Беларусь от 12 сентября 2024 г. № 48 «Об изменении постановления Министерства финансов Республики Беларусь от 17 мая 2021 г. № 41»**

В новой редакции изложены формат

и структура сведений, передаваемых субъектами хозяйствования в государственную информационную систему маркировки товаров унифицированными контрольными знаками или средствами идентификации, при генерации оператором системы маркировки кодов маркировки, про-

изводстве и обороте товаров, подлежащих маркировке средствами идентификации, трансграничной торговле товарами, подлежащими маркировке средствами идентификации.

Начало действия документа – 1 февраля 2025 г.

## Операции с криптовалютами

### Указ Президента Республики Беларусь от 17 сентября 2024 г. № 367 «Об обращении цифровых знаков (токенов)»

В целях совершенствования порядка совершения сделок (операций) с цифровыми знаками (токенами) установлено, что в отношении сделок (операций) с токенами:

- физические лица, в том числе индивидуальные предприниматели – резиденты Парка высоких технологий;
- в целях инициирования совершения сделок (операций) по приобретению токенов передают, перечисляют (переводят) белорусские рубли, иностранную валюту, электронные деньги исключительно операторам криптоплатформ, операторам обмена криптовалют, иным резидентам Парка высоких технологий, осуществляющим соответствующий вид деятельности;

- получают белорусские рубли, иностранную валюту, электронные деньги от совершения сделок (операций) по отчуждению токенов исключительно от операторов;
- перечисление (перевод) физическим лицам, в том числе индивидуальным предпринимате-

лям – резидентам Парка высоких технологий, белорусских рублей, иностранной валюты, электронных денег, полученных от совершения ими сделок (операций) по отчуждению токенов, допускается исключительно операторами.

Указ вступил в силу после его официального опубликования.



## Запрет на вывоз промышленных товаров

### Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 20 сентября 2024 г. № 688 «О введении временного запрета на вывоз отдельных промышленных товаров»

Установлен временный запрет на вывоз:

- за пределы Республики Беларусь в государства – члены Евразийского экономического союза товаров по перечню согласно приложению вне зависимости от страны происхождения;
- за пределы таможенной территории ЕАЭС из Республики Беларусь в государства, не являющиеся государствами – членами ЕАЭС, товаров при помещении их под таможенные процедуры экспорта, временного вывоза, переработки вне таможенной территории и реэкспорта (далее – таможенные процедуры).

Постановление вступает в силу в следующем порядке:

- пункты 1–11 – с 23 сентября 2024 г. и действуют в течение шести месяцев;
- иные положения постановления – со дня его принятия.

**Запрет не распространяется на товары, сопровождаемые документами, выдаваемыми Белорусской торгово-промышленной палатой.**

К таким документам относятся:

- сертификат о происхождении товара или акт экспертизы происхождения товаров, подтверждающий белорусское или российское происхождение товаров;
- сертификат продукции собственного производства;

• акт экспертизы о соответствии производимой промышленной продукции требованиям, предъявляемым в целях ее отнесения к продукции, произведенной на территории Республики Беларусь;

• выписка из евразийского реестра промышленных товаров государств – членов Евразийского экономического союза.

Кроме того предусмотрено, что для получения согласования вывоза оборудования или транспортных средств, относящихся к основным средствам заинтересованного лица, необходимо предоставить в заинтересованный государственный орган либо администрацию свободной (особой) экономической зоны заключение о независимой оценке рыночной стоимости товара, выданное организацией государственной формы собственности или одной из созданных БелТПП организаций.



## Отсрочка уплаты таможенных пошлин

Постановление Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 24 сентября 2024 г. № 49 «Об изменении постановления Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 10 марта 2022 г. № 8»

Внесены изменения в Регламент административной процедуры «Получение решения таможенного органа о предоставлении отсрочки или рассрочки уплаты ввозных таможенных пошлин, налога на добавленную стоимость», утвержденного

постановлением Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 10 марта 2022 г. № 8.

Начало действия документа – 5 октября 2024 г.

## Признание ЭЦП

Закон Республики Беларусь от 28 сентября 2024 г. № 32-З «О ратификации Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации о порядке признания электронной подписи (электронной цифровой подпи-

си) в электронном документе при трансграничном электронном взаимодействии»

Ратифицировано Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации о порядке признания

электронной подписи (электронной цифровой подписи) в электронном документе при трансграничном электронном взаимодействии, подписанное в Москве 15 апреля 2024 г.

Начало действия документа – 15 октября 2024 г.

## Экспортные пошлины на нефтепродукты

Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 30 сентября 2024 г. № 724 «Об изменении постановления Совета Министров Республики Беларусь от 31 декабря 2010 г. № 1932»

таможенных пошлин на сжиженные углеводородные газы и этан, бутан, изобутан, вывозимые с территории Республики Беларусь за пределы таможенной территории ЕАЭС.

Повышены ставки вывозных та-

моженных пошлин на сжиженные углеводородные газы и этан, бутан, изобутан, вывозимые с территории Республики Беларусь за пределы таможенной территории ЕАЭС.



## Социально-экономические показатели

Указ Президента Республики Беларусь от 1 октября 2024 г. № 384 «О важнейших показателях и параметрах социально-экономического развития Республики Беларусь на 2025 год»

ского развития Республики Беларусь на 2025 год:

- валовой внутренний продукт, в процентах к 2024 году;
- реальные располагаемые денежные доходы населения, в процентах к 2024 году;

- инвестиции в основной капитал, в процентах к 2024 году;
- экспорт товаров и услуг, в процентах к 2024 году.

Определены важнейшие показатели и параметры социально-экономиче-

ского развития Республики Беларусь на 2025 год:

## Регулирование цен

Постановление Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь от 1 октября 2024 г. № 102 «Об установлении предельных минимальных цен»

- сыры – на российском рынке сбыта.

Начало действия документа – 3 октября 2024 г.

Повышены предельные минимальные цены на реализуемые по внешнеторговым договорам:

- масло сливочное – на все рынки сбыта, кроме России;



## Реестр минеральных удобрений

**Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 1 октября 2024 г. № 78 «О регистрации минеральных удобрений, формировании и ведении единого реестра разрешенных к обращению на рынке Евразийского экономического союза минеральных удобрений»**

В соответствии с пунктом 31 технического регламента Евразийского экономического союза «О требованиях к минеральным удобрениям» (ТР ЕАЭС 039/2016) и пунктом 30 приложения № 1 к Регламенту работы Евразийской экономической комиссии утвержден Порядок регистрации минеральных удобрений,

формирования и ведения единого реестра разрешенных к обращению на рынке Евразийского экономического союза минеральных удобрений.

Документ вступает в силу по истечении 30 календарных дней с даты официального опубликования.

## Ввоз/вывоз сырья с драгметаллами в ЕАЭС

**Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 3 октября 2024 г. № 114 «Об установлении ставок ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза в отношении отдельных видов сырья минерального происхождения, содержащего драгоценный металл или соединения драгоценных металлов»**

Установлены ставки ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза, утвержденного Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 14 сентября 2021 г. № 80, в отношении отдельных видов сырья минерального происхождения, содержащего драгоценный металл или соединения драгоценных металлов, классифицируемых кодами 2616 10 000 0, 2616 90 000 0, 7106 10 000 0, 7106 91 000 9, 7108 11 000 0, 7108 12 000 9, 7110 11

000 9, 7110 21 000 9, 7110 31 000 0, 7110 39 000 0, 7110 41 000 0 и 7110 49 000 0 ТН ВЭД ЕАЭС, в размере 0 процентов от таможенной стоимости с даты вступления в силу настоящего Решения по 31 декабря 2027 г. включительно.

Документ вступает в силу по истечении 30 календарных дней с даты официального опубликования, но не ранее даты вступления в силу решения Совета Евразийской экономической комиссии о внесении изменений в перечень товаров, в

отношении которых Республикой Казахстан в соответствии с обязательствами, принятыми в качестве условия присоединения к Всемирной торговой организации, применяются ставки ввозных таможенных пошлин, более низкие по сравнению со ставками пошлин Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза, и размеров таких ставок пошлин в отношении отдельных видов сырья минерального происхождения, содержащего драгоценный металл или соединения драгоценных металлов.



## Лицензирование вывоза сельскохозяйственной продукции

**Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 5 октября 2024 г. № 736 «О лицензировании вывоза отдельных видов товаров»**

На период по 13 апреля 2025 г. введено временное лицензирование вывоза пшеницы, ржи, ячменя, овса, гречихи. В случае поставок из Ре-

спублики Беларусь перечисленной продукции за границу, в т.ч. в государства – члены Евразийского экономического союза, применяются только разовые экспортные лицензии Министерства антимонопольного регулирования и торговли по согласованию с облисполкомами или Мингорисполкомом.

При поставках гуманитарной помощи и товаров, перемещаемых по территории Республики Беларусь по линии международных транзитных перевозок, ограничения не применяются.

Основные положения документа вступили в силу 14 октября 2024 г.

**Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 9 октября 2024 г. № 745 «О лицензировании вывоза отдельных видов товаров»**

На период по 11 января 2025 г. установлено лицензирование вывоза лука репчатого прочего, белокочанной капусты и яблок (коды соответственно 0703 10 190 0, 0704 90 100 1 и 0808

10 ТН ВЭД ЕАЭС) вне зависимости от их происхождения.

Основные положения документа вступили в силу 15 октября 2024 г.

## Продукция, работы, услуги собственного производства

**Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 12 октября 2024 г. № 756 «Об изменении постановлений Совета Министров Республики Беларусь от 17 декабря 2001 г. № 1817 и от 20 октября 2010 г. № 1520»**

В соответствии с документом:

- признано утратившим силу постановление Совета Министров Республики Беларусь от 30 ноября 2004 г. № 1517 «О порядке отнесения услуг банков, небанковских кредитно-финансовых, страховых организаций, коммерческих микрофинансовых организаций и лизингодателей к услугам собственного производства и о внесе-

нии дополнения в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 17 декабря 2001 г. № 1817» в целях обеспечения равных условий получения сертификатов продукции (работ, услуг) собственного производства для субъектов хозяйствования, осуществляющих деятельность в различных секторах экономики;

- актуализированы требования Положения № 1817 по отнесению к продукции собственного производства вычислительных машин, представленных в виде набора (комплекта), классифицируемых в соответствии с положениями ТН ВЭД ЕАЭС в товарной позиции 8471 как единый товар;

- установлено, что сертификаты услуг собственного производства, выданные банкам, небанковским кредитно-финансовым, страховым организациям, коммерческим микрофинансовым организациям и лизингодателям до вступления в силу постановления, действительны до окончания срока их действия либо наступления обстоятельств, при которых такие сертификаты признаются недействительными;

- скорректирован порядок выдачи сертификатов продукции (работ, услуг) собственного производства.

Документ вступает в силу через три месяца после официального опубликования.

## Минимальные цены на мясopодукты и сыры

**Постановление Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь от 17 октября 2024 г. № 112 «Об установлении предельных минимальных цен»**

Повышены предельные минимальные цены на реализуемые по внешнеторговым договорам туши и полутуши, прочие отруба крупного рогатого скота (кроме российского

рынка сбыта), а также на сыры, реализуемые в Российскую Федерацию.

Начало действия документа – 19 октября 2024 г.

## Продление ограничений по вывозу льноволокна

**Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 18 октября 2024 г. № 779 «О лицензировании вывоза льноволокна»**

Установлено, что по разовым лицензиям, выдаваемым Министерством антимонопольного регулирования и торговли по согласованию с облизполкомами в порядке, аналогичном установленному Правилами выдачи лицензий и разрешений на экспорт и (или) импорт товаров, включенных в единый перечень товаров, к которым применяются меры нетарифного регулирования в торговле с третьими странами, утвержденными Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 24 ноября 2023 г. № 125, осуществляется вывоз:

- за пределы Республики Беларусь в государства – члены Евразийского

экономического союза льноволокна (код 5301 единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности ЕАЭС) (далее – льноволокно), происходящего с территории Беларуси;

- за пределы таможенной территории ЕАЭС в Республике Беларусь в государствах – членах ЕАЭС, льноволокна, происходящего с территории Беларуси, при его помещении под таможенную процедуру экспорта.

В выдаче лицензии могут отказать при необходимости обеспечения потребности внутреннего рынка в льноволокне, заявленном к вывозу, а также в ряде других случаев.

При этом действие постановления не распространяется на льно-



волокно, перемещаемое в рамках международных транзитных перевозок, начинающихся и заканчивающихся за пределами территории Беларуси.

Постановление действует в течение шести месяцев после его официального опубликования.

*Подготовил главный юрисконсульт департамента правового обеспечения и цифровых технологий БелТПП Сергей Рак*

# Опыт, знания, призы: БелТПП и вузы страны проводят конкурс для будущих выпускников

БЕЛОРУССКАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА ЗАПУСТИЛА НОВЫЙ КОНКУРС – «ЛУЧШАЯ ВЫПУСКНАЯ РАБОТА». ЕГО ЦЕЛЬ – ПОВЫШЕНИЕ УРОВНЯ ПОДГОТОВКИ БУДУЩИХ СПЕЦИАЛИСТОВ В ОБЛАСТИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ. ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ МОГУТ СТУДЕНТЫ ПОСЛЕДНИХ КУРСОВ И МАГИСТРАНТЫ, КОТОРЫХ ЖДУТ ПРАКТИКА В БЕЛТПП, ПОДДЕРЖКА ЭКСПЕРТОВ И ДЕНЕЖНЫЕ ПРИЗЫ ПОБЕДИТЕЛЯМ.



Сегодня вопросы внешнеэкономической деятельности важны для практически всех предприятий и организаций. Работа на внешнеэкономическом направлении при этом многогранна и включает в себя множество аспектов, таких как международная торговля товарами и услугами, инвестиционное сотрудничество, валютные и финансовые операции, а также научно-техническое и культурное сотрудничество. Успех в данной сфере дает доступ к новым рынкам и открывает новые возможности, способствует технологическому прогрессу, обмену опытом и передаче знаний между странами.

В условиях глобализации и интеграции мировой экономики внешнеэкономическая деятельность становится все более важным фактором экономического развития не только конкретных предприятий – ее участников, но и целых стран и регионов. В то же время ВЭД также может быть связана с определенными рисками и вызовами: колебанием валютных курсов, изменением таможенных тарифов и торговых барьеров, а также экономическими кризисами и нестабильностью на мировых рынках, что очень наглядно показали последние годы.

В этой важной деятельности – как и в любой другой – ключевая роль принадлежит кадрам. Именно высококвалифицированные специалисты способны не только активно участвовать в международном внешнеэкономическом обороте, но и эффективно справляться с вызовами, которые диктуют время и обстановка. Специалист, в достаточном объеме владеющий знаниями в сфере внешнеэкономической деятельности, всегда будет самодостаточным и самостоятельным в своих действиях, своевременно и грамотно сможет принять эффективные управленческие решения и спрогнозировать последствия принимаемых решений применительно к конкретной ситуации.

В связи с этим изучение различных аспектов внешнеэкономической деятельности уже давно стало обязательно в системе учебных дисциплин по экономическим и многим другим специальностям. А в последнее время в Беларуси просматривается тренд на усиление подготовки кадров во внешнеэкономической деятельности, в том числе с упором на практику.

И Белорусская торгово-промышленная палата, задача которой – помогать предприятиям заниматься внешнеэкономической деятельностью, не могла не остаться в стороне от современных тенденций. С учетом обширного спектра предоставляемых услуг специалисты БелТПП хорошо осведомлены о необходимых навыках и умениях будущих сотрудников сферы ВЭД – и готовы поделиться своими знаниями и наработками. А также наоборот – получить «свежую кровь» и взгляд молодого поколения белорусов на осуществляемые в организации процессы и методы работы с предприятиями-экспортерами.

Членами БелТПП являются крупнейшие и ведущие высшие учебные заведения страны. В тесном и последовательном сотрудничестве с ними было принято решение о проведении нового конкурса – на лучшую выпускную работу студентов и магистрантов.

Организатором конкурса является БелТПП, соорганизаторами – учреждения высшего образования. Среди них Академия управления при Президенте Республики Беларусь, Белорусско-российский университет, БГУ, БНТУ, Брестский государственный технический университет, БГТУ, БГУИР, БГЭУ и другие.

Цели конкурса: повышение уровня профессиональной подготовки выпускников в области внешнеэкономической и предпринимательской деятельности, поддержка образовательного процесса в данных сферах.

Основная задача – вовлечь студентов в работу по поддержке и осуществлению ВЭД и сделать так, чтобы они смогли на примере крупнейшей бизнес-ассоциации страны увидеть своими глазами все процессы.

Вопросы санкций, заключения и исполнения внешнеэкономических сделок, поиска иностранных партнеров, сертификации, защиты объектов интеллектуальной собственности, выставочной деятельности, специфика подготовки международных деловых мероприятий, маркетинговая поддержка – это лишь немногие из широкого спектра направлений работы БелТПП. Услуги оказывают как сторонние эксперты по работе с иностранными партнерами, так и именно специалисты БелТПП, которые готовы обучать этому студентов.



## Как будет проходить конкурс?

Состязание разделено на несколько этапов. Отборочный включает подачу соорганизаторами информационных карт конкурсантов и конкурсных работ, определение соответствия поданных документов условиям проведения

конкурса, а также прохождение практики в БелТПП и ее организациях. На финальном этапе будет дана оценка работ, подведение итогов и, конечно, награждение победителей.

## Кто может участвовать?

Под «выпускной работой», заявленной в названии самого конкурса, подразумевается дипломная работа и магистерская диссертация. Таким образом, принять участие могут студенты выпускных курсов и магистранты. Тематика работ должна соответствовать одной из четырех номинаций:

- «лучшая конкурсная работа в области маркетинга, экономики и журналистики»;
- «лучшая конкурсная работа в области сертификации, экспертизы и оценки».

Каждая из номинаций включает порядка 10–15 конкретных тем выпускных работ, одну из которых потенциальный конкурсант может выбрать у себя в вузе-соорганизаторе. С полным списком также можно ознакомиться на сайте Белорусской торгово-промышленной палаты.

- «лучшая конкурсная работа в области правового обеспечения внешнеэкономической деятельности»;
- «лучшая конкурсная работа в области международного сотрудничества и выставочной деятельности»;

## Какие сроки проведения конкурса?

Конкурс «Лучшая выпускная работа» включает в себя этапы:

- до 1 июля 2025 г. – подача конкурсных работ;
- до 31 августа 2025 г. – подведение итогов.

- до 1 февраля 2025 г. – подача соорганизаторами информационных карт конкурсантов;

## Какие призы ждут победителей?

Победители конкурса в каждой из номинаций получат денежные призы.

Уникальным для участников станет возможность при необходимости пройти практику в БелТПП, ее организациях, их представительствах и филиалах.

И как уже говорилось, ценный опыт, навыки и знания, которые получают участники, они сами по себе неоценимы. В БелТПП считают, что важно показать студентам реаль-

ную профессию, поэтому участники будут писать свои работы под кураторством конкретного сотрудника из системы Палаты в любом регионе страны. А это возможность привлечь не только студентов из Минска. Все это – для реальной помощи экономике страны, ведь ее ключевые игроки, предприятия, заинтересованы, чтобы на свое первое место работы студенты приходили с пониманием функционала работы и способностью квалифицированно справляться с важными задачами во внешнеэкономической деятельности.





# К О Н К У Р С

# ЛУЧШАЯ ВЫПУСКНАЯ РАБОТА

# 1500

РУБ

## УЧАСТИЕ



Конкурс проводится для студентов последнего курса обучения и магистрантов

## ПРИЗОВОЙ ФОНД



Выбери тему дипломной работы или магистрантской диссертации с пометкой (участвует в конкурсе БелТПП)



Воспользуйся уникальной возможностью пройти практику в БелТПП, ее организациях, их представительствах и филиалах

## НОМИНАЦИИ



лучшая конкурсная работа в области правового обеспечения внешнеэкономической деятельности



лучшая конкурсная работа в области международного сотрудничества и выставочной деятельности



лучшая конкурсная работа в области маркетинга, экономики и журналистики



лучшая конкурсная работа в области сертификации, экспертизы и оценки

## ЭТАПЫ

- до 1 февраля 2025 года подача информационных карт
- до 1 июля 2025 года подача конкурсных работ
- до 31 августа 2025 года подведение итогов

## ПОЛОЖЕНИЕ О КОНКУРСЕ



В содержание  
To contents



# Беларусь – Китай: стратегическое партнерство регионов



# Belarus – China: strategic partnership of regions



**М**ежду регионами Беларуси и Китая выстроено системное и прямое взаимодействие. По результатам реализации Директивы Президента Республики Беларусь «О развитии двусторонних отношений Республики Беларусь с Китайской Народной Республикой» каждая область и город Минск имеют три и более побратимских региона в КНР, чем обеспечен охват практически всех китайских административных единиц первого уровня. Подписано более 100 соглашений о сотрудничестве в различных сферах между провинциями Китая и областями и городами Беларуси.

Значимость межрегионального сотрудничества обусловлена в первую очередь тем, что именно на местном уровне осуществляется стиму-

лирование торгово-экономических связей между конкретными предприятиями. Стержнем дальнейшего сотрудничества является комплексная стратегия совместного промышленного развития, создания новых производств в высокотехнологичных отраслях машиностроения, в сферах фармацевтики и медицинской техники, производства сельскохозяйственной и продовольственной продукции с применением высоких китайских технологий и белорусских компетенций, совместных разработок в этих отраслях.

О важности китайского вектора регионального партнерства для Беларуси свидетельствует принятие на государственном уровне и успешная реализация инициативы о проведении Года регионов Республики Беларусь и

Китайской Народной Республики на протяжении 2021–2023 годов. Цель данной инициативы – укрепление всепогодного и всестороннего стратегического партнерства двух стран, межрегионального взаимодействия и сотрудничества.

Белорусскими и китайскими регионами в последние годы реализовано множество мероприятий межрегионального уровня, которые сыграли значимую роль в углублении торгово-экономического взаимодействия между белорусскими областями и китайскими провинциями, укреплении дружбы между народами двух стран. Особое место в проведении таких мероприятий принадлежит областным унитарным предприятиям Белорусской торгово-промышленной палаты.



**T**here is a systematic and direct interaction between the regions of Belarus and China. As a result of the Directive of the President of the Republic of Belarus "On the Development of Bilateral Relations between the Republic of Belarus and the People's Republic of China", each region and the city of Minsk have three or more twin regions in the PRC, which ensures coverage of almost all Chinese first-level administrative units. More than 100 agreements on cooperation in various spheres have been signed between the provinces of China and the regions and Belarusian cities.

The importance of interregional cooperation is primarily driven by the

fact that it is at the local level that trade and economic ties between specific enterprises are stimulated. The core of further cooperation is a comprehensive strategy of joint industrial development, creation of new production facilities in high-tech mechanical engineering, pharmaceuticals and medical equipment sector, agricultural and food production with the use of Chinese high technologies and Belarusian expertise, and joint developments in these sectors.

The importance of the Chinese vector of regional partnership for Belarus is demonstrated by the adoption at the state level and successful implementation of the initiative to hold the Year of Regions of the

Republic of Belarus and the People's Republic of China in 2021–2023. The aim of this initiative is to strengthen the comprehensive and all-round strategic partnership of the two countries, interregional interaction and cooperation.

In recent years, Belarusian and Chinese regions have had many interregional events, which have played a significant role in deepening trade and economic interaction between Belarusian regions and Chinese provinces as well as in strengthening friendship between the peoples of the two countries. Special role in holding such events belongs to the regional unitary enterprises of the Belarusian Chamber of Commerce and Industry.

## Брест: новый формат знакового регионального мероприятия

**М**еждународный форум деловых контактов «Брест» – важное и традиционное мероприятие для региона, входящее в число брендовых событий, нацеленных на развитие взаимодействия бизнеса и государства. Форум проводится с 2016 года и ежегодно объединяет на своей площадке более 350 участников, среди которых представители государственных органов, дипломатического корпуса и бизнеса из Беларуси и многих стран ближнего и дальнего зарубежья. Формат предусматривает проведение международных деловых B2B-встреч, работу секций по наиболее актуальным направлениям мировой деловой повестки, подписание инвестиционных и партнерских соглашений, а также организацию выставки с презентацией ведущих предприятий Брестского региона и зарубежных компаний.

Организаторами мероприятия выступают Брестский областной ис-

полнительный комитет и Брестское отделение БелТПП.

Складывающиеся политические тенденции, а также высокий уровень доверия между Беларусью и Китаем послужили стимулом для того, чтобы в 2024 году организаторы несколько изменили формат мероприятия, сконцентрировав внимание на всестороннем взаимодействии Брестской области и Китая.

В новом формате Международный форум деловых контактов получил название «Брест – Китай. Стратегическое партнерство». Он собрал на своей площадке около 250 участников – представителей деловых кругов, государственных учреждений и организаций – из Беларуси и нескольких провинций Китайской Народной Республики: Ляонин, Хубэй, Аньхой, Шаньси (побратимы Брестской области), а также Хэйлундзянь и Пекин, Шанхай, Гонконг.

Как отметил председатель Брестского облисполкома Юрий Шулейко, открывая мероприятие, Брестская область торгует с 88 странами мира, но вторым крупнейшим партнером в части внешней торговли является Китай. Сотрудничество осуществляется во всех сферах: торговля, логистика, образование, культура, туризм и другие.

В числе почетных гостей, которые приняли участие в открытии форума, также были заместитель Министра иностранных дел Республики Беларусь Игорь Назарук, заместитель Министра экономики Аlesia Абраменко, советник по торгово-экономическим вопросам Посольства Китайской Народной Республики в Республике Беларусь Ван Жуйцзюань.

Игорь Назарук в своем выступлении назвал отношения Беларуси с Китайской Народной Республикой уникальными. «Китай является важнейшим политическим и эконо-

## Brest: new format of a landmark regional event



**T**he Brest International Forum of Business Contacts is an important and traditional event for the region, which is among the brand events aimed at the development of interaction between business and the state. The Forum has been

held since 2016 and annually brings together more than 350 participants, including representatives of government agencies, diplomatic corps and business from Belarus and many neighboring and non-CIS countries. The event format includes international business B2B meetings, sections on the most topical areas of the world business agenda, signing of investment and partnership agreements, as well as the organization of an exhibition with the presentation of the leading enterprises of the Brest region and foreign companies.

The event is organized by the Brest Regional Executive Committee and the Brest Branch of the BelCCI.

The emerging political trends, as well as the high level of trust between Belarus and China served as an incentive for the organizers to slightly change the format of the event in

2024, focusing on the comprehensive interaction between Brest region and China.

As Yury Shuleiko, Chairman of the Brest Regional Executive Committee, noted when opening the event, "Despite the fact that Brest region trades with 88 countries of the world, China is the second largest partner in terms of foreign trade. Cooperation is carried out in all spheres: trade, logistics, education, culture, tourism, and others."

Igor Nazaruk, Deputy Minister of Foreign Affairs of the Republic of Belarus, Alesia Abramenko, Deputy Minister of Economy, and Wang Ruijuan, Counselor for Trade and Economic Affairs of the Embassy of the People's Republic of China in the Republic of Belarus, were also among the guests of honor who attended the opening of the forum.



мическим партнером Республики Беларусь. Благодаря дальновидной политике руководства наших стран в 2022 году мы вышли на абсолютно новый уровень отношений – всепогодного и всестороннего стратегического партнерства. За 32 года со времени установления дипломатических отношений между нашими странами товарооборот с Китаем вырос более

In his speech, Igor Nazaruk called Belarus's relations with the People's Republic of China unique. "China is the most important political and economic partner of the Republic of Belarus. Thanks to the far-sighted policy of the

leadership of our countries, in 2022 we have reached an absolutely new level of relations – an all-weather and all-round strategic partnership. Over the 32 years since the establishment of diplomatic relations between our countries, trade turnover with China has grown more than 140-fold," Deputy Foreign Minister said.

session named "International Cooperation between the Brest Region of the Republic of Belarus and the People's Republic of China", as well as thematic sections on the issues of mutual interest.



In her turn, Deputy Minister of Economy of the Republic of Belarus Alesya Abramenko expressed confidence that the trade turnover of the two countries has grown 2.5 times over the last 10 years, and exports have tripled. "Interregional cooperation is becoming the locomotive, the driving force behind the development of Belarusian-Chinese ties. We strive for openness, further enhancement of trade and economic cooperation and the development of innovative industries," Alesya Abramenko said.

On the first day, a number of important strategic bilateral documents were signed, including the Memorandum of Cooperation between the Brest Regional Executive Committee and the Association of Chinese Companies, the Memorandum of Cooperation between the Brest Branch of the Belarusian Chamber of Commerce and Industry and the Association of Chinese Companies. The Brest State A. Pushkin University signed agreements with China International Education Foundation and Anhui University.

The two-day program of the forum was very rich and included a plenary

Business circles from Belarus and China discussed the results and prospects of cooperation in industry, innovation, construction, logistics, education, healthcare, science, sports and tourism.

чем в 140 раз. И межрегиональное взаимодействие является важной составляющей межгосударственных отношений», – считает заместитель Министра иностранных дел.

В свою очередь заместитель Министра экономики Республики Беларусь Аляся Абраменко подчеркнула, что товарооборот двух стран за последние 10 лет вырос в 2,5 раза, а экспорт в три раза. «Локомотивом, движущей силой развития белорусско-китайских связей становится межрегиональное сотрудничество. Мы стремимся к открытости, дальнейшему наращиванию торгово-экономического сотрудничества и развитию инновационных производств», – отметила Аляся Абраменко.

Двухдневная программа форума была весьма насыщенной и включала пленарное заседание «Международное сотрудничество между Брестской областью Республики Беларусь и Китайской Народной Республикой», а также обсуждение вопросов, представляющих взаимный интерес, в рамках тематических секций.

В первый день был подписан ряд важных стратегических двусторонних документов, в том числе меморандумы о сотрудничестве Брестского облисполкома и Брестского отделения Белорусской торгово-промышленной палаты с Ассоциацией китайских компаний, соглашение между Брестским государственным университетом имени А.С. Пушкина и Китайским международным образовательным фондом, Аньхойским университетом и другие.

Деловые круги из Беларуси и Китая обсудили результаты и перспективы сотрудничества, касающегося промышленности, инноваций, строительства, логистики, образования, здравоохранения, науки, спорта и туризма. Кроме того, китайским партнерам представлен экономический потенциал свободной экономической зоны «Брест», ее логистические возможности, преференциальные условия деятельности резидентов, реальные направления сотрудничества с китайскими партнерами, перспективные инвестиционные проекты.

In addition, Chinese partners were presented with the economic potential of the free economic zone "Brest", its logistics opportunities, preferential conditions for residents, areas of

cooperation with Chinese partners, and promising investment projects.

The Brest Branch of the BelCCI organized a business matchmaking

session within the framework of the forum, which was attended by representatives of more than 60 Belarusian and 25 Chinese companies. Belarusian participants had an opportunity to present their export potential and offer Chinese partners promising cooperation projects in various spheres.

Во время форума гости из Китая также ознакомились с инфраструктурой Бреста, посетили различные промышленные предприятия, учреждения здравоохранения, образования, спорта, а также объекты природного, историко-культурного наследия Брестчины.

Таким образом, форум стал хорошим примером продвижения новых форм и площадок межрегионального сотрудничества, платформой для налаживания контактов, которые способствуют усилению партнерских бизнес-связей, технологической и инвестиционной кооперации Беларуси и Китая.

During the forum, the guests from China also familiarized themselves with the infrastructure of Brest, visited various industrial enterprises, health-care, education, and sports institutions, as well as the historical and cultural sites of Brest region.

Thus, the forum became a good example of promoting new forms and platforms for interregional cooperation, a platform for establishing contacts that will contribute to the enhancement of partnership business ties, technological and investment cooperation between Belarus and China.



## Гродно: партнерство с провинцией Ганьсу



Необходимой основой для полномасштабного сотрудничества Гродненской области с провинцией Ганьсу Китайской Народной Республики стало подписание в 2010 году соглашения о торгово-экономическом, научно-техническом, гуманитарном и культурном сотрудничестве двух регионов.

В течение последних 15 лет белорусский и китайский регионы регулярно обмениваются визитами делегаций официальных и деловых кругов, участвуют в конгрессных и выставочных мероприятиях на территории друг друга, реализуют важные инвестиционные проекты, осуществляют взаимодействие в сфере образования, культуры и здравоохранения.

Гродненское отделение Белорусской торгово-промышленной палаты регулярно выступает организатором или соорганизатором деловых мероприятий, направленных на сотрудничество с провинцией Ганьсу.

Так, в первой декаде июля текущего года экспозиция Республики Беларусь была представлена на 30-й Китайской торгово-инвестиционной выставке-ярмарке в городе Ланьчжоу.

Республика Беларусь получила статус почетного гостя указанного мероприятия.

Коллективным организатором экспозиции выступило Гродненское отделение БелТПП при содействии Генерального консульства Республики Беларусь в Чунцине.

Участие в мероприятии приняли руководители и сотрудники 12 белорусских компаний и организа-

## Grodno: partnership with Gansu Province

The necessary basis for the full-scale cooperation between the Grodno region of Belarus and the Chinese Province of Gansu was the Agreement on Trade, Economic, Scientific, Technical, Humanitarian and Cultural Cooperation between the two regions signed in 2010.

Over the past 15 years, the Belarusian and Chinese regions have been regularly exchanging visits of delegations of official and business circles, participating in congress and exhibition events on each other's territory, implementing important investment projects, and cooperating in the field of education, culture and healthcare.

The Grodno Branch of the Belarusian Chamber of Commerce and Industry regularly acts as an organizer or co-organizer of some events aimed at cooperation with Gansu Province.

Thus, in the first decade of July of this year, the exposition of the Republic

of Belarus was presented at the 30<sup>th</sup> China Investment and Trade Fair in Lanzhou.

The Republic of Belarus was granted the guest of honor status.

The collective organizer of the exposition was the Grodno Branch of the BelCCI, assisted by the Consulate General of the Republic of Belarus in Chongqing.

The event was attended by heads and employees of 12 Belarusian companies and organizations, including representatives of the Free Economic Zone "Grodnoinvest" Administration, Grodno and Slonim meat processing plants, Volkovysk OJSC "Bellakt", LLC "Primemilk", OJSC "Lidakhleboprodukt", OJSC "Molochny Mir", OJSC "Grodno Azot", OJSC "Mostovdrev", RUE "Belarusian Glass Company", RUE "Beltamozhservice". One of the main historical and cultural attractions

of the country was presented to the Chinese partners by the Mir Castle Complex Museum representatives.

The Belarusian pavilion was visited by Chairman of the Grodno Regional Executive Committee, Vladimir Karanik, who headed the official delegation of the region, Consul General of Belarus in Chongqing, Dmitry Yemelyanov, as well as leaders of the People's Government of Gansu Province.

The exposition was accompanied by B2B-format negotiations with potential Chinese partners, as well as business representatives of other countries participating in the exhibition. The program also included presentations of the economic, investment and tourism potential of Belarus, performances by a musical group, and tastings of Belarusian products. Foreign guests found all the events interesting.

The continuation of fruitful cooperation of the two regions was the

ций, в том числе представители Администрации свободной экономической зоны «Гродноинвест», Гродненского и Слонимского мясокомбинатов, Волковысского ОАО «Беллакт», ООО «Праймилк», ОАО «Лидахлебопродукт», ОАО «Молочный Мир», ОАО «Гродно Азот», ОАО «Мостовдрев», РУП «Белорусская стекольная компания», РУП «Белтаможсервис». Одну из главных историко-культурных достопримечательностей страны китайским партнерам представили сотрудники музея «Замковый комплекс «Мир».

Белорусский павильон посетили председатель Гродненского облисполкома Владимир Караник, возглавлявший официальную делегацию региона, Генеральный консул Беларуси в Чунцине Дмитрий Емельянов, а также руководители Народного правительства провинции Ганьсу.

Работу экспозиции сопровождали переговоры в формате В2В с потенциальными китайскими партнерами, а также представителями бизнеса других государств – участников выставки. Программа также включала

презентации экономического, инвестиционного и туристического потенциала Беларуси, выступления музыкального коллектива, дегустации белорусской продукции. Все мероприятия вызвали неподдельный интерес со стороны зарубежных гостей.

Продолжением сотрудничества двух регионов стало участие делегации официальных и деловых кругов из г. Луннаня в мероприятиях Гродненского международного экономического форума, который проходил с 6 по 8 сентября. Гродненское отделение БелТПП выступило соорганизатором форума совместно с Гродненским городским исполнительным комитетом.

Китайская делегация приняла участие в пленарном заседании, ознакомилась с экономическим и туристическим потенциалом города Гродно, представленным на Региональной универсальной выставке достижений. Оживленные деловые переговоры с белорусскими участниками способствовали установлению новых контактов и обсуждению уже начатых проектов торгово-экономического

сотрудничества гродненских и китайских компаний.

Традиционным результатом работы международных форумов является подписание конкретных документов. Одним из таких документов стало соглашение о сотрудничестве между Гродненским отделением БелТПП и Торгово-промышленной палатой Луннаня. Таким образом, стороны закрепили партнерские связи в целях продвижения интересов компаний Гродненщины и провинции Ганьсу, налаживания взаимовыгодных деловых отношений.

В том числе благодаря системной работе с бизнесом провинции Ганьсу наращивают объемы поставок продукции в КНР ведущие организации Гродненской области, в числе которых ООО «Белагротерминал», ОАО «Гродно Азот», ОАО «Гродненский мясокомбинат», ОАО «Молочный Мир», ОАО «Волковысский мясокомбинат», ОАО «Гронитекс», Волковысское ОАО «Беллакт», ОАО «Рогозницкий крахмальный завод», ОАО «Слонимский мясокомбинат» и многие другие.

participation of a delegation of official and business circles from Longnan in the events of the Grodno International Economic Forum, which was held from September 6 to 8. The Grodno Branch of the BelCCI acted as a co-organizer of the forum together with the Grodno City Executive Committee.

The Chinese delegation took part in the plenary session of the forum,

got acquainted with the economic and tourist potential of Grodno presented at the Regional Universal Exhibition of Achievements. Lively business negotiations with Belarusian participants contributed to the establishment of new contacts and discussion of already launched projects of trade and economic cooperation between the companies of Grodno and China.

The traditional result of international forums is the signing of specific documents. One of such documents was the cooperation agreement between the Grodno Branch of the BelCCI and the Chamber of Commerce and Industry of Longnan. Thus, the parties consolidated partnerships to promote the interests of companies in Grodno region and Gansu Province, and to establish mutually beneficial business relations.



In particular, thanks to the systematic work with the business of Gansu Province, the leading organizations of Grodno region are increasing the volume of product supplies to China, namely LLC "Belagroterminal", OJSC "Grodno Azot", OJSC "Grodno Meat Processing Plant", OJSC "Molochny Mir", OJSC "Volkovysk Meat Processing Plant", OJSC "Gronitex", Volkovysk OJSC "Bellakt", OJSC "Rogoznitsky Starch Plant", OJSC "Slonim Meat Processing Plant", and many others.



## Минск: создание Координационного центра трансфера технологий ШОС

**К**итайский город Циндао расположен в юго-восточной части Шаньдунского полуострова на берегу Желтого моря. Он является важным экономическим центром провинции Шаньдун, ведущим портовым городом в восточном Китае с такими развитыми ключевыми отраслями производства, как электроника и телекоммуникации, промышленность высоких технологий, химическая и нефтепромышленность, автомобильная промышленность и судостроение, легкая, пищевая и фармацевтическая промышленность. Кроме того, Циндао – это большой индустриальный центр провинции Шаньдун, где функционируют зоны свободной торговли, экономического и технологического развития, обслуживания экспортных потоков, а также шесть зон экономического и технологического развития.

Открыть возможности этого города для белорусских компаний выпало



Минскому отделению БелТПП. Еще в прошлом году унитарным предприятием Палаты был организован визит белорусской бизнес-делегации с проведением бизнес-форума, деловых переговоров с представителями китайского бизнеса, а также посещением профильных предприятий с целью обмена опытом и установле-

ния взаимовыгодного сотрудничества. Результат визита – расширение взаимодействия и новые деловые контакты по всем направлениям двустороннего торгово-экономического сотрудничества.

Кроме того, в рамках визита подписано соглашение о сотрудничестве

## Minsk: Technology Transfer Coordination Center has been established

**T**he Chinese city of Qingdao is located to the southeast part of the Shandong Peninsula on the Yellow Sea coast. It is an important economic center of Shandong Province, a leading port city in eastern China with developed key manufacturing industries such as electronics and telecommunications, high-tech sector, chemical and

petroleum industry, automobile and shipbuilding, light industry, food and pharmaceutical industries. Qingdao is also a large industrial center of Shandong Province, with free trade zones, economic and technological development zones, export flow service zones, and six economic and technological development zones.

The Minsk Branch of the BelCCI has opened the opportunities of this city for Belarusian companies. Last year, the unitary enterprise of the Chamber organized a visit of the Belarusian business delegation, which featured a business forum, business negotiations with representatives of Chinese companies, as well as visits to specialized enterprises in order to exchange experience and establish mutually beneficial cooperation. The visit resulted in the expansion of interaction and new business contacts in all areas of bilateral trade and economic cooperation.

In addition, within the framework of the visit, an agreement on cooperation was signed between the Minsk Branch of the BelCCI and the China Technology Transfer Center of the SCO member states, which laid the foundation for new joint projects.



Центр является официальной платформой государственного уровня. Он создан совместно Министерством науки и технологий, Министерством иностранных дел и другими госорганами Китайской Народной Республики по инициативе руководства страны. Организация призвана способствовать расширению сотрудничества между странами ШОС в научно-технической, торгово-экономической и других сферах.

В настоящее время Центр предоставляет соответствующие услуги в Москве, Астане, Ташкенте, Циндао, Шанхае, Цзяньине.

Между Минским отделением БелТПП и Китайским центром трансфера технологий государств – членов ШОС, которое заложило фундамент для новых совместных проектов.

В продолжение диалога в августе этого года в рамках визита делегации

Китайского центра трансфера технологий государств – членов ШОС в Минск состоялась встреча с генеральным директором Минского отделения БелТПП Сергеем Набешко.

В ходе встречи руководитель Минского отделения БелТПП и директор

Китайского центра трансфера технологий государств – членов ШОС Чжао Чжунъюань подписали Соглашение о создании совместного Координационного центра Китайского центра трансфера технологий государств – членов ШОС в городе Минске.

Перед центром стоят задачи оказания международных услуг в области инноваций, науки и технологий, бизнеса, экономики и торговли; привлечения инвестиций; создания совместных образовательных программ, организации визитов, стажировок и учебных программ.

В рамках встречи также намечены приоритетные направления сотрудничества. В их числе: образование, медицина, торговля и инвестиции, наука и технологии.

Подводя итоги, можно отметить, что эти и многие другие примеры успешной реализации совместных инициатив позволяют с уверенностью утверждать, что полномасштабное взаимодействие белорусских и китайских регионов-партнеров в значительной мере способствует развитию всестороннего сотрудничества Беларуси и Китая.

The Center is an official state-level platform. It was created jointly by the Ministry of Science and Technology, the Ministry of Foreign Affairs and other state bodies of the People's Republic of China at the initiative of the country's leadership. The organization is designed to promote the expansion of cooperation between the SCO countries in scientific, technical, trade, economic, and other fields.

Currently, the Center provides services in Moscow, Astana, Tashkent, Qingdao, Shanghai, Jiangyin.

Continuing the dialogue, during the visit of the delegation of the China Technology Transfer Center of the SCO member states to Minsk in August this year, a meeting was held with General Director of the Minsk Branch of the

Belarusian Chamber of Commerce and Industry Sergey Nabeshko.

During the meeting, the head of the Minsk Branch of the BelCCI and Zhao Zhongyuan, Director of the

China Technology Transfer Center of the SCO member states, signed an agreement on the establishment of a joint Coordination Center of the China Technology Transfer Center in the Belarusian capital.

The Coordination Center has the following tasks: providing international services in the field of innovation, science and technology, business, economics and trade; attracting investment; creating joint educational programs; organizing visits, internships and training programs.

During the meeting, the parties also outlined priority areas of cooperation: education, medicine, trade and investment, science and technology.

The successful examples of joint initiatives make it safe to say that the full-scale interaction of Belarusian and Chinese partner regions significantly contributes to the development of comprehensive cooperation between Belarus and China.



Если в зоне вашей ответственности находится спецодежда работников, то вам наверняка знакомы трудности с постоянным обеспечением сотрудников спецодеждой, ее обновлением, хранением, стиркой и ремонтом. ООО «ЛиндСервис» с 2010 года предлагает предприятиям Беларуси комплексные решения в области обслуживания спецодежды и униформы. Компания сотрудничает более чем с 500 клиентами по всей стране и располагает сервисным центром в Минске, что обеспечивает оперативную логистику и обслуживание по всей Беларуси.

### Что входит в комплекс услуг от ЛиндСервис:

- выдача маркированной, индивидуально подобранной спецодежды;
- стирка, дезинфекция и сушка спецодежды;
- ремонт и замена фурнитуры;
- формирование и хранение складского запаса;
- контроль качества, утилизация и замена изношенной одежды;
- аренда шкафов и др. оборудования;
- доставка и распределение спецодежды по индивидуальным ячейкам работников;
- отчетность через личный кабинет.

Это позволяет полностью освободить сотрудников, ответственных за обеспечение спецодеждой, от необходимости заниматься рутинными процессами.

### Почему это выгодно для бизнеса?

Каждая отрасль получает решение, адаптированное под ее специфические требования. Например, коллекция **WorkerPro** разработана для предприятий тяжелой промышленности, **WelderPro** — для сварщиков и сотрудников опасных производств, **FoodInPro** — для пищевой промышленности, а **WinterPro** — зимняя рабочая одежда для защиты от низких температур.



Сотрудничество с **ЛиндСервис** дает компаниям множество преимуществ:

-  снижение затрат на закупку, ремонт и учет спецодежды;
-  сервис полного цикла: начиная от выбора спецодежды и заканчивая ее утилизацией;
-  увеличение производительности, так как руководство может сосредоточиться на стратегических задачах.

Клиенты **ЛиндСервис** получают индивидуальные решения и результат выше требований и ожиданий, не прилагая усилий со своей стороны к управлению этими процессами. Сервис компании соответствует международным стандартам ISO 9001, ISO 14001 и SFS-EN 14065, что гарантирует высокий уровень качества услуг и безопасность для сотрудников предприятий.



**ЛиндСервис** — надежный партнер, который берет на себя все вопросы, связанные с обеспечением спецодеждой. Для компании это означает освобождение от рутинных задач и возможность сосредоточиться на более важных аспектах бизнеса, а также гарантированное качество и безопасность для работников.



Ваш бизнес-партнер:  
Иран

Your business partner:  
Iran



## Экономическое положение

Исламская Республика Иран расположена в Юго-Западной Азии. На севере граничит с Турцией (486 км), Арменией (40 км), Азербайджаном (767 км) и Туркменистаном (1206 км), на востоке – с Афганистаном (945 км) и Пакистаном (978 км), на западе – с Ираком (1609 км); с севера омывается водами Каспийского моря (657 км), с юга – Персидского залива, Ормузского пролива и Оманского залива (2043 км). В Персидском заливе Ирану принадлежат острова Харк (основной нефтеэкспортный терминал), Кешм, Киш, Лаван, Сирри (свободные экономические зоны); в Ормузском проливе находятся острова Абу-Муса, Большой и Малый Томб.

Иран – экономически развитое государство, одна из крупнейших экономик региона по объему ВВП, по итогам 2023 года занимает 15-е место в мире по объему ВВП (ППС) (по данным Международного валютного фонда). Экономическое развитие обуславливают богатые

природные ресурсы: страна владеет крупнейшими залежами природного газа и занимает третье место по условным запасам сырой нефти, может похвастаться огромными запасами меди, железа, цинка и свинца, а также стратегическим местоположением, способствующим торговле и транзиту.

Основными отраслями экономики Ирана являются энергетика, нефтехимическая, газовая промышленность, строительство, металлургия и промышленность цветных металлов, машиностроение, текстильная и пищевая промышленность. Один из ключевых источников доходов для страны – экспорт нефти и газа.

В то же время в последние годы под влиянием санкций, наложенных на страну, Иран предпринимает шаги для диверсификации экономики и развития некоторых нефтезависимых отраслей: промышленности, туризма, сельско-



## Economic Situation

The Islamic Republic of Iran is located in Southwest Asia. It borders Türkiye (486 km), Armenia (40 km), Azerbaijan (767 km) and Turkmenistan (1206 km) to the north, Afghanistan (945 km) and Pakistan (978 km) to the east, and Iraq (1609 km) to the west. The Caspian Sea washes its northern shores (657 km), and southern shores are washed by the Persian Gulf, the Strait of Hormuz, and the Gulf of Oman (2043 km). In the Persian Gulf, Iran owns the islands of Kharg (the main oil export terminal), Qeshm, Kish, Lavan, and Sirri (free economic zones); in the Strait of Hormuz, there are the islands of Abu Musa, Greater and Lesser Tunb.

Iran is an economically developed country, one of the largest economies in the region in terms of GDP, ranked 15<sup>th</sup> in the world in terms of GDP (PPP) by the end of 2023 (according to the International Monetary Fund). Economic development is driven by rich natural resources: the country possesses the largest deposits of natural gas and ranks third in terms of conditional reserves of crude oil, boasts vast reserves of

copper, iron, zinc and lead, as well as a strategic location that facilitates trade and transit.

The main sectors of Iran's economy are energy, petrochemicals, gas industry, construction, metallurgy and non-ferrous metals industry, mechanical engineering, textile and food industry. One of the key sources of income for the country is oil and gas export.

At the same time, in recent years, under the influence of the sanctions imposed on the country, Iran has been taking steps to diversify its economy and develop some oil-independent sectors, such as industry, tourism, agriculture, and high technology. Investments are being directed into infrastructure and research and development projects, as well as into the development of the information technology and innovation sector. As a result, the country's economy is growing for a fourth consecutive year aided by the recovery in the oil sector and despite ongoing economic sanctions.

го хозяйства и высоких технологий. Инвестиции направляются в инфраструктуру и проекты научно-исследовательской деятельности, а также на развитие сектора информационных технологий и инноваций. В результате на протяжении четырех последних лет наблюдается рост экономики страны, вопреки санкционному давлению.

В последние годы Иран предпринимает шаги для улучшения своего инвестиционного климата и привлечения иностранных инвестиций. Проведены реформы, направленные на упрощение процедур создания и ведения бизнеса, сокращение бюрократии, защиту интеллектуальной собственности и обеспечение правовой защиты для иностранных инвесторов.

По данным за 2023 год, объем ВВП Ирана составил 368 млрд долларов США. Согласно информации Всемирного банка, рост экономики Ирана в 2023 году составил 4,2 процента, что выше среднего мирового показателя.

В то же время на 2024–2025 годы эксперты прогнозируют более плавный рост ВВП – около 2,8 процента, что обусловлено замедлением роста государственных расходов и последствиями более значительного роста нефтяного ВВП в 2023–2024 годах.

In recent years, Iran has been taking steps to improve its investment climate and attract foreign investment. Reforms have been undertaken to simplify procedures for setting up and doing business, reduce bureaucracy, protect intellectual property and provide legal protection for foreign investors.

According to the data for 2023, Iran's GDP amounted to 368 billion US dollars. According to the World Bank, Iran's economic growth in 2023 was 4.2 percent, which is higher than the global average.

At the same time, GDP in 2024/25 is now forecast to grow at a more moderate rate due to the projected slower growth in government expenditures and the base effect of the larger oil GDP growth in 2023/24.

## Внеэкономическая деятельность

Несмотря на санкционные ограничения, Иран является крупным участником внешнеэкономической деятельности в своем регионе и в мировой экономике.

Иран активно взаимодействует с соседними государствами и другими странами для развития внешнеэкономической деятельности. Страна участвует в международных экономических организациях, включая ОПЕК, ШОС, ОЭС, ВТО (наблюдатель), МВФ, Всемирный Банк, МФСР, ВОЗ, ЮНЕСКО, ЮНИДО, МАГАТЭ, МОТ, ИКАО, ВОИС, БРИКС и другие, подписывает соглашения о торговле и экономическом сотрудничестве с различными странами.

В 2022 году Иран занимал 86-е место по экспорту и 69-е – по импорту товаров и услуг. В 2023 экспорт несколько сократился.

Основные статьи экспорта Ирана: сырая нефть и продукты переработки нефти, руды металлов, сельскохозяйственная продукция.

Основные статьи импорта: продукция тяжелого машиностроения и химической промышленности, автомобили, железо, сталь, минеральное сырье, текстиль, бумага.

К основным торговым партнерам Ирана относятся Китай, ОАЭ, Ирак, Турция, Индия, Япония, страны ЕС.



## Foreign economic activity

Despite sanctions, Iran is a major participant in foreign economic activity both within its region and globally.

The state actively cooperates with neighboring countries and other countries to develop its foreign economic activity. It participates in international economic organizations, such as OPEC, SCO, ECO, WTO (observer status), IMF, World Bank, IFAD, WHO, UNESCO, UNIDO, IAEA, ILO, ICAO, WIPO, BRICS, and other. It also signs trade and economic cooperation agreements.

In 2022, Iran was number 86 economy in the world in terms of total exports, the number 69 in total imports. Exports in Iran decreased a bit in 2023.

Iran's main exports: crude oil and petroleum products, metal ores, agricultural products.

Main imports: products of heavy engineering and chemical industry, automobiles, iron, steel, mineral raw materials, textiles, paper.

Iran's main trading partners include China, the UAE, Iraq, Türkiye, India, Japan, and the EU countries.



## Преимущества ведения бизнеса

В Иране действуют специальные торгово-промышленные зоны, которые обладают следующими преимуществами:

- освобождение от уплаты налога на 20 лет со дня начала деятельности для всех сфер;
- разрешены компании со 100-процентными иностранными инвестициями;
- защита и гарантии иностранных инвестиций;
- упрощение выдачи вида на жительство для иностранцев;
- упрощенное регулирование трудовых отношений, занятости и социального обеспечения;
- передача части промышленных товаров на материк без уплаты таможенных платежей;
- отмена уплаты таможенных пошлин на импорт из-за пределов региона и наоборот;
- использование обученной и квалифицированной рабочей силы;
- запасы нефти и газа, которые используются в качестве сырья и топлива для всех видов промышленной деятельности.



## Doing business advantages

There are special trade and industrial zones in Iran, which have the following advantages:

- tax exemption for 20 years from the date of commencement of operations for all sectors;
- companies with 100 percent foreign investment are allowed;
- protection and guarantees for foreign investments;
- simplified issuance of residence permits for foreigners;
- simplified regulation of labor relations, employment and social security;
- duty-free transfer of some industrial goods to the mainland;
- abolition of customs duties on imports from outside the region and vice versa;
- use of trained and skilled labor;
- oil and gas reserves, which are used as raw materials and fuel for all types of industrial activities.

## Двусторонние торгово-экономические отношения

За годы дипломатических отношений Беларусь и Иран достигли высокого уровня экономического сотрудничества, о чем свидетельствуют регулярные контакты на уровне руководства двух стран. Осуществляется обмен делегациями на уровне министров и их заместителей, экспертов и представителей бизнеса в области промышленности, сельского хозяйства и транспорта.

Основными позициями белорусского экспорта в Исламскую Республику Иран являются оборудование для производства изделий из бумажной массы, специфические товары, лесоматериалы продольно распиленные, бумага газетная в рулонах или листах, оборудование для термической обработки материалов, двигатели внутреннего сгорания поршневые, подшипники.

Что касается импорта, Иран продает Беларуси сухофрукты, орехи, сырье для лекарственных средств, ковры.

До недавнего времени важной экономической составляющей развития отношений являлось оказание образовательных услуг для граждан Ирана, по большей части в медицинских университетах.

Что касается сотрудничества в нефтяной сфере, было осуществлено два транша иранской нефти в Беларусь. Но данный проект не получил дальнейшего развития из-за

отсутствия рентабельности, ведь цена поставки нефти из Ирана в Беларусь достаточно высока, в том числе за счет удаленности между странами.

В современных отношениях Беларуси и Ирана прослеживается не только двусторонний, но и важный геополитический контекст. Беларусь и Иран выдерживают внешнее давление, которое оказывается на них, и развивают сотрудничество. Об этом, в частности, заявил Президент Александр Лукашенко на встрече с секретарем Высшего совета национальной безопасности Исламской Республики Иран Али Акбаром Ахмадианом 13 сентября 2024 г. Глава государства поблагодарил Иран за поддержку при вступлении Беларуси в ШОС и подчеркнул, что наша страна всегда была и остается надежным партнером Ирана.

Важным ресурсом в плане расширения белорусско-иранских торгово-экономических отношений является соглашение, ведущее к образованию зоны свободной торговли между ЕАЭС и Ираном. Данный документ устанавливает перечень отдельных товаров, по которым белорусские экспортеры получают тарифные преференции по поставкам на иранский рынок, в частности, мясной и масложировой продукции, отдельных видов кондитерских изделий и шоколада, электронного и механического оборудования, а также металлов и косметики.

## Bilateral trade and economic relations

Over the years of diplomatic relations, Belarus and Iran have achieved a high level of economic cooperation, evidenced by regular contacts at the leadership level. There is an exchange of delegations at the level of ministers and their deputies, experts and business representatives in the fields of industry, agriculture and transport.

The main Belarusian exports to the Islamic Republic of Iran are equipment for the production of pulp and paper, specific goods, longitudinally sawn timber, newsprint in rolls or sheets, equipment for thermal processing of materials, reciprocating internal combustion engines, and bearings.

As for imports, Iran sells dried fruits, nuts, raw materials for medicines, carpets to Belarus.

Until recently, an important economic component of the bilateral relations development was the provision of educational services for Iranian citizens, mainly in medical universities.

Regarding the oil sector, two tranches of Iranian oil were delivered to Belarus. However, this project did not receive further development due to the lack of profitability, as

the price of oil supply from Iran to Belarus is quite high, including due to the distance between the countries.

The current relationship between Belarus and Iran has not only a bilateral but also an important geopolitical context. Belarus and Iran are withstanding the external pressure exerted on them and are developing their cooperation. This was stated, in particular, by the Belarusian President Aleksandr Lukashenko at a meeting with Secretary of the Supreme National Security Council of the Islamic Republic of Iran, Ali Akbar Ahmadian, on September 13<sup>th</sup>, 2024. The head of state thanked Iran for supporting Belarus' accession to the SCO and emphasized that our country has always been and remains a reliable partner of Iran.

An important resource in terms of expanding Belarus-Iran trade and economic relations is the agreement leading to the establishment of a free trade zone between the EAEU and Iran. This document establishes a list of certain goods for which Belarusian exporters receive tariff preferences for supplies to the Iranian market, in particular, meat and oil and fat products, certain types of confectionery and chocolate, electronic and mechanical equipment, as well as metals and cosmetics.



## Перспективные направления белорусско-иранского сотрудничества и советы для бизнеса

Беларусь, обладая развитым промышленным, сельскохозяйственным, агропромышленным комплексом, готова предложить иранским партнерам широкий спектр современных высокотехнологичных товаров.

Среди перспективных направлений, в которых Иран и Беларусь имеют значительный потенциал для сотрудничества, выделяют следующие: нефтяную и нефтехимическую промышленность, литейную промышленность и производство компонентов, производство техники для дорожного строительства, горнодобывающую промышленность, сельское хозяйство, электронику и приборостроение, пищевую промышленность.

Иран может рассматриваться в качестве перспективного направления по наращиванию белорусского экспорта молочной и мясной продукции (говядины, сливочного масла, мяса курицы, куриных и перепелиных яиц), растительного масла, комбикормов и премиксов для жи-

вотных, сложнотехнической продукции, инновационных разработок в сфере пищевой промышленности и сельского хозяйства.

При этом белорусскому экспортеру при выходе на данный рынок стоит учитывать некоторые особенности ведения бизнеса в Иране.

Договариваться о деловой встрече стоит заблаговременно (при планировании не забудьте проверить график местных праздников). По прибытии в Иран следует подтвердить встречу и соблюдать пунктуальность, исходить из того, что уровень представительства иранской стороны на переговорах будет соответствовать уровню белорусской делегации. Первая встреча с потенциальными партнерами, как правило, посвящена знакомству и обсуждению общих вопросов, а не деталям сделки (крайне важно установить личные контакты с иранскими потенциальными партнерами). Иранские партнеры предпочитают заключать договор



## Promising areas for Belarus-Iran cooperation and business advice

Belarus, with its developed industrial, agricultural, and agro-industrial complex, is ready to offer Iranian partners a wide range of modern high-tech goods.

Among the promising areas where Iran and Belarus have significant potential for cooperation are the following: oil and petrochemical industry, foundry industry and component production, road construction equipment manufacturing, mining industry, agriculture, electronics and instrument engineering, and food industry.

Iran can be considered as a promising direction for increasing Belarusian exports of dairy and meat products (beef, butter, chicken meat, chicken and quail eggs), vegetable oil, combined fodder and premixes for animals, complex technical products, and innovative developments in the food industry and agriculture.

At the same time, Belarusian exporters should take into account some peculiarities of doing business in Iran when entering this market.

It is worth arranging a business meeting in advance (when planning, do not forget to check the schedule of local holidays). Upon arrival in Iran, you should confirm the meeting and be punctual, assuming that the level of representation of the Iranian side at the negotiations will correspond to the level of the Belarusian delegation. The first meeting with potential partners is usually devoted to getting acquainted and discussing general issues rather than deal details (it is extremely important to establish personal contacts with potential Iranian partners). Iranian partners prefer to conclude a contract for the exclusive right to represent exporters in their territory. When choosing a partner, one should take into account their work experience, financial

на получение эксклюзивного права представления продукции экспортера на своей территории. При выборе партнера следует учитывать его опыт работы, финансовые и организационные возможности, адаптировать инструменты продвижения продукции под местный рынок. Важно понимать, что на рынке уже широко представлена продукция китайских и других азиатских компаний – уровень конкуренции достаточно высок. Импорт указанной продукции осуществляется реэкспортом из ОАЭ либо напрямую из стран-производителей.

Продвижению белорусской продукции в Иран может также способствовать активное участие белорусских предприятий в различных специализированных выставочных мероприятиях.

Для детального изучения других сфер рынка Ирана с целью определения потенциала выхода необходимо рассматривать конкретный вид продукции (код ТН ВЭД) с точки зрения динамики поставок, темпов роста импорта, тарифного регулирования, конкурентной среды, стоимости продукции.

and organizational capabilities, and adapt the tools for promoting products to the local market. It is important to understand that products from Chinese and other Asian companies are already widely represented on the market – the level of competition is quite high. Imports of these products are re-exported from the UAE or directly from producer countries.

The promotion of Belarusian products in Iran can also be facilitated by the active participation of Belarusian enterprises in various specialized exhibition events.

For a detailed study of other areas of the Iranian market in order to determine the potential for entry, it is necessary to consider a specific type of product (HS code) in terms of supply dynamics, import growth rates, tariff regulation, competitive environment, and product cost.

## Мероприятия с БелТПП: B2D-формат



26 марта 2024 г. в Белорусской торгово-промышленной палате состоялась встреча Чрезвычайного и Полномочного Посла Исламской Республики Иран в Республике Беларусь Алирезы Санеи с белорусскими деловыми кругами.

Чрезвычайный и Полномочный Посол Ирана и торговый советник Посольства Алиреза Сейхун представили участникам встречи экономический потенциал и возможности Исламской Республики Иран, информацию об актуальных и

## Events with the BelCCI: B2D format

On March 26, 2024, the Belarusian Chamber of Commerce and Industry hosted a meeting of H.E. Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of the Islamic Republic of Iran to the Republic of Belarus Alireza Sanei with the Belarusian business community.

Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary and Trade Counselor of the Embassy Alireza Seyhoun presented to the participants of the meeting the economic potential and opportunities of the Islamic Republic of Iran, information about current and promising areas of bilateral trade and economic cooperation.

"Belarus and Iran have a lot of opportunities to develop trade and economic relations," Mr. Alireza Sanei said. "There is potential in industry and other areas of the economy that we have not yet utilized. Last year, the trade turnover between our countries increased by 40 percent. But this is not the limit. We should try to raise the level of our trade and economic relations to the level of political relations."

He said that much had been done to develop ties over the past year – several banking agreements were signed, as well as agreements in the field of logistics and transport to facilitate the transportation of goods, which could contribute to the development of the North-South transport corridor. In addition, an agreement was signed on the resumption of direct flights.

перспективных направлениях двустороннего торгово-экономического сотрудничества.

«У Беларуси и Ирана есть много возможностей для развития торгово-экономических отношений, – сказал г-н Алиреза Санеи. – Есть потенциал в промышленности и других сферах экономики, которым мы до сих пор не воспользовались. В прошлом году товарооборот между нашими странами вырос на 40 процентов. Но это не предел. Мы должны стараться повысить уровень наших торгово-экономических отношений до уровня политических».

Он сообщил, что много было сделано для развития связей за прошлый год: подписано несколько банковских соглашений, а также документов в сфере логистики и транспорта для упрощения перевозок грузов, что может поспособствовать развитию транспортного коридора Север – Юг. Кроме этого, было подписано соглашение о возобновлении прямого авиасообщения.

Еще одна трудность в развитии торгово-экономических отношений стран состоит в том, что бизнес не информирован о потенциале развития двустороннего сотрудничества. «Чтобы решить эту проблему, мы приняли ряд различных мер, в том числе проведение подобных встреч



и мероприятий, когда встречаемся с бизнесом. Мы проводили выставку иранских товаров в Минске, обменивались делегациями и проводили B2B-переговоры, – подчеркнул Чрезвычайный и Полномочный Посол. – Для развития торгово-экономического сотрудничества мы должны узнать возможности и потенциал, которые есть в Беларуси».

По окончании пленарной части мероприятия состоялись отдельные встречи в формате B2D между руководителями белорусских предприятий и представителями Посольства Ирана.

Another difficulty in the development of trade and economic relations between the countries is that businesses are not informed about the potential for developing bilateral cooperation. "To solve this problem, we have taken a number of different measures, including holding such meetings and some events where we meet with enterprises. We held an exhibition of Iranian goods in Minsk, exchanged delegations,

and held B2B negotiations," the Ambassador emphasized. "In order to develop trade and economic cooperation, we should recognize the opportunities and potential that Belarus has."

At the end of the plenary part of the event, separate B2D meetings were held between the heads of Belarusian enterprises and the Iranian Embassy officials.



## Мероприятия с БелТПП: выставочная деятельность



Белорусская экспозиция, организованная унитарным предприятием «Белинтерэкспо» Белорусской торгово-промышленной палаты, была представлена в рамках международной выставки нефти, газа, переработки и нефтехимии Iran Oil Show 2024 в период с 8 по 11 мая в Тегеране.

Флагманы белорусского отраслевого рынка на выставке экспонировали широкую линейку товаров и продукции нефтехимического профиля.

Iran Oil Show – первая выставка на Ближнем Востоке и пятая в мире по масштабу и числу участников. Она ежегодно проводится как крупнейшее промышленное мероприятие в стране с участием большого количества зарубежных компаний в области нефтегазовой, нефтеперерабатывающей и нефтехимической промышленности.

В рамках проведения международного выставочного форума для белорусских представителей организованы тематические B2B-сессии и встречи с иностранными партнерами.

## Events with the BelCCI: exhibition activities

The Belarusian exposition was organized by Unitary Enterprise "Belinterexpo" of the Belarusian Chamber of Commerce and Industry within the framework of the international exhibition of oil, gas, refining and petrochemicals, Iran Oil Show 2024, which took place from May 8 to 11 in Tehran.

The flagships of the Belarusian industry market exhibited a wide range of petrochemical goods and products at the exhibition.

Iran Oil Show is the first exhibition in the Middle East and the fifth in the world in terms of scale and number of exhibitors. It is held annually as the largest industrial event in the country with the participation of a large number of foreign companies in the oil and gas, refining and petrochemical industries.

Within the framework of the international exhibition forum, thematic B2B sessions and meetings with foreign partners were organized for Belarusian representatives.



## Мероприятия с БелТПП: партнерство столиц

Продолжая активную работу по продвижению белорусского экспорта в Иран, налаживанию двустороннего сотрудничества, с 28 по 31 июля 2024 г. Минским отделением БелТПП совместно с Тегеранской палатой торговли, промышленности, шахт и сельского хозяйства при поддержке Посольства Беларуси в Иране организован деловой визит в Тегеран.

28 июля состоялась встреча в Посольстве Республики Беларусь в Исламской Республике Иран с Чрезвычайным и Полномочным Послом Дмитрием Кольцовым. В рамках данного мероприятия участникам делового визита была предоставлена информация об условиях и особенностях ведения бизнеса в Иране, в том числе по направлениям деятельности белорусских предприятий.

29 июля состоялись переговоры в Тегеранской палате торговли, промышленности, шахт и сельского хозяйства с участием белорусских и иранских предприятий по направлениям деревообработки, мебельного производства, производства торгового холодильного и технологического оборудования, логистики. В переговорах с представителями белорусских предприятий приняли участие руководители и специалисты более 40 иранских компаний и организаций.

Подписанное Минским отделением БелТПП в октябре 2023 г. Соглашение о сотрудничестве с Тегеранской



палатой торговли, промышленности, шахт и сельского хозяйства активно находит практическую реализацию в обмене деловой информацией в сфере внешнеэкономической деятельности, поиске потенциальных партнеров и реализации совместных проектов, в т.ч. проведении двусторонних переговоров с участием бизнеса двух стран, что способствует увеличению взаимного товарооборота и развитию белорусско-иранских деловых отношений.

## Events with the BelCCI: partnership of capitals

Continuing the active work on promoting Belarusian exports to Iran and establishing bilateral cooperation, the Minsk Branch of the BelCCI, together with the Tehran Chamber of Commerce, Industry, Mines and Agriculture, with the support of the Embassy of Belarus in Iran, organized a business visit to Tehran from July 28 to 31, 2024.

On July 28<sup>th</sup>, the Embassy of the Republic of Belarus in the Islamic Republic of Iran hosted a meeting with Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary Dmitry Koltsov. During the meeting, the business visit participants were provided with information on the conditions and peculiarities of doing business in Iran, including the information relevant to the activities of Belarusian enterprises.

On July 29<sup>th</sup>, the Tehran Chamber hosted negotiations of the Belarusian and Iranian businessmen on cooperation in woodworking, furniture manufacture, the production of commercial refrigeration and technological equipment, and logistics. Heads and specialists of more than 40 Iranian companies took part in the negotiations with representatives of Belarusian enterprises.

The Agreement on Cooperation with the Tehran Chamber of Commerce, Industry, Mines and Agriculture signed by

the Minsk Branch of the BelCCI in October 2023 is actively being implemented in practice through the exchange of business information in the field of foreign economic activity, search for potential partners and implementation of joint projects, including holding bilateral negotiations with the participation of businesses from both countries, which contributes to mutual trade turnover growth and the development of Belarus-Iran business relations.





**Рышарда Олизарович,**  
учредитель ООО «Медлен»

## Курс на устойчивое развитие, комфорт и ЭКОЛОГИЧНОСТЬ

СПОСОБЫ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ СТРЕМИТЕЛЬНО МЕНЯЮТСЯ В СООТВЕТСТВИИ С МИРОВЫМИ ТРЕНДАМИ И СОВРЕМЕННЫМИ СТАНДАРТАМИ. ОДИН ИЗ ТРЕНДОВ, КОТОРЫЕ ЛЕГЛИ В ОСНОВУ РАСПРОСТРАНЕННЫХ В БИЗНЕС-КРУГАХ ПРАКТИК, – ЭТО ДВИЖЕНИЕ В СТОРОНУ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ: ВСЕ БОЛЬШЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ БИЗНЕСА ВО ВСЕМ МИРЕ ОТДАЮТ ПРЕДПОЧТЕНИЕ МОДЕЛЯМ УПРАВЛЕНИЯ И ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ОСНОВАННЫМ НА ЕГО ПРИНЦИПАХ И ИСПОЛЬЗОВАНИИ «ЗЕЛЕННЫХ» ТЕХНОЛОГИЙ. О ЗНАЧИМОСТИ ДАННЫХ ТЕНДЕНЦИЙ И УСПЕШНОМ ВНЕДРЕНИИ ИХ В БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ КОМПАНИИ РАССКАЗЫВАЕТСЯ В СТАТЬЕ.

### **В чем, на Ваш взгляд, актуальность и востребованность внедрения в бизнес-процессы практик устойчивого развития?**

В первую очередь я хотела бы отметить, что устойчивое развитие и экологизация бизнеса стали уже не просто трендом и конкурентным преимуществом, а жизненной необходимостью. И на это есть ряд причин. Во-первых, современные потребители все чаще задумываются о том, как наши повседневные решения, включая покупки, влияют на окружающую среду и наше здоровье, и постепенно понимают важность осознанного выбора и потребления. Они выбирают натуральные продукты, произведенные с минимальным воздействием на окружающую среду. К людям приходит понимание того, что, совершая покупку, они не только покупают товар, но и разделяют определенные ценности, которые транслирует та или иная компания. Так, выбирая натуральные товары, покупатели поддерживают принципы устойчивого развития, заботу о природе и уважение к своему здоровью, показывают, что им не безразлично, каким будет мир, в котором будут жить их дети и внуки. Для ООО «МедЛен», в частности, эта новая культура потребления служит стимулом к внедрению инновационных принципов и подходов – как в производстве, так и в других сферах, к поиску более эффективных и экологически чистых способов ведения бизнеса.

Кроме того, партнеры, иностранные компании также хотят работать с производителями, демонстрирующими приверженность высоким стандартам устойчивого развития, и это включает в себя не только экологически чистое производство и минимизацию отходов, но и более

широкие аспекты, такие как социальная ответственность и этические отношения с клиентами. Это связано с тем, что такие компании стремятся минимизировать риски и улучшить свою репутацию на международной арене. Работая с производителями, которые разделяют их ценности, они могут быть уверены в том, что их цепочка поставок соответствует мировым стандартам и ожиданиям потребителей.

### **Какие практики, основанные на принципах устойчивого развития, используют белорусские компании сегодня?**

Сегодня компании имеют дело не только с решением традиционных вопросов в области энергоэффективности, охраны труда, антикоррупционной политики, но и учатся эффективному управлению с учетом новых вызовов, связанных с циркулярной и «зеленой» экономикой, изменениями климата, инклюзивностью, гендерным равенством, корпоративной социальной ответственностью, деловой этикой взаимодействия с партнерами, «зелеными» государственными закупками, нефинансовой отчетностью.

Используя лучшие практики в области корпоративной ответственности, производственной деятельности, отечественные компании стремятся соответствовать требованиям новых реалий: например, внедряют концепцию ESG («экология, общество и управление»), выстраивают производственные процессы в соответствии с принципами циркулярной экономики, а также приводят корпоративную политику и внутренние стратегии в соответствие с такими критериями, которые бы способствовали достижению целей устойчивого развития.

### **С ЧЕГО ВСЕ НАЧИНАЛОСЬ?**

В 2015 году государствами – членами ООН была принята Резолюция «Преобразование нашего мира: Повестка дня в области устойчивого развития на период до 2030 года», в которой сформулированы 17 целей устойчивого развития. Эти цели носят комплексный и неделимый характер и призваны ликвидировать нищету и неравенство, добиться социальной интеграции, остановить глобальное изменение климата и построить мир, в котором будет достаточно ресурсов и возможностей для всех, для того чтобы вести достойную жизнь.

Республика Беларусь подписала эту резолюцию и в 2024 году заняла 30-е место среди 166 стран в рейтинге достижения Целей устойчивого развития. Приняты Национальная стратегия устойчивого развития Республики Беларусь на период до 2035 года, Национальная стратегия развития экономики замкнутого цикла (циркулярной экономики) Республики Беларусь на период до 2035 года, ратифицированы отдельные международные соглашения в сфере устойчивого развития, например Парижское соглашение по климату.



Так, в частности, среди возможностей, открывающихся с помощью использования ESG-концепции, представители бизнес-кругов из различных секторов экономики отмечают повышение конкурентоспособности на целевых рынках, упрощение работы с иностранными партнерами, получение экономической выгоды от применения ESG-стандартов, углубление интеграции белорусского бизнеса в мировую бизнес-среду, повышение привлекательности для инвесторов, улучшение процесса управления в организации. По этому пути следует и ООО «МедЛен», приступив к внедрению ESG-стратегии.

Также в этом году ООО «МедЛен» стало участником Глобального Договора ООН. Это крупнейшая в мире инициатива, объединяющая ответственный бизнес из 167 стран мира в области корпоративной устойчивости, участие в которой – подтверждение зрелости бизнеса, его добровольного дополнительного вклада в развитие общества, государства и мира в целом для достижения Целей устойчивого развития.

**Как Вы полагаете, какие направления развития бизнеса будут наиболее актуальными в Беларуси в ближайшем будущем?**

Беларусь – это страна с бережным отношением к природе и заботой об окружающей среде и здоровье человека. В связи с этим новым вектором развития предприятий станет переход к другим, более рациональным моделям производства и потребления. Многие тенденции развития и деятельности предприятий в этом направлении уже определены на законодательном уровне. Так, согласно Национальной стратегии устойчивого развития Республики Беларусь до 2035 года из множества различных мировых трендов, которые будут оказывать наиболее значимое влияние на развитие страны в долгосрочной перспективе, называется переход к экономике замкнутого цикла.

Национальная стратегия развития экономики замкнутого цикла (циркулярной экономики) Республики Беларусь определяет циркулярную экономику как экономику, которая направлена на обеспечение экономического роста за счет перехода от истощающего к регенеративному использованию природных ресурсов, а также модернизации производств и внедрения инновационных технологий, оптимизации использования существующих активов, фондов, запасов и материалов. В частности, отмечается, что «при поэтапном переходе к циркулярной экономике базовый принцип линейной модели «добывай, производи, выбрасывай» трансформируется в принцип «добывай, производи, повторно используй».

Следует отметить, что внедрение экономики замкнутого цикла – это не только забота о людях и природе, но и об экономике предприятий, повышении их конкурентоспособности как на внутреннем, так и на международном рынке.

**Используя более экологически чистые производственные технологии и производственно-сбытовые цепи, многие компании не просто следуют современным реалиям, но и сами задают направление для развития определенного сектора экономики и сотрудничества на международном уровне. Какой опыт у компании «МедЛен» в применении принципов циркулярной экономики в производстве и бизнес-процессах?**





Внедрение многих производственных процессов на предприятии, применение инновационных технологий началось еще до того момента, когда рекомендации по применению принципов «зеленой» экономики были официально закреплены на законодательном уровне. Тем самым мы опередили существующие модели производства.

Так, используя не востребованные на производстве короткие волокна хлопка и льна, совместно с другими предприятиями концерна «Беллепром» ООО «МедЛен» образует своеобразный промышленный симбиоз и тем самым поддерживает отечественных производителей. Кроме того, благодаря глубокой переработке местных сырьевых ресурсов сокращаются грузоперевозки и, соответственно, углеродные выбросы.

Внедрение ресурсоэффективного производства на предприятии основано на улучшении производственных процессов и организации рабочих мест для уменьшения образования отходов, изменении потока входящих материалов и использовании натуральных, биоразлагаемых материалов, возобновляемых ресурсов, замене существующих технологий на более эффективные, создании инновационной продукции в целях уменьшения экологического воздействия в процессе производства. Так, вместо древесной целлюлозы в качестве впитывающего слоя в изделиях используется быстро воспроизводимое сырье – лен и хлопок, которые являются натуральными и биоразлагаемыми. Кроме того, замена общепринятой целлюлозы на хлопок и лен способствует сокращению вырубки деревьев. В продукции используются инновационные подходы, например использование возобновляемого сырья – льна, хлопка, кукурузы, картофеля вместо полимеров и синтетики. Лен и хлопок отбеливаются без хлора – кислородным методом, безопасным для челове-

ка и окружающей среды. Использование в изделиях термически обработанного натурального хлопка исключает возможность попадания химических веществ в сточные воды и почву. Помимо этого, использование биоразлагаемого сырья способствует снижению объемов образования отходов.

Кроме того, компания целенаправленно и планомерно переходит на использование бумажной и биоразлагаемой упаковки, что также способствует снижению отходов.

#### Как повлияла выбранная стратегия устойчивого развития на создание продукции?

На 21-й сессии Конференции сторон Рамочной конвенции Организации Объединенных Наций об изменении климата 12 декабря 2015 г. принято Парижское соглашение, цель которого удержать рост глобальной средней температуры намного ниже 2°C и приложить усилия для ограничения роста температуры величиной 1,5°C. 22 апреля 2016 г. Республика Беларусь одной из первых подписала Парижское соглашение о климате, и это послужило стимулом для реализации проекта ООО «МедЛен» «Организация производства санитарно-гигиенических изделий из льна и хлопка», который был включен в Перечень проектов по созданию новых производств, имеющих определяющее значение для инновационного развития Республики Беларусь, утвержденный Указом Президента Республики Беларусь от 31 января 2017 г. № 31 «О Государственной программе инновационного развития Республики Беларусь на 2016–2020 годы». Название проекта говорит само за себя: это создание инновационных средств личной гигиены из натуральных, биоразлагаемых материалов, которые способствуют сохранению здоровья человека и улучшают экологический фон.



С тех пор компания «МедЛен» уверенно движется в этом направлении, а продукция – это, конечно же, главное «зеркало», отражение того, каких результатов мы добились. Мы гордимся тем, что каждый новый продукт демонстрирует наши усилия и достижения в области качества, инноваций и устойчивого развития, что является особенно значимым в 2024 году, объявленном Годом качества.

Товары ООО «МедЛен» – это выбор в пользу комфорта и безопасности, вклад в экологически чистое будущее. С особой гордостью отмечу, что уникальная продукция компании «МедЛен» превосходит импортные аналоги по всем параметрам, включая критерии экологичности. Мы с полной уверенностью можем сказать, что наши товары лучше импортных, и тем самым способствуем изменению сложившегося мнения покупателя, – чтобы он говорил: «белорусское лучше».

ООО «МедЛен» стало первым производителем в Беларуси, использующим в составе средств личной гигиены не только натуральный хлопок, но также и натуральный лен.

Лен – одно из древнейших культурных растений, известных человечеству. Используемый в текстильной промышленности на протяжении тысячелетий, он обладает уникальными свойствами: он прочный, воздухопроницаемый, бактериостатический, гипоаллергенный. Эти качества делают лен идеальным материалом для создания изделий, которые не только приятны к телу, но и безопасны для здоровья. Каждое наше изделие создано с учетом необходимости минимизации аллергических реакций и максимального комфорта, что особенно актуально для детей, чья кожа требует особого ухода, и беременных женщин. Многие изделия дополнительно простерилизо-

ваны. Кроме того, изделия полностью биоразлагаемые, что значительно снижает нагрузку на природу по сравнению с синтетическими аналогами.

В 2023 году компания запустила линейку продукции под названием LINO BIO 100 %, аналогов которой в Беларуси нет, и постоянно расширяет ее ассортимент. Так, например, под этой торговой маркой выпускаются уникальные женские санитарно-гигиенические изделия – прокладки, ватные палочки, диски, салфетки, которые изготавливаются по новым технологиям без использования полимерных материалов, древесной целлюлозы и синтетических суперабсорбентов. В прокладках в роли защитного элемента используются крахмалы кукурузы и картофеля. Верхний слой, прилегающий к телу, состоит из натурального неотбеленного хлопка, что полностью исключает любые аллергические реакции и раздражение даже самой чувствительной кожи. Также в ассортименте имеются косметические диски, пропитанные мицеллярной водой с натуральным экстрактом драгонфрута, которые содержат неотбеленный хлопок, благодаря чему длительное время остаются влажными при вскрытии упаковки.

Учитывая, что с каждым годом вопросы экологии становятся все более актуальными, использование природных материалов – это не просто разумный выбор, но и социальная ответственность. Создавая инновационную продукцию, ООО «МедЛен» прежде всего старается соответствовать ожиданиям своих покупателей и партнеров: и тех, которые уже когда-то доверились компании, сделав выбор в пользу натуральной продукции и остались ему верны, и тех, кто еще в скором времени присоединится, разделяя с компанией ее ценности – заботу о здоровье человека и окружающей среде, стремление к устойчивому развитию и благополучию людей во всем мире.



## Новые предприятия в Реестре добросовестных партнеров

С 1 июня по 4 сентября 2024 г. в Реестр добросовестных партнеров – негосударственный реестр субъектов хозяйствования Беларуси, официальная информация о которых

свидетельствует об их добросовестности как партнеров для предпринимательской деятельности на внутреннем рынке и за рубежом, – включено 19 субъектов хозяйствования.

## New enterprises in the Register of Reliable Partners

Between the 1<sup>st</sup> of June and the 4<sup>st</sup> of September, 2024, 19 new economic entities were included into the Register of Reliable Partners, the non-state register of economic

entities whose official information attests to their integrity as partners for entrepreneurial activities in the Republic of Belarus and abroad.

Общество с ограниченной ответственностью «АЛ Лигал»	Limited Liability Company "AL Legal"
Общество с ограниченной ответственностью «Сибоком-М»	Limited Liability Company "Sibokom-M"
Учреждение образования «Белорусская государственная академия авиации»	Educational establishment "Belarussian State Academy of Aviation"
Учреждение образования «Белорусский государственный университет транспорта»	Educational establishment "Belarusian State University of Transport"
Совместное общество с ограниченной ответственностью «БЕЛСЫР»	Joint limited liability company "BELSYR"
Специализированное электроремонтное закрытое акционерное общество «Вольна»	Specialized electro-repairing closed joint-stock company "Volna"
Совместное открытое акционерное общество «Гомелькабель»	Open joint stock company "Gomelcable"
Иностранное общество с ограниченной ответственностью «Горецкий пищевой комбинат»	Foreign limited liability company "Gorki Food Production Facility"
Открытое акционерное общество «Домановский производственно-торговый комбинат»	Open joint stock company "Domanovsky industrial and commercial plant"
Открытое акционерное общество «Могилевский завод лифтового машиностроения»	Joint stock company "MOGILEVLIFTMASH"
Открытое акционерное общество «МИНСКИЙ НИИ РАДИОМАТЕРИАЛОВ»	Open joint stock company "MINSK RI OF RADIOMATERIALS"
Открытое акционерное общество «Лакокраска»	Joint stock company "Lakokraska"
Открытое акционерное общество «САТУРН-1»	Open joint stock company "SATURN-1"
Открытое акционерное общество «Мостовдрев»	Joint stock company "Mostovdrev"
Открытое акционерное общество «Научно-исследовательский институт электронных вычислительных машин»	Open joint stock company "Research institute of electronic computing machines"
Совместное предприятие «ТермоБрест» общество с ограниченной ответственностью	Joint venture limited liability company "TermoBrest"
Общество с ограниченной ответственностью «ЭддиТек»	Limited liability company "AddiTech"
Открытое акционерное общество «Белсолод»	Open joint stock company "Belsolod"
Общество с ограниченной ответственностью «СНАБПИЩЕПРОМ»	Limited liability company "SNABPISHEPROM"

32 субъекта хозяйствования, ранее включенные в Реестр, подтвердили свой статус добросовестного партнера.



Besides, 32 economic entities previously included in the Register have confirmed their Reliable Business Partner status.

## Банк «РОССИЯ» приглашает к сотрудничеству компании Республики Беларусь

Банк «РОССИЯ» открывает новые возможности для компаний и предприятий Республики Беларусь.

За более чем 30 лет работы на рынке Банк накопил значительный опыт и разработал самые выгодные решения для корпоративного бизнеса, в том числе на основе государственных программ льготного финансирования.

Сотрудничество белорусских клиентов с Банком «РОССИЯ» особенно удобно благодаря развитой территориальной сети: дополнительный офис «Смоленский Региональный Центр» расположен в регионе, который непосредственно граничит с Республикой Беларусь, а с 2022 года Представительство Банка действует и в г. Минске. Все это позволяет Банку активно выстраивать работу как с белорусскими предприятиями, так и с компаниями – резидентами РФ в случае, если их учредителями выступают компании или граждане из Беларуси.

Банк «РОССИЯ» активно работает в сегменте кредитования юридических лиц, предоставляет банковские гарантии и факторинговые услуги, осуществляет размещение временно свободных денежных средств, расчетно-кассовое обслуживание и обеспечивает эквайринг. Также Банк развивает услуги для крупных корпоративных клиентов в части управления ликвидностью (кэш-пулинг), хеджирования товарных и валютных рисков, банковского сопровождения контрактов.

«Смоленский Региональный Центр» АБ «РОССИЯ» на протяжении более двух десятилетий работает с белорусским бизнесом. Квалифицированные специалисты оказывают консультационную поддержку по открытию и сопровождению расчетных счетов и готовы приехать для проведения переговоров в удобные для клиента место и время.

Наш специалист по валютному контролю проведет для вас профессиональную консультацию, обеспечив комфортное индивидуальное сопровождение для каждого клиента. Гибкость и индивидуальный подход к тарифной политике в сфере валютного контроля соответствуют самым высоким требованиям – в том числе крупных компаний, работающих в сфере ВЭД.

Банк «РОССИЯ» является уполномоченной организацией по программам кредитования в рамках Указов Президента Республики Беларусь от 24 сентября 2009 г. № 466 «О некоторых мерах по реализации товаров, произведенных в Республике Беларусь» и от 25 августа 2006 г. № 534 «О содействии развитию экспорта товаров (работ, услуг)».

Программы позволяют российским компаниям-покупателям получать финансирование на приобретение продукции, произведенной в Республике Беларусь, по процентной ставке существенно ниже рыночной. Процентная ставка субсидируется в размере до 2/3 ключевой ставки Центрального банка Российской Федерации. Сроки кредитования составляют до 5 лет, объем кредитования – от 85 до 100% от стоимости товара по экспортному контракту.

Производитель товара в Республике Беларусь должен быть включен в перечень организаций, утвержденный Постановлением Совета Министров от 4 февраля 2015 г. № 72 «О мерах по реализации товаров, произведенных в Республике Беларусь» при финансировании по Указу № 466, либо код ТН ВЭД товара должен присутствовать в списке, утвержденном Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 5 мая 2021 г. № 262 «О поддержке экспорта и страховании» – при работе по Указу № 534.

Мы готовы провести консультацию и ответить на все вопросы по сотрудничеству:

Дополнительный офис «Смоленский Региональный Центр» АБ «РОССИЯ»  
Российская Федерация, г. Смоленск, ул. Ново-Рославльская, д.3А,  
тел.: +7 (4812) 30-12-30, +7 (4812) 30-12-37,  
e-mail: o.dzubalov@abr.ru

Представительство Банка «РОССИЯ» в Республике Беларусь  
г. Минск, пр-т Победителей, д. 103, пом. № 5, 6 этаж  
тел.: + 375 (17) 308-72-01, +375 (17) 308-72-02,  
e-mail: P.Mandryka@abr.ru; V.Kniga@abr.ru

АО «АБ «РОССИЯ».  
Генеральная лицензия Банка России  
№ 328 от 01.09.2016



# Новые члены Белорусской торгово-промышленной палаты

## Машиностроение и промышленное оборудование

### ООО «МаркетГруппБел»

г. Минск, пр-т Партизанский, д. 8, корп. 14-28, пом. 19  
+375 29 384 11 22  
mgbel.org

Производство и реализация коммерческих транспортных средств.

### ООО «Синтен Групп»

г. Минск, ул. Кнорина, д. 50, корп. 8, пом. 521  
+375 17 394 56 06

Производство и поставка насосных агрегатов, установка насосных агрегатов и шкафов управления торговой марки SINTEN. Поставка линейки промышленного насосного оборудования и трубопроводных арматур.

### ООО «ФИНСАД Групп»

Минская обл., Минский р-н, Боровлянский с/с, д. Королев Стан, д. 23, корп. 1, оф. 1-20  
+375 17 542 25 52  
info.by@finsad.net

Собственное производство эпоксидных компаундов для оборудования горно-обогатительных комбинатов. Продажа запасных частей и расходных материалов для импортного горнодобывающего оборудования, поставки импортной техники и оборудования для горнодобывающей промышленности.

### УП «ЭЛКЕРМ»

г. Минск, ул. Академика Купревича, д. 1, корп. 3, пом. 6  
+375 17 270 79 89  
2841155@tut.by

Разработка и внедрение современных технологий водоснабжения. Производство очистительного оборудования.

## Сельскохозяйственное машиностроение

### ООО «АВИМИЛК»

Брестская область, Кобринский р-н, г. Кобрин, ул. Пролетарская, д. 183 В/5-2  
+375 29 173 84 73  
avimilk@mail.ru  
avimilk.by

Производство и продажа оборудования для молочного животноводства (доильные залы и стойловое оборудование), технологическая поддержка на стадии проектирования молочно-товарного комплекса. Сервисное обслуживание, обучение операторов машинного доения.

### ООО «Топикс Агро»

Минская область, Минский район, с/с Ждановичский, д. Тарасово, ул. Центральная, д. 16  
+375 17 510 23 90  
topixagro.com

Производство специального оборудования для птицеводства, свиноводства, для фермы крупного рогатого скота, специализированного оборудования для навозоудаления. Устройства и системы, которые помогают в управлении процессами доения, кормления, ухода, а также обеспечивающие здоровье и продуктивность животных. Разработка проектных решений для свиноводства, ферм КРС, птицефабрик.

## Металлоизделия и металлообработка

### ООО «Стилтач»

г. Могилев, ул. Челюскинцев, д. 172, оф. 10  
+375 222 62 80 81  
steeltouch-m@mail.ru

Токарно-фрезерная обработка металлов любой сложности по чертежам заказчика до шестого качества включительно. Высокоточная мелкосерийная и среднесерийная механообработка, изготовление специализированных деталей различных размеров и типов для предприятий сферы военно-промышленного комплекса, приборостроения, робототехники, электроники и медицины.

### ООО «Айрон Парк»

г. Минск, пр-т Жукова, д. 44, пом. 4-10  
+375 17 337 39 15  
ironpark.by

Поставки универсального и специального металлорежущего, измерительного, слесарного инструмента и оснастки. Разработка и оптимизация технологических решений токарно-фрезерной обработки металлов.

### ООО «Металлопрокатная компания»

Витебская область, г. Миоры, ул. Металлургов, 1  
+375 2152 51 337  
tinergy.by

Производство жести электролитического лужения и холоднокатаного листа.

## Приборостроение

### ОДО «СТРИМ»

Могилевская область, г. Могилев, ул. Ленинская, д. 63, каб. 309  
+375 222 78 90 63  
strim-tech.com

Разработка электронных устройств и систем для управления режимами движения и работы мобильных машин и их механизмов, систем диагностирования и мониторинга технического состояния автомобилей и машин мобильного применения.

### ОАО «Цветотрон»

Брестская область, г. Брест, ул. Суворова, 96а  
+375 29 575 64 63, +375 44 760 50 33  
tsvetotron.com

Выпуск полупроводниковых приборов, электронной продукции для сельскохозяйственной техники, светодиодных светильников.

### ООО «НПП

### Белэнергокип»

г. Минск, пер. 1-й Измайловский, д. 51, ком. 33  
+375 17 377 50 30  
belenergokip.by

Обеспечение белорусских промышленных предприятий контрольно-измерительной техникой (КИПиА), средствами измерений и приборами диагностического контроля.

## Строительство

### ОАО «Минскпромстрой»

г. Минск, пр-т Партизанский, д. 144, каб. 27  
+375 17 373 85 73  
info@mps.by  
minskpromstroy.by

Строительство промышленных, общественных, административных, спортивно-зрелищных, жилых зданий и сооружений, производство товарных смесей, бетонных и железобетонных изделий, проектирование, изготовление и монтаж металлоконструкций, светопрозрачных ограждающих конструкций, технические испытания в строительстве, геодезическая деятельность, аренда строительных машин и оборудования.

## Химическая продукция

### ООО «Ландгалия экспо»

г. Минск, ул. Котовского, д. 9а, ком. 21 (Литер А 1-5/к)  
+375 17 276 0 191  
export@sgg.by  
landgaliyaexpo.com

Производство промышленной химии под торговой маркой Rapatil (кислотные и щелочные моющие, дезинфицирующие средства СІР и пенной мойки оборудования). Продукция применяется на предприятиях пищевой и перерабатывающей промышленности.

**Деревообработка**

**ООО «ХуаИань Промышленная компания»**

Брестская область, Кобринский район,  
г. Кобрин, пл. Замковая, д. 9  
+375 1642 453 47  
xew455085894@gmail.com  
Производство пиломатериалов.

**Легкая промышленность**

**ООО «Фабрика Чобот»**

г. Минск, Логойский тракт, д. 22а, пом. 44,  
оф. 4  
+375 17 388 74 66  
office@chobot.by  
Производство чулочно-носочных и трикотажных изделий, домашней обуви.

**ООО «НПК Броня»**

г. Минск,  
ул. В.Хоружей, д. 29, оф. 805е  
+375 29 624 41 76  
info@bronya.by

Производство средств индивидуальной защиты (бронешлемов и термоизоляционных ковриков).

**Пищевая промышленность и сельское хозяйство**

**ООО «Производственная компания «Салатория»**

Минская область,  
Смолевичский р-н, с/с  
Озерицко-Слободской, д. 10а (вблизи аг. Слобода)  
+375 177 62 25 70, +375 29 879 24 00  
salatoria.by  
Переработка овощей и зелени, ягод, фруктов. Реализация свежих овощей и зелени, а также овощных полуфабрикатов в сети ресторанов быстрого питания.

**Услуги**

**ООО «КонцептТехПро»**

г. Могилев, Витебский пр-т, 14  
+375 44 722 99 97  
kswkontakt@mail.ru  
ktpro.by

Услуги в сфере корпоративного сопровождения компаний, направленного на реализацию совместных проектов в Республике Беларусь и других странах СНГ, Азии и Африки. Консалтинг перспективных технических проектов, координация усилий компаний – участников проекта от идеи до ее успешной реализации в виде действующего высококачественного производства.

**ООО «Белир Групп»**  
г. Минск, ул. Я.Купалы,  
д. 25, оф. 156  
+375 29 676 61 36  
belirgoupo@gmail.com

Содействие и сопровождение коммерческих проектов между Республикой Беларусь и странами Персидского залива.

**ОО «Союз предпринимателей Брестской области»**

Брестская область, г. Брест,  
ул. Интернациональная, д. 17  
+375 29 590 77 76  
region\_union@tut.by,  
spbo.by

**ООО «Защитные пленки»**

г. Минск, ул. Тимирязева,  
д. 65а, оф. 216а  
+375 17 320 20 17  
safety-2014@mail.ru  
sfilm.by

Персональная установка пленок на окна зданий и сооружений. Зеркальные, матовые, декоративные, атермальные, защитные по классу (А0, А1, А2, А3), противопожарные (класс Е30). Тонировка фасадов зданий, перегородок в офисе, окон и балконов, нанесение взрывобезопасных пленок на стекла, бронирование стекол, широкоформатная печать.

**Информационные технологии**

**ООО «Мералайн»**

г. Минск, пер. Липковский, д. 12,  
оф. 328  
+375 29 620 01 76  
meraline.by

Кроссплатформенная мобильная разработка с использованием технологии Flutter, разработка интеллектуальных систем видеонаблюдения, разработка кейсов для видеоналитики, позволяющих автоматизировать процессы и повысить эффективность бизнеса.

**ООО «ВЕНДИТИО»**

г. Минск,  
ул. Карла Либкнехта, д. 66, оф. 601  
+375 29 616 40 04  
ooo\_venditio@mail.ru  
webbar.by

Разработка программного обеспечения и сайтов.

**ООО «ПС Брэнч Севен»**

г. Минск, ул. Мясникова,  
д. 70, оф. 702  
+375 29 118 32 26

**ПРЕМИУМ**

**ПРЕМИУМ**

**ПРЕМИУМ**

**ПРЕМИУМ**

**ПРЕМИУМ**

**ПРЕМИУМ**

nusava@psystems.biz

Консультационные услуги в области разработки и технической поддержки программного обеспечения.

**Транспорт и логистика**

**СП «Транзит» ООО**

г. Брест,  
ул. Красногвардейская, 148  
+375 162 452-262  
box@transit.by

Транспортно-логистические услуги. Автомобильные, мультимодальные, негабаритные и проектные, железнодорожные перевозки, а также услуги терминала и склада временного хранения. Оформление документации.

**ООО «Компания Верный путь»**

Минская обл., Минский р-н,  
Хатежинский с/с, а.г. Хатежино,  
ул. Центральная, д. 186/1, пом. 48  
+375 29 300 3110  
oneway\_logistics@mail.ru  
oneway.by

Грузоперевозки автомобильным транспортом. Решение логистических вопросов, страхование перевозок.

**ООО «ОСТВЕСТТРАНСКАР»**

Минская обл., Минский р-н,  
п. Привольный, ул. Мира, д. 20а, ком. 7  
+375 17 516 78 55  
owtc.by

Оказание услуг внутреспубликанских и международных перевозок грузов.

**Торговля**

**ООО «РСТ-торг»**

Могилевская область, г. Бобруйск,  
ул. Октябрьская, д. 92  
+375 29 389 65 77  
vol\_gradka@mail.ru

Розничная торговля семенами, средствами защиты растений, хозяйственными товарами.

**ООО «Лесдревконсалт»**

Витебская область,  
г. Полоцк, ул. Пролетарская, 6-28  
+375 214 43 01 15, +375 29 231 31 55  
ldc.by

Оптовая торговля техникой и оборудованием для сельского и лесного хозяйства, розничная торговля путем заказа товаров по почте и в интернете. Аренда и лизинг машин и оборудования для лесного и сельского хозяйства. Официальный дистрибьютер и импортер продукции под торговым знаком FARMERTEC and HOLZFFORMA.

**ПРЕМИУМ**

**ПРЕМИУМ**

Субъекты хозяйствования, выбравшие пакет предпочтений «Премиум».

**ПРЕМИУМ**

Подробнее о пакетах членства в БелТПП:



# ВАША РЕКЛАМА

в информационном бюллетене «Меркурий»



## 5 причин, почему стоит разместить рекламу в информационном бюллетене «Меркурий»

Два языка:  
русский и  
английский

Возможность заявить  
о новостях и  
преимуществах  
компании

Тираж 3000  
экземпляров  
+  
электронная  
версия

Адресно-целевое  
распространение  
в Беларуси  
и за рубежом,  
подписка

Выгодные  
условия

### Стоимость размещения рекламы для предприятий, не являющихся членами Белорусской торгово-промышленной палаты:

модуль 1 страница – 600 руб. с НДС;

модуль ½ страницы – 480 руб. с НДС;

модуль 1 страница на обложке (2-я, 3-я, 4-я) – 1500 руб. с НДС.

### Стоимость размещения рекламы для предприятий – членов

#### Белорусской торгово-промышленной палаты:

##### пакет «Стандарт»:

модуль 1 страница – 300 руб. с НДС;

модуль ½ страницы – 240 руб. с НДС;

модуль 1 страница на обложке (2-я, 3-я, 4-я) – 1500 руб. с НДС;

##### пакет «Премиум»:

модуль 1 страница – 300 руб. с НДС;

модуль ½ страницы – 240 руб. с НДС;

модуль 1 страница на обложке (2-я, 3-я, 4-я) – 750 руб. с НДС.

**Бонус для рекламодателей: возможность публикации статьи-визитки в разделе «Члены БелТПП» на безвозмездной основе.**

Дополнительная информация:

тел. +375 17 237 72 62,

e-mail: usnich.m@cci.by



№ 3 (103)



Заснавальнік:  
Беларуская гандлёва-  
прамысловая палата

Выдаецца з красавіка 1995 г.

Рэдакцыйная калегія:

Ю.А.Рагашчук, прэс-сакратар,  
галоўны рэдактар;

М.А.Клемянцова, саветнік гандлёва-  
прамысловай палаты;

П.А.Мільто, галоўны спецыяліст  
па выдавецкай дзейнасці.

Карэктар:

Т.В.Чабаткова

Пасведчанне аб рэгістрацыі перыядычнага  
выдання Міністэрства інфармацыі  
Рэспублікі Беларусь № 1248 ад 08.02.2010

Адрас рэдакцыі:

вул. Камуністычная, 11, 220029, г. Мінск  
Тэл.: (017) 290-72-49, факс: (017) 290-72-48  
www.cci.by

© Меркурий, 2024

Цана свабодная

Падпісана да друку 06.11.2024

Фармат 60x84 1/8. Папера матавая.

Афсетны друк. Умоўн. друк. арк. 10,23

Тыраж 3000 экз. Зак. № 349

Пакрытавана да друку БелГПП

Надрукавана ў таварыстве з абмежаванай  
адказнасцю «Юстмаж».

ЛП № 02330/250 ад 27.03.2014

Беларуская гандлёва-прамысловая  
палата, вул. Камуністычная, 11,  
220029, г. Мінск

ISSN 2073-5006



9 772073 500008



1 3 0 0 1



## КАЛЕНДАРЬ МЕЖДУНАРОДНЫХ ВЫСТАВОК «БЕЛИНТЕРЭКСПО» 2025

<b>Indusfood</b> пищевая промышленность	Индия, Нью-Дели	8–10 января	<b>FHT – Food &amp; Hospitality Thailand</b> пищевая промышленность	Таиланд, Бангкок	20–23 августа
<b>ПРОДЭКСПО</b> пищевая промышленность	Россия, Москва	3–7 февраля	<b>Национальная выставка Республики Беларусь в Экваториальной Гвинее</b> многоотраслевая выставка	Экваториальная Гвинея	август
<b>AgriteQ</b> пищевая промышленность, сельхоз- машиностроение и технологии	Катар, Доха	3–7 февраля	<b>ИННОПРОМ. Беларусь</b> машиностроение, металлообработка, технологии, энергетика	Беларусь, Минск	осень
<b>Gulfood</b> пищевая промышленность	ОАЭ, Дубай	17–21 февраля	<b>SIAL Shenzhen</b> пищевая промышленность	Китай, Шеньчжень	1–3 сентября
<b>Ethiopia International Trade Exhibition</b> многоотраслевая выставка	Эфиопия, Аддис-Абеба	6–8 марта	<b>WorldFood Istanbul</b> пищевая промышленность	Турция, Стамбул	2–5 сентября
<b>Foodex Japan</b> пищевая промышленность	Япония, Токио	11–14 марта	<b>IATF – Intra-African Trade Fair</b> многоотраслевая выставка	Алжир, Алжир	4–10 сентября
<b>Nigeria agrofood</b> пищевая промышленность, сельхоз- машиностроение и технологии	Нигерия, Лагос	25–27 марта	<b>ISM Middle East</b> кондитерские изделия, снеки	ОАЭ, Дубай	15–17 сентября
<b>Zimbabwe International Trade Fair</b> многоотраслевая выставка	Зимбабве, Булавайо	апрель	<b>East Africa International Trade Exhibition</b> многоотраслевая выставка	Танзания, Дар-эс-Салам	октябрь
<b>China International Consumer Products Expo</b> многоотраслевая выставка	Китай, Хайкоу	апрель	<b>Uganda International Trade Fair</b> многоотраслевая выставка	Уганда, Кампала	октябрь
<b>FoodExpo</b> пищевая промышленность	Филиппины, Манила	апрель	<b>Китайская международная выставка импорта</b> многоотраслевая выставка	Китай, Шанхай	5–10 ноября
<b>AIM Congress – 14-й ежегодный инвестиционный конгресс</b> многоотраслевая выставка	ОАЭ, Абу-Даби	7–9 апреля	<b>PETERFOOD</b> пищевая промышленность	Россия, Санкт-Петербург	ноябрь
<b>UzFood</b> пищевая промышленность	Узбекистан, Ташкент	8–10 апреля	<b>AGRO FOOD DRINKS TECH EXPO</b> пищевая промышленность, сельхоз- машиностроение и технологии	Грузия, Тбилиси	ноябрь
<b>ИННОПРОМ. Центральная Азия</b> машиностроение, металлообработка, научно-технические разработки, энергетика	Узбекистан, Ташкент	28–30 апреля	<b>FoodExpo &amp; AgroWorld Qazaqstan</b> пищевая промышленность, сельхоз- машиностроение и технологии	Казахстан, Алматы	ноябрь
<b>ITIF ASIA</b> машиностроение, металлообработка, технологии, энергетика, горнодобывающая промышленность, нефтехимическая продукция, транспорт и логистика	Пакистан, Карачи	10–12 мая			
<b>Saudi Food Show</b> пищевая промышленность	Саудовская Аравия, Эр-Рияд	12–14 мая			
<b>Interfood Azerbaijan</b> пищевая промышленность	Азербайджан, Баку	13–16 мая			
<b>SIAL Shanghai</b> пищевая промышленность	Китай, Шанхай	19–21 мая			
<b>AgroFood Indonesia</b> пищевая промышленность, сельхоз- машиностроение и технологии	Индонезия, Джакарта	июнь			
<b>Africa's Big Seven + SAITEX</b> пищевая промышленность	ЮАР, Кейптаун	10–12 июня			
<b>SWAiTEX</b> многоотраслевая выставка	Намибия, Свакопмунд	июль			
<b>Food &amp; Drinks Malaysia by SIAL</b> пищевая промышленность	Малайзия, Куала-Лумпур	1–3 июля			
<b>ИННОПРОМ</b> машиностроение, металлообработка, технологии, энергетика	Россия, Екатеринбург	7–10 июля			



### ВЫСТАВОЧНОЕ УНИТАРНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ «БЕЛИНТЕРЭКСПО» БЕЛОРУССКОЙ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ

По вопросам участия в выставках:

**Андрей Шаханович**  
заместитель директора  
+375 (44) 509 12 06  
ash@belinterexpo.by

**Анна Принеслик**  
начальник управления выставок  
+375 (29) 613 95 84  
anna@belinterexpo.by

По вопросам организации поездок:

**Ольга Чепкасова**  
ведущий специалист управления выставок  
+375 (44) 509 12 07  
od@belinterexpo.by

220029, Республика Беларусь, г. Минск, ул. Коммунистическая, 11  
тел. +375 (17) 290 72 51; +375 (17) 290 72 52; +375 (17) 334 82 00; +375 (17) 334 82 02  
e-mail: mail@belinterexpo.by



Выставочное унитарное предприятие  
**БЕЛИНТЕРЭКСПО**  
Белорусской торгово-промышленной палаты

Мы в TELEGRAM!



@BELINTEREXPOBY

Более подробная информация  
о наших услугах на сайте:  
**www.belinterexpo.by**